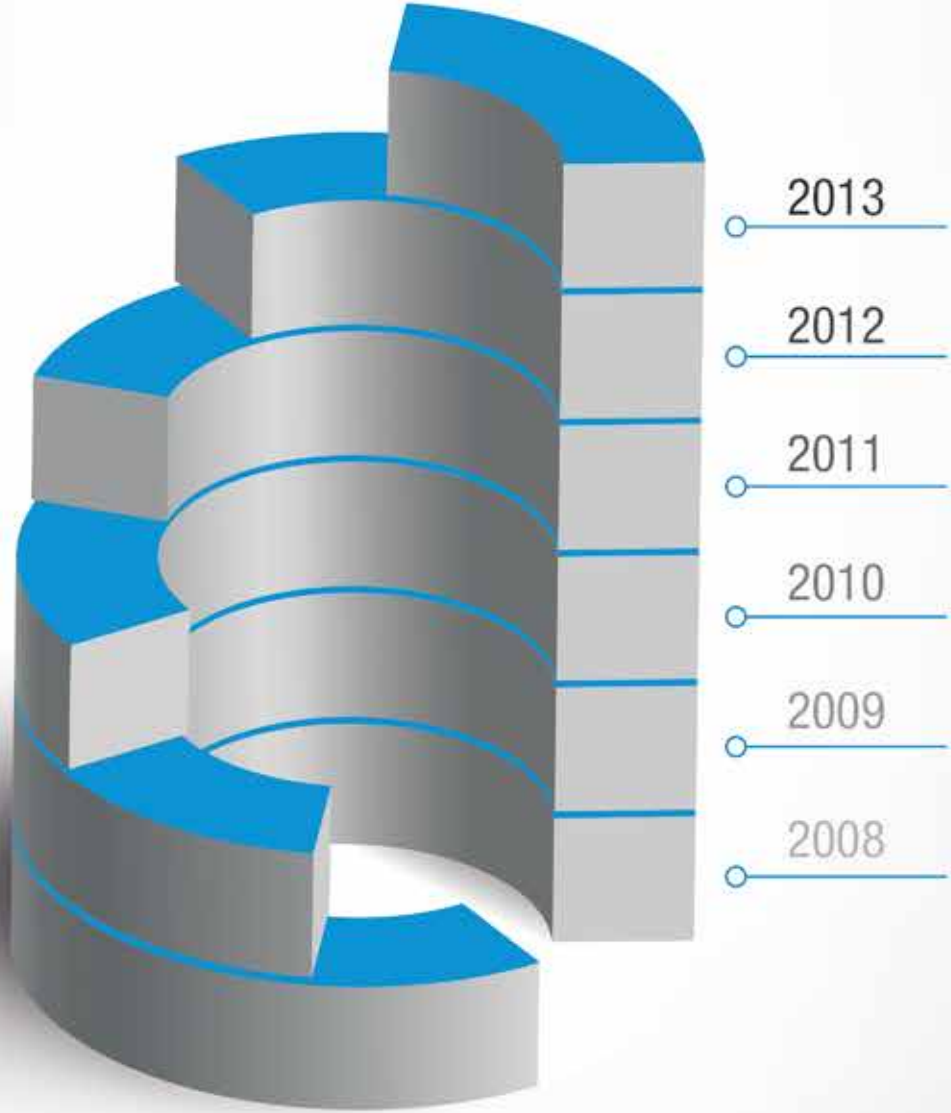


FAALİYET RAPORU 2013



Despec Bilgisayar
Pazarlama ve Ticaret A.Ş.

DESPEC
Türkiye

İÇİNDEKİLERİÇİNDEKİLERİÇİNDEKİLERİTENTS

YÖNETİM KURULU BAŞKANI MESAJI	5
1. ŞİRKET	6-15
1.1 Özet Bilgiler	
1.2 Sermaye ve Ortaklık Yapısı	
1.3 Yönetim Kurulu	
2. FAALİYET SEKTÖRÜ	16-37
2.1 BT Sektörü	
2.2 BT Sektörü Alt Segmentleri	
2.3 Türkiye BT Sektörünün Büyümesi	
3. OPERASYON	38-41
4.1 Ürün Tedarik ve Dağılım Yapısı	
4.2 Logistik	
4.3 Faturalama ve Tahsilat	
4.4 Teknik Hizmet ve Müşteri Hizmetleri	
4.5 Satış ve Pazarlama	
4. KURUMSAL YÖNETİM İLKELERİ UYUM RAPORU 2012	42-53
5- BAĞIMSIZ DENETİM RAPORU	54-55
7. FİNANSAL TABLOLAR ve DİPNOTLARI	56-110



Değerli Yatırımcılar ve Pay Sahipleri, Kıymetli İş Ortaklarımız ve Çalışanlarımız ,

Despec Bilgisayar'ın 2013 yılına ilişkin Faaliyet Raporu'nu incelemelerinize sunuyoruz. Raporun ilk bölümünde şirketler ile ilgili detaylı bilgiler, faaliyet de bulunduğumuz sektör hakkında veriler, bağlı ortaklıklarımız, operasyon verilerimiz sunulmuştur. Raporun ikinci bölümünde ise, kurumsal yönetim ilkeleri, denetim kurulu raporu, bağımsız denetim raporu ve dip notlar yer almaktadır. Kısaca sizlere, global ve Türkiye ekonomisi ve bilişim sektörü ile faaliyetlerimiz hakkında bilgi vermek istiyorum.

Son yıllarda global ekonomilerin lokomotifi olarak kabul edilen gelişmekte olan ülkelerde yaşanan yavaşlama ileriye dönük iyimser beklentileri bitirdi. Avrupa ülkeleri başta olmak üzere gelişmiş ülke ekonomilerinde olumlu gelişmeler yaşandı. Global ekonomide 2013 yılında büyümenin yavaşladığı özellikle gelişmekte olan ülke ekonomilerinde belirsizliğin devam ettiği bir yıl oldu. Amerika Merkez Bankası'nın tahvil alımı yoluyla piyasaya sağlanan likiditenin kademeli olarak azaltılacağından duyurulmasından sonra gelişmekte olan ülkelere yönelik risk iştahı yerini tedirginliğe bırakmıştır. Dünya ekonomilerinde yaşanan bu gelişmeler doğrultusunda ülkemiz 2013 yılında %4 büyümeye yakalamış, enflasyon (TÜFE) %7.4 olarak gerçekleşmiş, cari açık ise, 65 milyar dolarla kapatılmıştır. Türkiye'nin de içinde bulunduğu gelişmekte olan ülke ekonomilerindeki risk algısının bozulması ve politik risklerde göz önüne alındığında 2014 yılında düşük bir büyüme, Türk Lirasının baskı altında tutulması, kurlardaki dalgalanma ve cari açık ülke ekonomisinin önemli sorunları olarak görülmektedir.

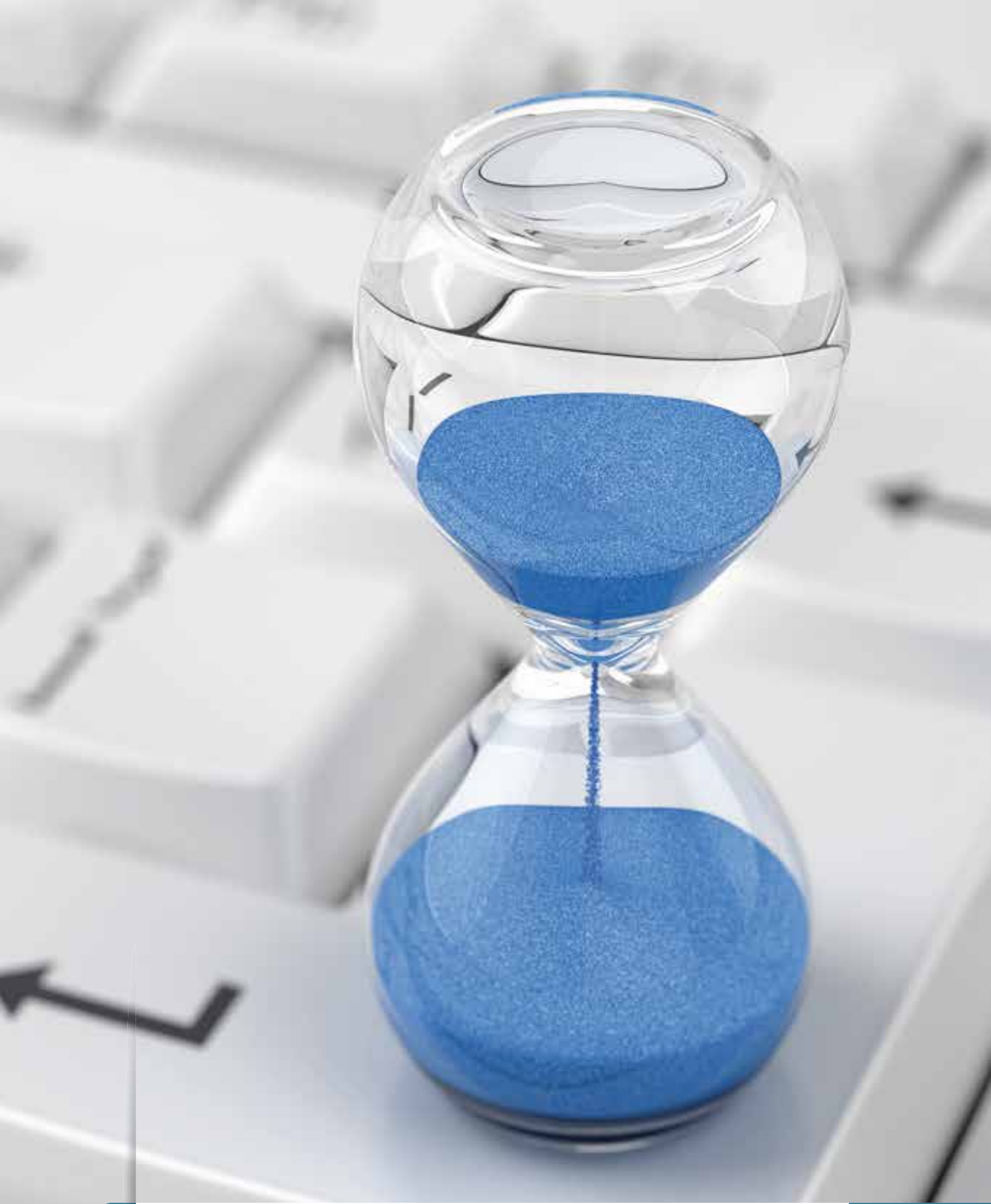
Faaliyette bulunduğu Türkiye bilişim sektörü verileri IDC tarafından , donanım, servis ve yazılım başlıkları altında her yıl açıklanmaktadır. Açıklanan verilere göre Türkiye Bilişim sektörü 2013 yılında %8,8 büyümeye ile 6,3 milyar USD büyüklüğe ulaşmıştır. Donanım ürünlerinde pazar büyüklüğü 4,2 milyar dolar ile %8,8 büyümeye, yazılım ürünlerinde Pazar büyüklüğü 779 milyon USD ile %8,30 büyümeye, Servis de ise Pazar büyüklüğü 1.3 milyar USD ile %9.40 büyümüştür. 2014 yılı için büyümenin ise, %7,50'ler civarında olacağı tahmin edilmektedir.

Şirketimiz, 2013 yılında % 9 büyümeye ile 141 milyon TL net satış geliri elde etmiştir. Vergi sonrası net kar 8,7 milyon TL. olarak gerçekleşmiştir. 2014 yılında da geçmiş yıllarda olduğu gibi risk yönetimine odaklanan, döviz kurlarında, faizlerde yaşanacak dalgalanmaları iyi yöneten, maliyet hesaplarını daha titiz , kara odaklı, satış ve stok hedeflerine odaklı, Anadolu'da yaygın mobil kanal ekipleri ile iş ortaklarımızın ihtiyaçlarını daha hızlı çözen ve verimliliği ön plana çıkaran anlayış içerisinde olacağız.

Başarılarımızı sürdürebilir kılan, bizleri yıllardır sürekli daha iyiye ve ileriye taşıyan paydaşlarımıza, müşterilerimize, iş ortaklarımıza, yöneticilerimize ve çalışanlarımıza teşekkür ediyorum.

Saygılarımla,

EROL BİLECİK (Yönetim Kurulu Başkanı)



ŞİRKET

01

Özet Bilgiler

Despec Bilgisayar Pazarlama ve Ticaret A.Ş., bilişim teknolojileri ("BT") tüketim malzemeleri (toner, mürekkep kartuş, şerit, yedekleme ürünleri, kağıt ürünleri ve aksesuarlar) dağıtımını konusunda faaliyet göstermektedir. 04.01.1995 tarihinde kurulmuş olup esas faaliyetlerine 1998 yılının sonlarına doğru başlamıştır.

Şirketimize Mayıs 1998'de Merkezi Hollanda'da bulunan tamamı yabancı sermayeli Despec Group B.V %50 hisse ile ortak olmuştur. Despec'in diğer ortağı, Bilecik ailesinin ortak olduğu Desbil Teknolojik Ürünler A.Ş.'dir. Bilecik ailesi, Türkiye'nin önde gelen BT ürünleri dağıtıcısı olan İndeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi ve Ticaret A.Ş. ("İndeks")'in kurucusu ve %58,30 ortağıdır.

Despec'in, dünyanın önde gelen markalarından oluşan geniş bir ürün portföyüne sahiptir. HP ürünleri (özellikle yazıcı toner ve kartuşları) satışların büyük bir bölümünü oluşturmaktadır. Şirket HP, Epson, Oki, Sony, Canon, Targus, TDK, Trust, Lexmark IBM, Hercules, SteelSeries, Emtec ve Dexim bilgisayar malzemelerinin distribütörlüğünü yapmaktadır. Ayrıca Xerox, Kingston, Panasonic, Samsung, ve Brother'inde bilgisayar tüketim malzemelerine ilişkin ara toptancılığını yapmaktadır.

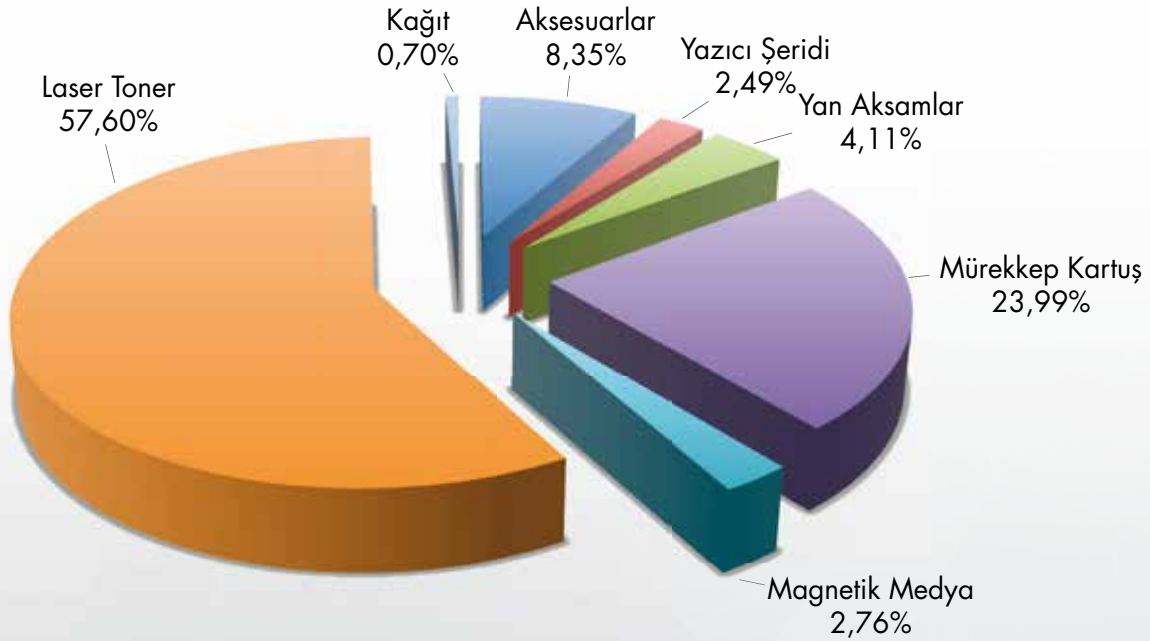
Despec Group B.V, BT tüketim malzemeleri'nin bayilere satışına konsantre olmuş uluslararası bir grubun holding şirketidir. Ürün portföyünde, elektronik ofis malzemeleri, BT çevre ürünleri, dijital ekipmanlar, fotoğrafçılık ve telekomünikasyon aksesuarları alanlarındaki önde gelen markalar yer almaktadır. Despec Group B.V Ortadoğu, Afrika, Benelüks devletleri (Hollanda, Belçika ve Lüksemburg), Fransa, Almanya ve Türkiye de faaliyetlerini yürütmektedir. Bu ülkelerde faaliyetlerinin neredeyse tamamını HP, Epson, Canon ve Lexmark gibi büyük firmaların BT tüketim ürünlerini pazarlayarak sürdürmektedir.

Ortaklığın merkezi Ayazağa Mahallesi, Ayazağa Cendere Caddesi No:13/3 Şişli / İSTANBUL'dur. Ayrıca Ankara ve İzmir şubeleri bulunmaktadır.

DESPEC Ürün Grupları

Laser Toner	Manyetik Medya
Mürekkep Kartuş	Yazıcı Şeridi
Aksesuar	Kağıt

Satışların Ürünsel Dağılımı



c) Hisse Senedi Fiyatının Yıl İçinde Gösterdiği Gelişme:

İMKB 'de DESPEC: Aralık 2010'da halka arz edilmiş olan şirketimiz DESPC kodu ile İMKB de 2. Ulusal pazarda işlem görmektedir. 2013 yılını 78,208 puandan açan İMKB 100 Endeksi 31.12.2012 de 67,801 seviyesinde kapatmıştır. Yıl içerisinde İMKB 100 endeksi % 13 değer kaybetmiştir.

Yılın başlangıcında 1,7776 'dan açılan ABD Doları yıl içerisinde bazı dalgalanmalar göstermiş ve yılı 2,1342 ile kapatmıştır. ABD doları yıl içinde % 20 değer kazanmıştır.

Yılbaşında 2,11 TL'den açılan 1 adet hissenin değeri yılsonunda 1,43 TL olmuştur. Yılın son işlem günündeki kapanış değeri olan 1,43 TL hisse fiyatına göre şirketimizin değeri 32.890.000 TL dir.

Ortak Adı	Pay Oranı	Pay Adedi
Desbil Teknolojik Ürünler A.Ş. (*)	30,25 %	6.956.268
Despec Group B.V.	30,33 %	6.975.000
Halka Açık	39,35 %	9.050.000
Diğer	0,07 %	18.732
Toplam	100,00%	23.000.000

(*)Halka açık kısımda Desbil Teknolojik Ürünler A.Ş.' ne ait 112.997 adet pay yer almaktadır.

Yönetim Kurulu 14.03.2012 tarih ve 2012/03 nolu kararıyla, şirketin 11.500.000 TL olan çıkarılmış sermayesinin 25.000.000 TL kayıtlı sermaye tavanı içerisinde kalmak şartıyla % 100 artırılarak 23.000.000 TL' ye çıkarılmasına, artırılacak sermaye tutarı olan 11.500.000 TL 'nin iç kaynaklardan karşılanmasına karar vermiştir. Sermaye artırımları 20.04.2012 tarihinde tescil edilmiş, 27.04.2012 tarih ve 8087 sayılı Türkiye Ticaret Sicil Gazetesinde ilan olunmuştur.

Şirketimizin 23.000.000 TL olan sermayesi 4.000 TL tutarındaki A Grubu nama yazılı ve 22.996.000 TL tutarındaki B Grubu hamiline yazılı paylardan oluşmaktadır. A Grubu payların yönetim kurulu seçiminde imtiyaz mevcut olup B Grubu payların hiçbir imtiyazı yoktur. A grubu nama yazılı hisse senetleri Desbil Teknolojik Ürünler Dağıtım A.Ş.' ye aittir. (Desbil' in %100' üne Nevres Erol Bilecik sahiptir). Yönetim Kurulu üyelerini belirleme imtiyazı sağlar. Buna göre; Yönetim Kurulunun 5 veya 6 üyeden oluşması durumunda 4 üye, 7 veya 8 üyeden oluşması durumunda 5 üye, 9 üyeden oluşması durumunda ise 6 üye (A) grubu pay sahiplerinin göstereceği adaylar arasından seçilir.

Finansal Yapıya İlişkin Bilgiler

LİKİDİTE ORANLARI	31.12.2013	32.12.2012
Cari Oran	3,22	3,48
Likidite Oranı	2,23	2,71

FAALİYET ORANLARI (*)	31.12.2013	31.12.2012
Alacakların Ortalama Tahsil Süresi	67	68
Borçların Ort. Ödeme Süresi	35	32
Stok Bekleme Süresi	36	31

(*) Ortalama bulunurken 3'er aylık mali tablolardaki tutarlar dikkate alınmıştır.

KARLILIK ORANLARI	31.12.2013	31.12.2012
Brüt Kar Marjı	11,5%	10,3%
Faaliyet Kar Marjı	9,9%	5,9%
Net Kar Marjı	6,2%	6,1%
Vergi Öncesi Kar Marjı	8,3%	7,3%
Özsermaye Karlılığı	18,0%	19,0%

FİNANSAL YAPI ORANLARI	31.12.2013	31.12.2012
Özkaynaklar / Pasif Toplamı	68,7%	71,1%
Kısa Süreli Borçlar / Pasif Toplamı	30,9%	28,5%
Uzun Süreli Borçlar / Pasif Toplamı	0,5%	0,4%
Banka Kredileri / Toplam Borçlar	0,0%	0,0%

Alınan Ödül ve Distribütörlükler	Tarih	Açıklama
Euler Hermes İle Sigorta Poliçe Anlaşması	19.03.2012	Şirketimiz Türkiye sınırları içerisinde ticari alacakların sigortalıması konusunda Euler Hermes Sigorta A.Ş. ile aşağıda detayları bulunan kredi sigortası poliçesi imzaladı. • Poliçe 01.04.2013-31.05.2015 tarih aralığında olup, 2 yıllık olarak tanzim edilmiştir, • Poliçeye konu hasarlarda para birimi USD olarak belirlenmiştir, • Teminat oranı kredi limit talebi yapılmış ticari alacaklar için % 90 belirlenmiştir.
İnterpromedya ödülü	25.06.2013	İnterpromedya A.Ş. tarafından geleneksel olarak her yıl yapılan Türkiye İlk 500 Bilişim Şirketleri sıralaması ödülleri 24 Haziran 2013 Pazartesi akşamı Grand Cevahir Kongre Merkezinde yapılan tören ile verildi. 2012 yılı satış gelirlerine göre yapılan genel sıralamada Şirketimiz tüketim malzemeleri gelirlerinde birinci oldu.

Yönetim Kurulu

Yönetim Kurulu Üyeleri 22.05.2012 tarihli Genel Kurul Toplantısı'nda üç yıl için, seçilmiş olup görev ve yetkileri şirket esas sözleşmesi ve Türk Ticaret Kanunu hükümlerine göre belirlenmiştir. Söz konusu Genel Kurul Toplantısı 8 Haziran 2012 tarih ve 8086 sayılı Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde yayımlanmıştır.

Adı Soyadı	Görevi	Görev Süresi
Nevres Erol Bilecik	Yönetim Kurulu Başkanı	3 Yıl
Oğuz Gülmen	Yönetim Kurulu Bşk. Yrd.	3 Yıl
Salih Baş	Yönetim Kurulu Üyesi	3 Yıl
Halil Duman	Yönetim Kurulu Üyesi	3 Yıl
Riyaz Amiralî Jamal	Yönetim Kurulu Üyesi	3 Yıl
Hasan Tahsin Tuğrul	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	3 Yıl
Sedat Sami Ömeroğlu	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	3 Yıl

Denetimden Sorumlu Komite

Adı Soyadı	Görevi
Sedat Sami Ömeroğlu	Denetimden Sorumlu Komite Bşk.
Hasan Tahsin Tuğrul	Denetimden Sorumlu Komite Üyesi

Kurumsal Yönetim Komitesi

Adı Soyadı	Görevi
Sedat Sami Ömeroğlu	Komite Başkan
Salih Baş	Üye
Halil Duman	Üye

Riskin Erken Saptanması Komitesi

Adı Soyadı	Görevi
Sedat Sami Ömeroğlu	Komite Başkanı (Bağımsız Üye)
Hasan Tahsin Tuğrul	(Bağımsız Üye)
Halil Duman	Üye

Organisation Chart



Yönetim Kurulu Üyelerinin Özgeçmişleri

Şirket'in Yönetim Kurulu beş üyeden oluşmaktadır. Yönetim kurulundaki kişilerin özgeçmişleri aşağıda yer almaktadır.

Nevres Erol Bilecik, Yönetim Kurulu Başkanı:

1962 yılında Antakya'da doğan Erol Bilecik, ilk, orta ve lise eğitimini yine Antakya'da tamamladı. 1986'da İTÜ Bilgisayar Mühendisliği'nden mezun olmuştur. 1987'de Nixdorf Computer'de Sistem Analisti olarak çalışmaya başladı ve 2 yıl boyunca bu görevini sürdürdü.

Erol Bilecik 1989 yılında Indeks Bilgisayar'ın kurucu ortaklarından olarak firmanın Genel Müdürlük görevini üstlendi. Bilecik halen Index Grup bünyesindeki Indeks Bilgisayar A.Ş., Despec A.Ş., Datagate A.Ş., Neteks A.Ş., Neotech A.Ş. ve Teklos A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Başkanı'dır. Bilecik ayrıca 2001-2005 yılları arasında, Türk bilgisayar sektöründeki en eski sivil toplum kuruluşu olan TÜBİSAD'ın (Türkiye Bilişim Sanayicileri ve İşadamları Derneği) başkanlığı ve İTÜ Vakfı başkanlığını yapmıştır. Evli ve 2 çocuk babası olan Erol Bilecik, İngilizce bilmektedir.

Riyaz Amiralî Jamal, Yönetim Kurulu Üyesi:

1955 yılında doğan Riyaz Amiralî Jamal Kanada vatandaşıdır. 1987 yılında ailesi tarafından yürütülen işi tamamen devraldı. 1990 yılında İngiltere'nin başkenti Londra şehrinde Despec Londra şubesini açtı. 1993 yılında "Van Dorp Despec" ile ortak oldu ve ilk orta doğu ofisini Jebel Ali Serbest Bölgesinde ("Jebel Ali Free Zone") açtı. 2006 yılında Despec International FZCO Dubai'yi kurdu ve bu şirket Despec Group BV isimli şirketi satın aldı. 2007 yılında ise Despec International FZCO nun %70 hissesini Dubai uluslararası finansal merkez yatırım LLC (Dubai International DIFC Investment LLC) isimli kuruluşa satmıştır. 2012 yılında Riyaz Amiralî Jamal'ın bu şirketteki ortaklık payı % 70'e çıkmıştır. Profesyonel iş hayatına yaklaşık 25 sene önce bilgisayar ve yazıcı malzemeleri ticareti ve perakendeciliği ile başlamış olan Riyaz Jamal, Kanada ve Avrupa da neredeyse bütün OEM (bilgisayar parçaları) markalarının ana distribütörü haline gelmiştir. Kendisi uluslararası iş yönetimi, stratejik vizyon çizme ve planlama, organizasyon yönetimi, şirket satın alımları ve birleşmeleri konularında uzman ve deneyimli bir girişimcidir. Ayrıca makine mühendisi olup, İngilizce, Afrika ve Hindistan dillerini konuşmaktadır. Riyaz Jamal evli ve üç çocuk sahibidir.

Oğuz Gülmen, Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Genel Müdür:

1957 yılında İstanbul'da doğan Oğuz Gülmen 1978 yılında Londra Üniversitesi Bilgisayar Bilimleri bölümünde yüksek öğrenimini tamamlamıştır. 1981-1988 yılları arasında sırasıyla Denizcilik Bankası Bilgi İşlem Merkezi, Türkiye Şişe Cam Fabrikaları ve Lever'de Sistem Analisti, 1988-1993 yılları arasında Siemens Nixdorf ve 3M Elektrik şirketlerinde Satış Sorumlusu, 1993-1996 yılları arasında Ford Otosan Sanayide Planlama Müdürü olarak çalışmıştır. 1996 yılında Ford Otosan Şirketinden ayrılarak Indeks Bilgisayar şirketine Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmış ve daha sonra 1998 yılında ise Despec

Bilgisayar A.Ş.'ne Genel Müdür olarak atanmıştır. Halen Despec A.Ş.'in Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olarak görev yapmaktadır. Evli ve 1 çocuk babası olan Oğuz Gülmen, İngilizce bilmektedir.

Salih Baş, Yönetim Kurulu Başkan Vekili:

1965 yılında doğan Salih Baş, Anadolu Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun olmuştur. 1990'dan beri İndeks Grubu'nda çalışmaktadır. 2003 yılında İndeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi Ve Ticaret AŞ' nin Mali İşlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevini yürütürken Datagate Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş.'ye Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Genel Müdür olarak atanan Salih Baş, halen grup şirketlerinden İndeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi ve Ticaret AŞ., Teklos Teknoloji Lojistik Hizmetleri AŞ., Homend Elektirikli Cihazlar San. Ve Ticaret AŞ., İnfin Bilgisayar Ticaret A.Ş. ve Desbil Teknolojik Ürünler Ticaret A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılıkları ile Despec Bilgisayar Pazarlama ve Ticaret AŞ., Neotech Teknolojik Ürünler Dağıtım A.Ş. ve Neteks İletişim Ürünleri Dağıtım A.Ş.'de de Yönetim Kurulu Üyeliklerini de yürütmektedir. Evli ve 1 çocuk babası olan Salih Baş, İngilizce bilmektedir.

Halil Duman, Yönetim Kurulu Üyesi:

1965 yılında Giresun'da doğdu. İlk, orta ve lise öğrenimini Bulancak'da tamamladı. 1987 yılında Marmara Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesinden mezun oldu. Çalışma hayatına 1987 yılında bir inşaat firması olan Yücelen İnşaat A.Ş.'de Muhasebe departmanında başlayıp kısa bir süre sonra bu şirketin Mali İşler Müdürü olarak görev aldı. Bu görevini 13 yıl sürdürdükten sonra, 2000 yılında ayrıldı.

2000/Eylül ayından itibaren İndeks Bilgisayar A.Ş.'nin Mali İşler Direktörlüğü görevini yürütürken, 08.12.2003 tarihinde, Mali İşlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığına atandı. Halen Index Bilgisayar A.Ş. ve grup şirketleri olan Datagate A.Ş., Despec A.Ş., Neteks A.Ş., Neotech A.Ş. ve Teklos A.Ş. 'de ve grup dışı bir firma olan Alkim A.Ş.'de Yönetim Kurulu Üyesi olarak görevlerini sürdürmektedir. 1985 yılından itibaren Serbest Muhasebeci Mali Müşavir ünvanına sahip olup İstanbul SMMM'nin üyesidir. Evli olup, 2 çocuğu bulunmaktadır.

Hasan Tahsin Tuğrul, Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi:

1952 yılında Bursa'da doğdu. Pertevniyal Lisesi'ni bitirdikten sonra İstanbul Teknik Üniversitesi'nden 1973'de Makina Mühendisi, 1975'te "Yüksek Mühendis" olarak mezun oldu. 1974-1977 yılları arasında "Türkiye Atom Enerjisi Komisyonu'nda Uzman ve Grup Müdürü olarak çalıştı. 1977'de Alarko-Alsim'de Teklif Mühendisi olarak görev yaptı. 1978 sonunda Alarko'dan ayrılarak, alüminyum sektörüne geçti ve serbest çalışmaya başladı. Halen alüminyum profil imalatı konusunda çalışmakta olan ALTAŞ Alüminyum Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin kurucu ortaklarından olup, Yönetim Kurulu Başkanlığını yürütmektedir. Narpa Limited Şti ile Kabin Sistemleri Limited Şti ortağı ve Ortaklar Kurulu Başkanı, İndeks Bilgisayar AŞ, Datagate Bilgisayar Malzemeleri AŞ ve Despec Bilgisayar Pazarlama AŞ YK üyesidir. Kocaeli Sanayi Odası, Gebze Ticaret Odası, DEİK-Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu, İTÜ Mezunlar Derneği, TMMOB Makina Mühendisleri Odası, Gebze Rotary Kulübü ve Manning Vakfı üyesidir.

Halen Kocaeli Sanayi Odası Meclis Başkanı, TOBB Sanayi Konseyi Başkan Yardımcısı, TÜSSİDE Yönetim Kurulu üyesi, Tubitak Teknokent AŞ Denetim Kurulu üyesi, KOSGEB Kredi Değerlendirme Kurulu Üyesi, TOSB Müteşebbis Heyet üyesi, İTÜ Mezunları Deneği YK üyesi, İTÜ Arı Teknokent AŞ YK üyesi, İTÜ Kültürel AŞ YK üyesi, İTÜ 3M ARGE YK üyesi ve Manning Vakfı Yönetim Kurulu üyesi olarak görev yapmaktadır.

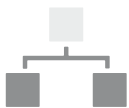
Sedat Sami Ömeroğlu, Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi:

1956 yılında İstanbul'da doğdu. Yıldız Teknik Üniversitesi Elektrik Mühendisliği Fakültesinden 1982 yılında mezun oldu. Elektrik – Elektronik mühendisi olan ÖMEROĞLU, Türkiye’de 1980’den itibaren bilgisayarla uğraşan ilk gruptaki mühendislerden biri oldu. Mezuniyet sonrasında iki teknoloji firmasında teknik servis mühendisliği ve ardından bu şirketlerde yöneticilik yaptı. 1995 yılında bilgisayar tabanlı Test ve kontrol sistemleri temelinde yapay görme ve ileri otomasyon mühendisliği konularında faaliyet gösteren ve Endüstriyel ve Bilimsel Test Teknolojileri Tasarımı, Ar-Ge ve İleri Otomasyon Mühendisliği San. ve Tic. A.Ş. (kısaca: E3TAM).adıyla kendi şirketini kurdu. Bilgisayarın endüstride kontrol amaçlı kullanımının öncülerinden olan E3TAM, Yurt dışı da dahil olmak üzere Endüstriyel ve Bilimsel pek çok projeyi gerçekleştirmenin yanında Yapay görme, Robot görme teknolojileri konusunda çalışmalar yapan Türkiye’deki ilk KOBİ şirketi unvanına da sahiptir.2004 yılında Endüstriyel Otomasyon alanında çalışmalar yapan 15 “firma temsilcisi ile birlikte Endüstriyel Otomasyon Sanayicileri Derneği - ENOSAD’ın kuruluşunda yer alan Sedat Sami ÖMEROĞLU, Mayıs 2011 itibarı ile ENOSAD’ın 4. dönem Başkanı olarak görev yapmaktadır. Evlidir ve bir kız çocuğu babasıdır

Unvanı	Ad ve Soyadı	E-mail adresi
İlter ÇELİK	Satış Müdürü	icelik@despec.com.tr

Misyon ve Vizyon

Şirketimiz Bilişim ürünlerinin tüketim malzemelerini ve sürekli kullanılan yan ürünlerini tüm markaları kapsayacak şekilde tedarik etmek, çözüm ortakları ile birlikte tek noktadan temin edilmesini sağlamak, istikrarlı ve kalıcı çözümleri ön plana çıkarıp iş ortakları ile birlikte verimli ticari ilişkiler kurmaktır.



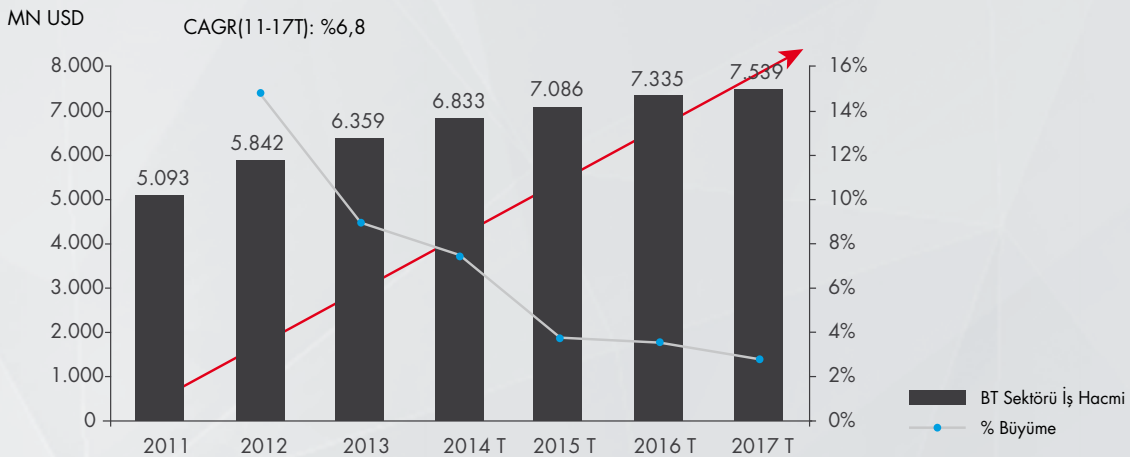
2.1 BT Sektörü

2.1.1 Türk BT Sektörü

Türkiye'ye kişisel bilgisayarların girişi 80'li yılların sonlarında başlamıştır. 1990-1995 yılları arasında sektörde çok hızlı bir gelişme yaşanmış, ancak bilgisayar kullanımı finans sektörü başta olmak üzere daha çok devlet, büyük işyerleri ve üniversitelerde sınırlı kalmıştır. 90'lı yılların ikinci yarısında ise, bilgisayar kullanımındaki artış, bilişim teknolojileri sektörünü Türkiye'nin en hızlı büyüyen sektörlerinden biri haline getirmiştir. International Data Corporation ("IDC") verilerine göre, 1997 ile 2000 yılları arasında Türkiye Bilişim Teknolojileri ("BT") sektörü yaklaşık yıllık ortalama ("CAGR") %20'lik bir büyüme sergilemiştir. 2000 yılında 2,3 milyar USD iş hacmi ile o zamana kadar ki en büyük hacime ulaşan Türkiye BT sektörü, 2000 yılı sonunda yaşanan ekonomik krizin getirdiği küçülme ve özel sektör ile kamu kesiminin BT yatırım ihtiyacını ertelemesine paralel olarak 2001 yılında %49 oranında küçülerek 1,2 milyar USD'ye gerilemiştir. 2000 yılı sonunda ulaşılmış olan değere ancak 2004 yılında gelinmiş ve sektör iş hacmi 2,4 milyar USD 'ye ulaşmıştır. Dolayısıyla krizin etkisi ancak 4 yıllık bu dönemde ortadan kaldırılabilmiştir. Bu noktada Bilişim Endüstrisinin genel yapısını teşkil eden, ürünlerdeki sürekli fiyat düşüşü gerçeğini de göz ardı etmemek gerekmektedir.

2001 yılı sonrasında makro ekonomik göstergelerde yaşanan iyileşmeye paralel olarak özellikle özel sektörde ertelenen BT yatırımlarının gerçekleşmesi sonucu 2001 - 2007 yılları arasında BT sektörü kriz öncesi dönemdeki büyüme oranlarının üzerinde bir bileşik yıllık ortalama büyüme oranı (Compound Annual Growth Rate-CAGR) olan %27,9 ile gelişmeye devam etmiştir. Özellikle son yıllarda internet kullanımının yaygınlaşmasının bu gelişmeye büyük katkısı olmuştur. Ancak, global ekonomik daralmanın tüketim eğilimi üzerindeki olumsuz baskılar ve USD/TL kurundaki dalgalanmalara rağmen büyüyerek 2009 yılında 4,9 milyar USD 'ye ulaşmıştır. 2009 yılında Kamunun sadece 6 ayı kapsayan vergi teşvik paketlerinin buna büyük olumlu etkisi olmuştur. IDC'nin araştırmalarına göre 2010 yılında BT pazarı 2009 yılına göre % 10,4, 2011 yılında ise BT pazarı 2010 yılına göre % 8,1 civarında büyümüştür. 2011 yılından 2012 yılına büyüme % 15 civarında, 2012 yılından 2013 yılına gerçekleşen büyüme ise % 9 civarında bir seviyede kalmıştır. Bir önceki yıla göre düşük seviyede kalmasının sebebi ise 2013 yılı içerisinde yaşanan kur dalgalanmalarıdır.

Türkiye BT Sektörü İş Hacmi (Milyon US\$)

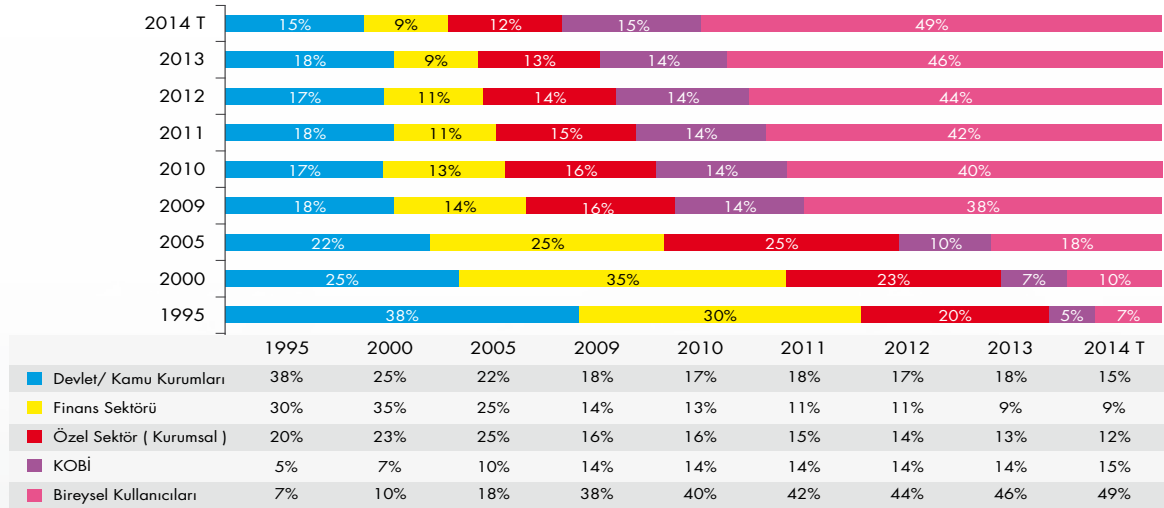


IDC'nin, Türkiye IT Harcamaları 2013 Araştırması'nda Türkiye BT pazarı büyüklüğünün 2011-2017 yılları arasındaki dönemde yıllık ortalama bileşik % 6,8, büyüme ile 2017 yılında 7,5, milyar USD'ye ulaşacağı öngörülmektedir. 2001 kriz döneminde ertelenen BT yatırım ihtiyaçları ekonomide istikrarlı bir görünümün oluşmasıyla birlikte hayata geçirilmeye başlanmış, 2001 sonrasındaki ilk 5 yılda pazarın en güçlü dinamiklerinden birisi olmuştur. 2005 yılından itibaren mali ve telekomünikasyon sektörlerinden başlayarak genele yayılan birleşme ve satınalma işlemleri sonrasında hızlanarak artan yeni yatırımlar, teknoloji yenileme yatırımları, e-devlet projeleri çerçevesinde kamunun artan BT yatırımları, internet kullanım oranlarında yaşanan hızlı büyüme ve hızla gelişen teknolojiyi takip eden son kullanıcı sayısındaki artış, 2005-2008 yılları arasında pazarın önemli itici güçleri arasında yer almıştır. 2008 yılında, ilk çeyreğin çok hızlı başlamasına rağmen, ikinci çeyrekte AKP'nin kapatılma süreci ile sektör biraz ivme kaybetmeye başlamış, üçüncü çeyrek yaz döneminin getirdiği bir yavaşlama ile geçilmiş konjonktürel olarak çok negatiflerin görülmeye başladığı bir dönem olarak yaşanmıştır. Ancak son çeyrekle birlikte dünya genelinde Ekim ayında başlayan küresel mali krizin etkisine girilmiş ve çift haneli küçülmelerin olduğu bir çeyrek ile kapanmıştır. 2009 yılı ise kriz yaralarının sarıldığı bir yıl olarak geçmiş, birinci çeyrekteki krizin etkileri, ikinci ve üçüncü çeyreği içine alan 6 aylık dönemdeki KDV indiriminin de etkisi ile azalmış, dördüncü çeyrekte ise pozitif büyümeler ortaya çıkmıştır. 2010 yılında ise durağan geçen yaz sezonundan sonra 3. çeyrek onundaki anayasa referandumundan sonra BT sektörü tatlı bir büyüme ivmesi kazanmıştır. 2011 yılında ise özellikle yılın ikinci yarısında Avrupa ülkelerindeki borç krizleri sebebi ile kurlarda dalgalanmalar yaşanmış, bu da BT sektörünün son çeyreğini olumsuz etkilemiştir.

Türkiye, genel ekonomik koşulların iyileşmesi, artan kişi başına milli gelir ve küreselleşme yolunda atılan adımlar sayesinde gelişmekte olan ülkeler arasında ön sıralarda yer almaktadır. Kalifiye ve uygun maliyetli insan kaynağına ek olarak, sayısı fazla olan genç nüfus da ülkenin çekiciliğini artırmaktadır. 2014 yılında ise bir önceki yıla göre % 7 civarında büyüyeceği tahmin edilmektedir.

Diğer yandan 1995-2010 döneminde, son kullanıcıların pazardan aldıkları payların gelişimi izlendiğinde pazar yapısının da çok ciddi bir şekilde değiştiği görülmektedir. Buna göre, 1995 yılında pazarın %38'ini devlet ve kamu kurumları, %30'unu finans sektörü şirketleri, %20'sini özel sektör şirketleri, %7'sini bireysel kullanıcılar, %5'ini ise KOBİ'ler oluşturmaktaydı. Ancak 1995-2009 arasındaki dönemde devlet ve kamu kurumlarının, finans sektörü ve özel sektör şirketlerinin pazardan aldıkları pay azalırken bireysel kullanıcılar ve KOBİ'lerin pazardan aldıkları payları yıllar itibarıyla düzenli bir şekilde yükselmiştir. Sonuç olarak, 2013 yılı sonunda pazarın %46'sını bireysel kullanıcılar, %15'ini devlet ve kamu kurumları, %12'sini özel sektör şirketleri, %9'unu finans sektörü şirketleri ve %15'ini de KOBİ'ler oluşturmaktadır.

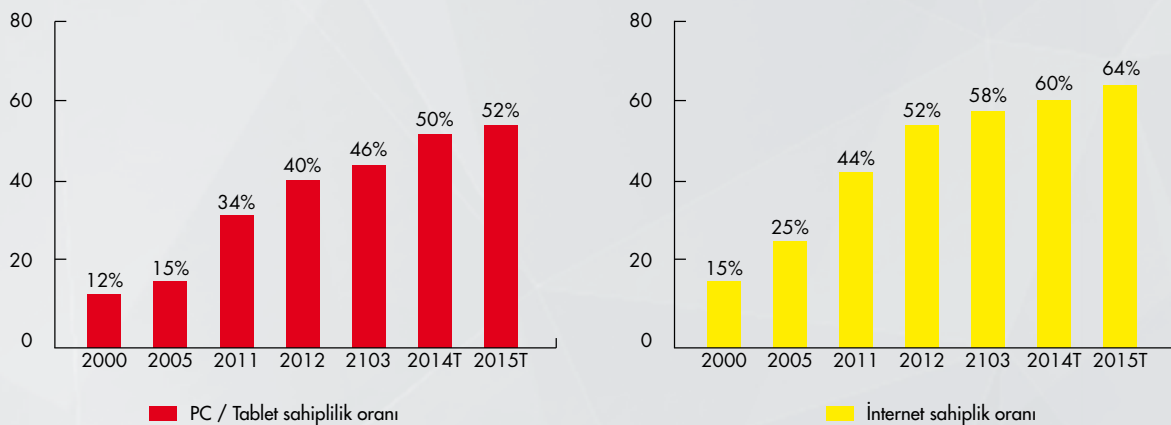
Son Kullanıcı Pazar Payındaki Değişimler



Kaynak: Index Group

Türkiye’de 1995 yılında çalışır durumdaki PC sayısının toplam nüfusa oranı %8 seviyesinde iken 2010 yılı sonunda bu oranın % 27 seviyesine ulaştığı, aynı dönemde internet kullanıcısı bireylerin toplam nüfus içerisindeki oranının da %10 seviyesinden % 37 seviyesine yükseldiği tahmin edilmektedir. Buna göre son 15 yıllık dönemde PC ve internet kullanım oranları 3 kat arttığı görülmektedir. Türkiye’de PC ve internet penetrasyonu’nun 2000 – 2015T yılları arası gelişimi aşağıdaki grafiklerde yer almaktadır;

PC & İnternet Sahiplik Oranlarındaki Değişimler



Kaynak : Index Group

Diğer yandan TÜİK’in 2014 içerisinde yayınladığı “Hanehalkı Bilişim Teknolojileri Kullanım Araştırması” sonuçlarına göre bireylerin bilgisayar ve internet kullanım oranları sırasıyla % 49,9 ve % 48,9’ dur. Araştırma sonuçlarına göre 16 - 74 yaş grubundaki bireylerde bilgisayar ve internet kullanım oranları sırasıyla erkeklerde sırasıyla % 60,2 ve % 59,3 kadınlarda % 39,8 ve % 38,7 olarak gerçekleşmiştir.

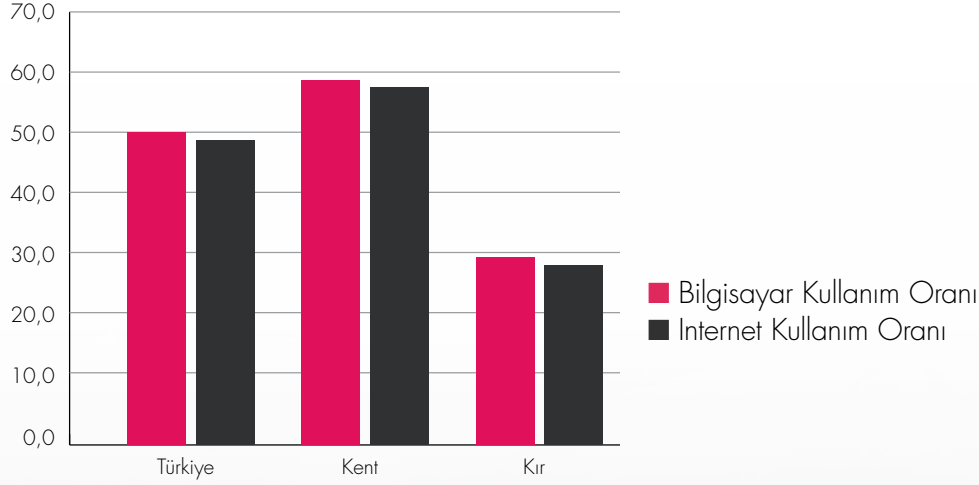
Rapora göre, bilgisayar ve internet kullanım oranlarının en yüksek olduğu yaş grubu 16-24 yaş grubudur. Bu oranlar tüm yaş gruplarında erkeklerde daha yüksektir. Eğitim durumuna göre incelendiğinde ise yükseköğretim, fakülte ve üstü mezunları en yüksek bilgisayar ve internet kullanım oranlarına sahiptir.

Rapor sonuçlarına göre, 2012-2013 döneminde bilgisayar ve internet kullanım oranı % 3 artmıştır. Söz konusu raporun ilgi çekici bir diğer tarafı da kırlarda oturanların bilgisayar ve internet kullanım oranı kente göre düşük olmasına rağmen kırlarda oturanların bilgisayar kullanım oranı % 2, internet kullanım oranı ise % 2 ile aşağı yukarı paralel bir artış göstermiştir. Artış hızı sevindirici olmakla beraber hala kenttekilerin bilgisayar ve internet kullanım oranı kırların 2 katı civarındadır.

Türkiye’de hane halkı bilgisayar ve internet kullanım oranları karşılaştırması (%) (2012-2013)

		Bilgisayar Kullanım Oranı		Artış	İnternet Kullanım Oranı		Artış
		2012	2013	%	2012	2013	%
Bilgisayar ve İnternet Kullananlar	Türkiye	48,7	49,9	3%	47,4	48,9	3%
	Kent	57,8	59,0	2%	56,6	58,0	2%
	Kır	27,6	29,5	7%	26,4	28,6	8%
Son üç ay içinde (Ocak-Mart 2013)	Türkiye	43,5	44,3	2%	42,7	43,2	1%
	Kent	52,5	53,2	1	51,4	51,8	1
	Kır	22,8	24,6	8	22,7	23,7	4
Üç ay - bir yıl arası	Türkiye	2,3	2,6	13	2,4	3,1	27
	Kent	2,5	2,8	12	2,7	3,4	25
	Kır	1,8	2,0	14	1,7	2,4	36
Bir yıldan çok oldu	Türkiye	2,9	3,0	4	2,3	2,7	15
	Kent	2,9	3,1	7	2,5	2,7	11
	Kır	3,0	2,9	-3	1,9	2,5	28
Hiç kullanmadı	Türkiye	51,3	50,1	-2	52,6	51,1	-3
	Kent	42,2	41,0	-3	43,4	42,0	-3
	Kır	72,4	70,5	-3	73,6	71,4	-3

Kent –Kır ayrımında bilgisayar ve internet kullanım oranları



2.1.2 Dünyada BT Pazarı ve Türkiye Karşılaştırması

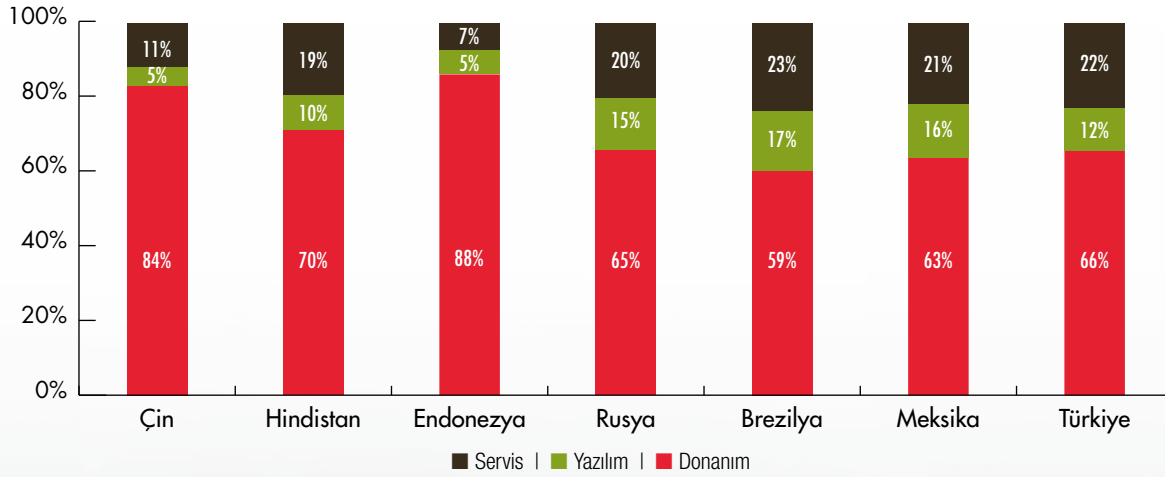
IDC'nin yayınladığı dünya BT pazarı ülkeler arası büyüme raporuna göre, aşağıda yer alan muhtelif ülkeler arasında 2013 yılında 2012 yılına göre en fazla küçülen ülke % 33 ile Mısır olmuştur. Mısır'ı % 28 ile Güney Africa, % 27 ile Rusya takip etmektedir. Diğer ülkeler ise daha az küçülmeler yaşamıştır. Türkiye ise % 13 civarında bir küçülme yaşamıştır.

Dünya BT Pazarı – Ülkeler Arası PC pazarı Büyüme Analizi 2012-2013 (Adet)



Kaynak: IDC (Tablet Ürünleri Hariç)

Dünya BT Pazarı – Gelişmekte Olan Ülkeler Bilişim Sektörü Analizi 2013



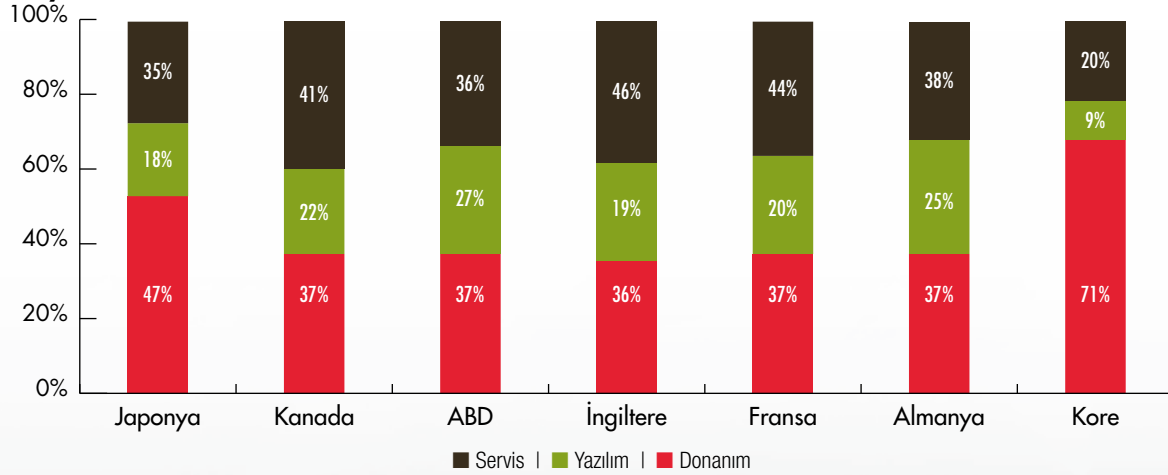
	Çin	Hindistan	Endonezya	Rusya	Brezilya	Meksika	Türkiye
Donanım	147,183	29,630	12,617	22,149	36,473	13,918	4,201
Yazılım	9,532	4,429	673	5,108	10,736	3,646	779
Servis	18,792	8,226	1,031	6,914	14,306	4,587	1,379
Toplam	175,506	42,285	14,321	34,171	61,515	22,151	6,359

Kaynak: IDC 2013

IDC'nin yayınladığı dünya BT pazarı dağılımı raporuna göre, yukarıdaki grafikte yer alan ülkeler arasındaki analizden de anlaşılacağı üzere, % 88 donanım ile donanım segmenti en yüksek olan ülke Endonezya'dır. Bunu % 84'lük donanım oranı ile Çin Halk Cumhuriyeti, % 70 ile Hindistan, % 66 ile Türkiye, % 65 ile Rusya, % 63 ile Meksika, % 59 ile Brezilya izlemektedir.

Yukarıdaki grafikte yer alan ülkeler arasında servis payı toplam pay içerisinde en fazla olan % 23 ile Brezilya, daha sonra sırası ile % 22 Türkiye, % 21 Meksika, % 20 Rusya, % 19 Hindistan, % 11 Çin ve % 7 ile Endonezya'dır. BT yazılım sektörüne bakıldığında ise % 17 ile Brezilya, % 16 ile Meksika, % 15 ile Rusya, % 12 ile Türkiye, % 10 ile Hindistan, % 5 ile Çin Halk Cumhuriyeti ve Endonezya'dır.

Dünya BT Pazarı – Gelişmiş Ülkeler Bilişim Sektörü Analizi 2013



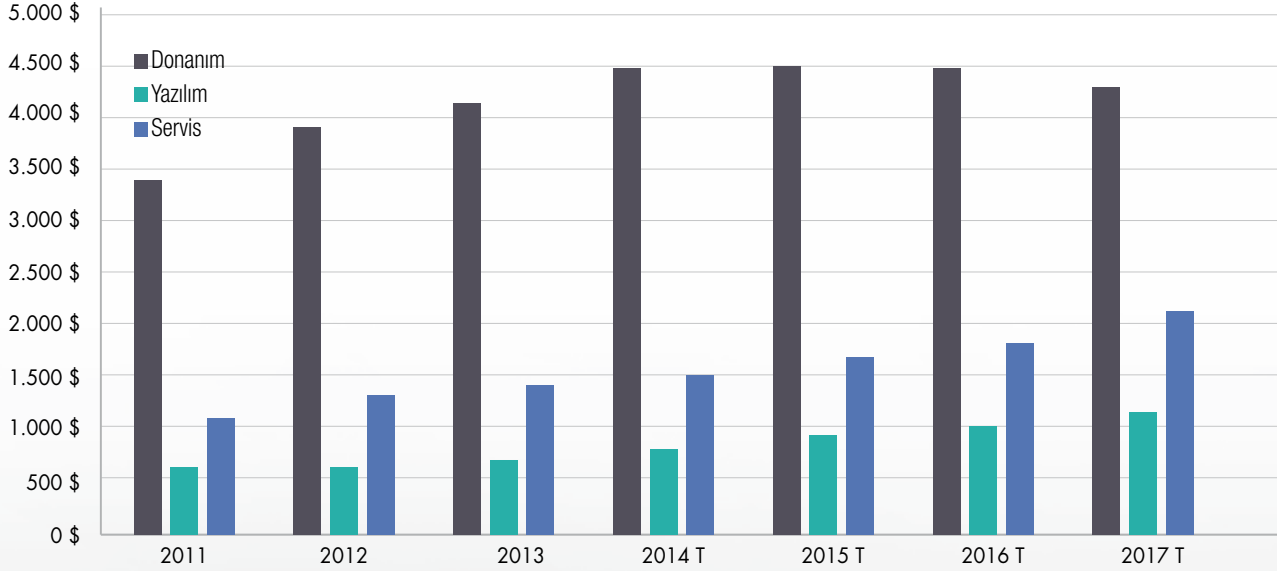
	Japonya	Kanada	ABD	İngiltere	Fransa	Almanya	Kore
Donanım	83,051	19,548	246,849	40,884	25,916	35,490	24,768
Yazılım	31,858	11,368	175,889	21,364	13,755	23,920	3,237
Servis	62,763	21,456	236,213	52,674	30,600	36,642	68,15
Toplam	177,672	52,372	658,950	114,922	70,271	96,052	34,819

IDC'nin aynı raporuna gelişmiş ülkeler donanım bazında bakılırsa, % 71 ile Kore, % 47 ile Japonya, % 37 ile Kanada, ABD, Fransa, Almanya ve % 36 ile İngiltere sıralanmaktadır. Servis bazında değerlendirildiğinde ise % 46 ile İngiltere, % 44 ile Fransa, % 41 ile Kanada, % 38 ile Almanya, % 36 ile ABD, % 35 ile Japonya sıralanmaktadır. Diğer taraftan, yazılım bazında değerlendirildiğinde ise % 27 ile ABD, % 25 ile Almanya, % 22 ile Kanada, % 20 ile Fransa, % 19 ile İngiltere, % 18 ile Japonya ve % 9 ile Kore sıralanmaktadır. Buna göre gelişmiş ülkelerde bu segmentlerdeki dağılım gelişmekte olan ülkelere göre daha homojendir.

2.2 BT Sektörü Alt Segmentleri

Türkiye BT sektörü temelde donanım, yazılım ve BT hizmetleri (servisleri) olmak üzere üç ana grup altında sınıflandırılmaktadır. IDC'nin 2014 yılında yayınladığı Türkiye sonuçlarına göre, 2011 yılında 5,1 milyar USD olan Türkiye Bilişim Teknolojileri (BT) pazarı, 2012 yılında 5,8 milyar USD, 2013 yılında ise 6,4 milyar USD iş hacmine ulaştığı görülmektedir. Buna göre, "Donanım" alt sektörünün, 2013 yılında BT sektöründe elde edilen toplam gelirler içindeki payının %66,1 seviyesinde gerçekleşirken, aynı dönemde "Yazılım" ve "BT Hizmetleri" alt sektörlerinin, toplam pazardan aldığı payların sırasıyla % 12,2 ve % 21,7 olarak hesaplanmaktadır. Bu verilerden hareketle, Türkiye BT sektörü, yaratılan gelire göre "donanım" ağırlıklı bir yapıya sahip olarak tanımlanmaktadır.

BT Sektörü Harcamaları, 2011-2017T (mn US\$)



Donanım	3.338 \$	3.862 \$	4.201 \$	4.464 \$	4.482 \$	4.456 \$	4.370 \$
Yazılım	656 \$	719 \$	779 \$	844 \$	919 \$	1.005 \$	1.098 \$
Servis	1.098 \$	1.261 \$	1.379 \$	1.525 \$	1.686 \$	1.875 \$	2.072 \$
Toplam BT	5.093 \$	5.842 \$	6.359 \$	6.833 \$	7.086 \$	7.335 \$	7.539 \$

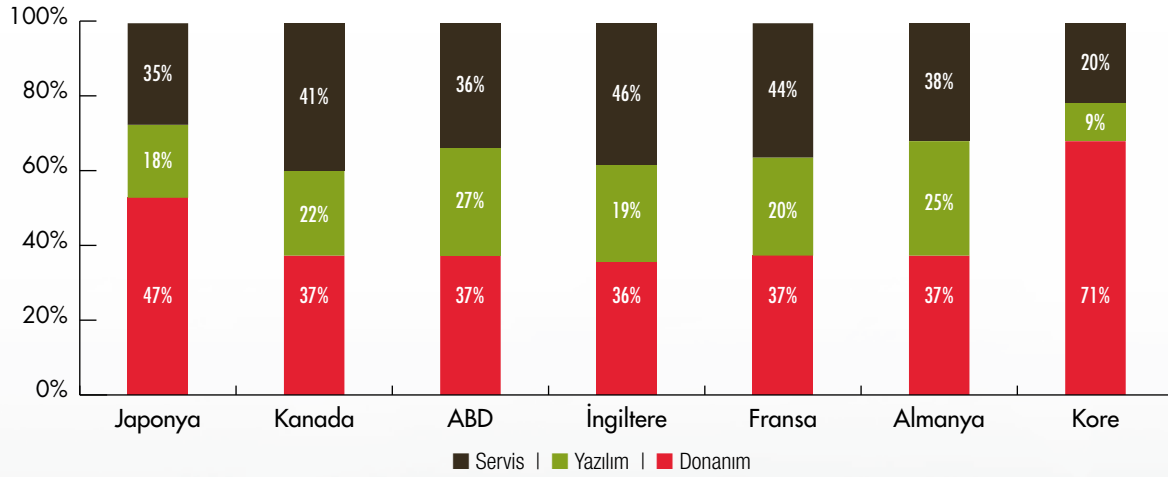
Türkiye BT Sektör Dağılımı (x m \$)	2011	2012	2013	2014 T	2015 T	2016 T	2017 T
Donanım	3.338 \$	3.862 \$	4.201 \$	4.464 \$	4.464 \$	4.456 \$	4.370 \$
Yazılım	656 \$	719 \$	779 \$	844 \$	919 \$	1.005 \$	1.098 \$
Servis	1.098 \$	1.261 \$	1.379 \$	1.525 \$	1.686 \$	1.875 \$	2.072 \$
Toplam BT	5.093 \$	5.842 \$	6.359 \$	6.833 \$	7.086 \$	7.335 \$	7.539 \$
Büyüme %		14,7%	8,8%	7,5%	3,7%	3,5%	2,8%

Segmentlerde Büyüme	2011	2012	2013	2014 T	2015 T	2016 T	2017 T
Donanım		15,7%	8,8%	6,3%	0,4%	-0,6%	-1,9%
Yazılım		9,6%	8,3%	8,4%	8,9%	9,3%	9,2%
Servis		14,8%	9,4%	10,6%	10,5%	11,2%	10,5%

Segmentlerde Dağılım	2011	2012	2013	2014 T	2015 T	2016 T	2017 T
Donanım	65,5%	66,1%	66,1%	65,3%	63,2%	60,7%	58,0%
Yazılım	12,9%	12,3%	12,2%	12,4%	13,0%	13,7%	14,6%
Servis	21,6%	21,6%	21,7%	22,3%	23,8%	25,6%	27,5%

Türkiye Akıllı Cep Telefonu Pazar Dağılımı (x m \$)	2011	2012	2013	2014 T	2015 T	2016 T	2017 T
Akıllı Cep Telefonu	1.315\$	2.298\$	3.298\$	3.709\$	3.722\$	3.773\$	3.788\$
Büyüme %		74,7%	43,5%	12,5%	1,7%	0,0%	0,4%

Dünya BT Pazarı – Gelişmekte Olan Ülkeler Bilişim Sektörü Analizi 2013



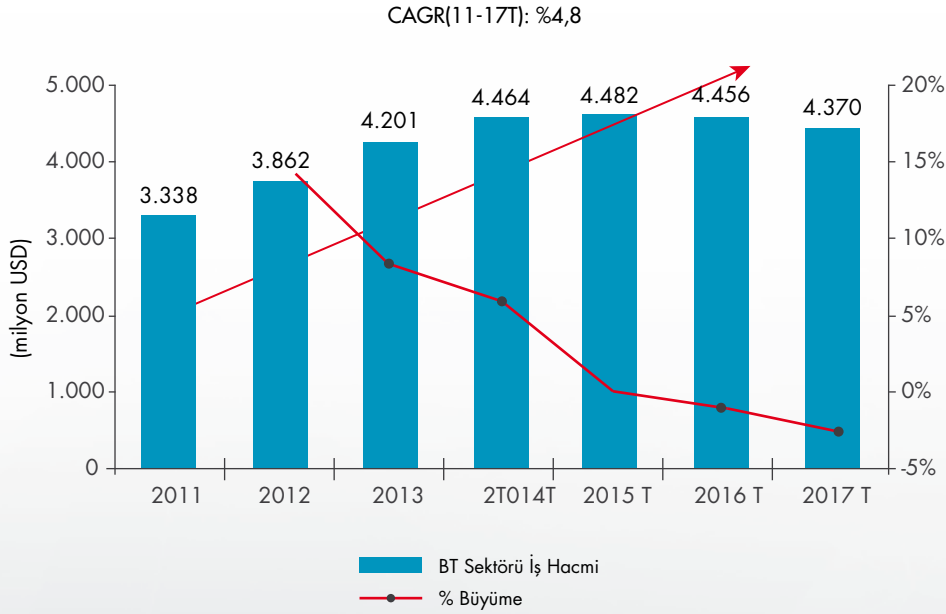
	Japonya	Kanada	ABD	İngiltere	Fransa	Almanya	Kore
Donanım	83,051	19,548	246,849	40,884	25,916	35,490	24,768
Yazılım	31,858	11,368	175,889	21,364	13,755	23,920	3,237
Servis	62,763	21,456	236,213	52,674	30,600	36,642	68,15
Toplam	177,672	52,372	658,950	114,922	70,271	96,052	34,819

IDC'nin, Türkiye IT Harcamaları 2013 Araştırması'nda Türkiye BT pazarı büyüklüğünün 2011-2017T yılları arasındaki dönemde yıllık ortalama bileşik %6,8 büyümeye ile 2017 yılında 7,5 milyar USD'ye ulaşacağı öngörülmektedir. Sektörde söz konusu bu büyümeye tahminleri yapılırken, Türkiye'nin öngörülen ekonomik büyümeye hızıyla birlikte 2001 ve 2008 yıllarında yaşanan krizler nedeniyle şirketlerin erteledikleri yatırım ihtiyaçlarını artıran bir hızla hayata geçirecekleri, kamu tarafında sürdürülen e-dönüşüm projelerinin kamunun BT tüketimi üzerindeki artırıcı etkileri, eğitimde BT kullanımının artması, internet kullanımının ve mobil teknolojilerin kullanımında beklenen artış oranları ve yeni teknolojilerle birlikte artan yenileme yatırımlarındaki beklenen artış oranları dikkate alınmaktadır. Özellikle 2014 yılında tablet ürünlerinin ve akıllı telefonların sektörün büyümesine olan katkısı yüksek seviyede olacaktır.

2.2.1 Donanım Ürünleri Pazarı

Türkiye BT Sektörü içinde donanım (hardware) pazarı, satış tutarları bakımından 1999 – 2009 yılları arasında %57 - %74 arasında değişen oran ile en büyük paya sahip olan alt gruptur. Gerek 2009 yılındaki 6 ay süresince Kamunun vergi teşvik paketleri ile gerekse 2010 yılında 3. Çeyreğin sonunda yapılan anayasa referandumunun ardından sektörün kazandığı olumlu ivme ile, donanım pazarında büyümeye görülmektedir.

BT Sektörü Donanım Harcamaları Büyüme Rakamları ve Büyüme Hedefleri, 2011-2017T (M USD,%)



IDC' nin Türkiye IT Harcamaları 2014 Araştırması'nda Türkiye Donanım pazarı büyüklüğünün 2017 yılı itibarı ile 4,370 milyon USD civarında olacağı tahmin edilmektedir.

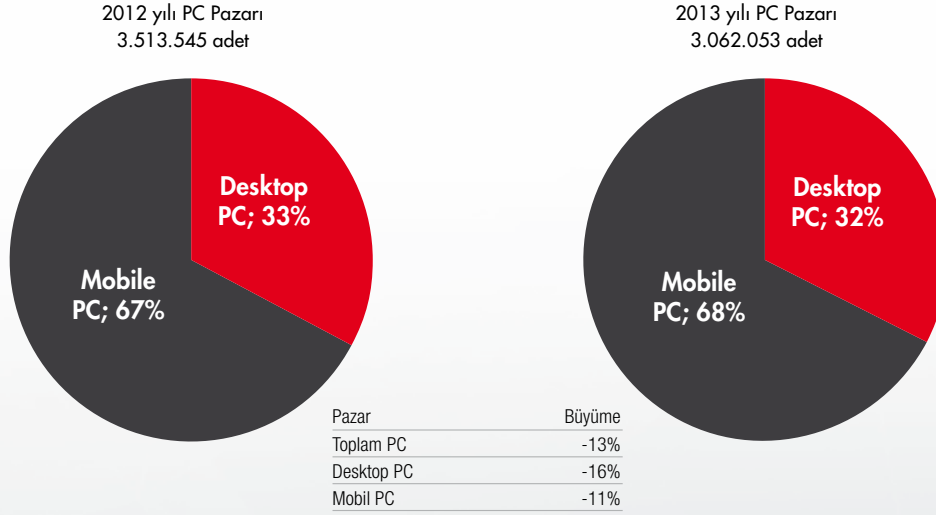
2.2.1.1 Kişisel Bilgisayar Pazarı:

Masaüstü PC ürünleri (Desktop PC), taşınabilir PC ürünleri ("Dizüstü PC", "Notebook") ve sunucu ("server") ve çevre ürünlerinden oluşan donanım alt grubu, satışların çok önemli bir kısmını temsil eden PC pazarındaki satış verileri dikkate alınarak izlenmektedir. Buna göre, 2011 yılında 3.586.151 adet olarak gerçekleşen toplam PC pazarı satışları, 2012 yılında adetsel bazda toplam (masaüstü ve dizüstü) %1,21 küçülerek 3542.611. adede ulaşmıştır. Ancak, PC pazarındaki satışlara sunucu pazarı dışarıda bırakılarak adetsel bazda bakıldığında, bu pazarda ağırlığın ilk defa 2009 yılında taşınabilir bilgisayara geçtiği görülmektedir. 2004 yılından itibaren taşınabilir PC ürünlerinin, yüksek performans, hafifleyen yapılarıyla artan taşınabilirlik imkanları ve uygun fiyat politikalarıyla tüketiciye sunulması ile pazarda taşınabilir bilgisayar satışlarında önemli oranda artış yaşanmasına neden olmuş ve taşınabilir PC satışları, 2009 yılında masaüstü PC satışlarını geçmiştir. 2005 yılında taşınabilir PC ürünleri satışlarının toplam pazardan (sunucu hariç) aldığı pay %35,7 iken bu oran 2011 yılı sonunda %63'e, 2012 yılı sonunda % 67'ye ve 2013 yılı sonunda ise % 68'e yükselmiştir. Masaüstü bilgisayarların toplam PC pazarından aldıkları pay, mobil teknolojinin gelişmesine paralel olarak yıllar itibarıyla gerileyerek, 2009 yılında %37'ye, aşağıdaki grafikten de görülebileceği üzere, 2012 yılı sonu itibarıyla % 33'e, 2013 yılı sonunda ise % 32'ye düşmüştür.

Kişisel bilgisayar pazarındaki gelişmeler, devlet ve eğitim sektörlerinde süregelen projelerle yakından ilgilidir. Tüketici talebindeki kararlı büyüme de başka bir etken olarak görülmektedir. Büyüyen perakende zincirleri ve bu zincirler tarafından tüketicilere sağlanan finansal kolaylıklar ve vadeli satış seçenekleri kişisel bilgisayar satışları için en önemli itici güçler arasında yer almaktadır. Ayrıca, kurumsal müşterilerin, mobil bilgi sistemlerinin faydalarını görmeleri de büyümenin diğer bir önemli bir

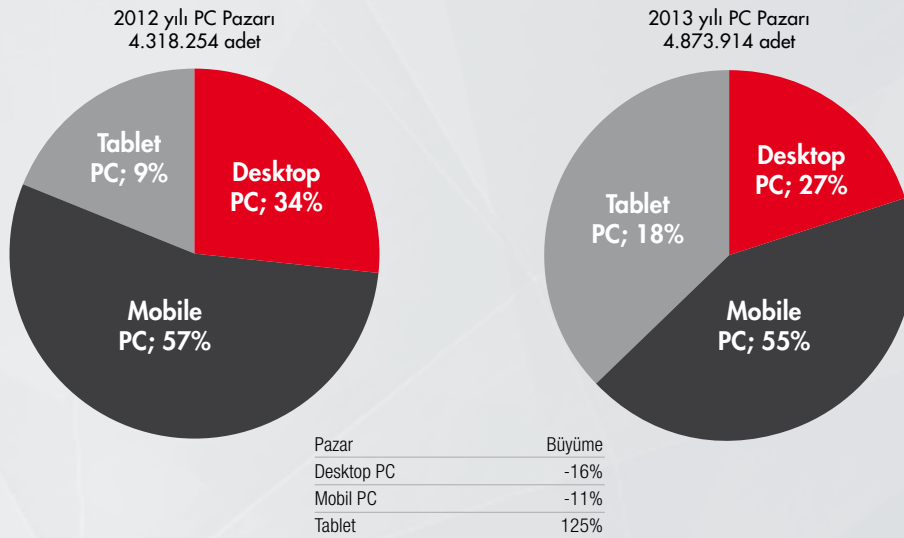
sebebi olarak görülmektedir. Bu noktada mobil bilgi sistemlerinin önemli bir bileşeni olan taşınabilir bilgisayarlar olan talebin verimlilik artışı arayan küçük, orta ölçekli ve büyük işletmelerde arttığı pazar satış rakamları içerisinde rahatlıkla okunabilmektedir.

Ana Formlar İtibari ile Türkiye PC Pazarı 2012-2013

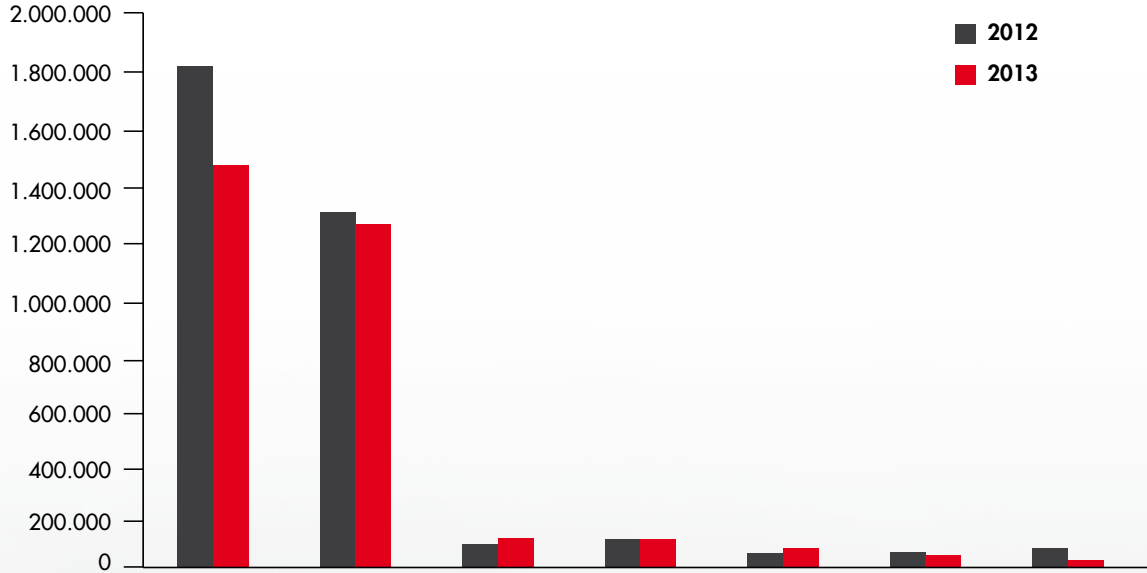


Uluslararası markaları olan üreticilerin yanı sıra, gerek yurtiçinde gerekse yurtdışında donanım üretiminin önemli bir bölümünün büyük ve küçük şirketler tarafından global bilgisayar parçaları sağlayıcılarından sağlanan ana bileşenlerle gerçekleştirilmesi, donanım ürünlerinin ve özellikle PC pazarının yıllar içinde gittikçe katma değerinin düşük, rekabetin fiyata duyarlı olduğu bir yapı haline dönmesine neden olmuştur.

Ana Formlar İtibari ile Türkiye PC Pazarı 2012-2013 (Tablet Dahil)



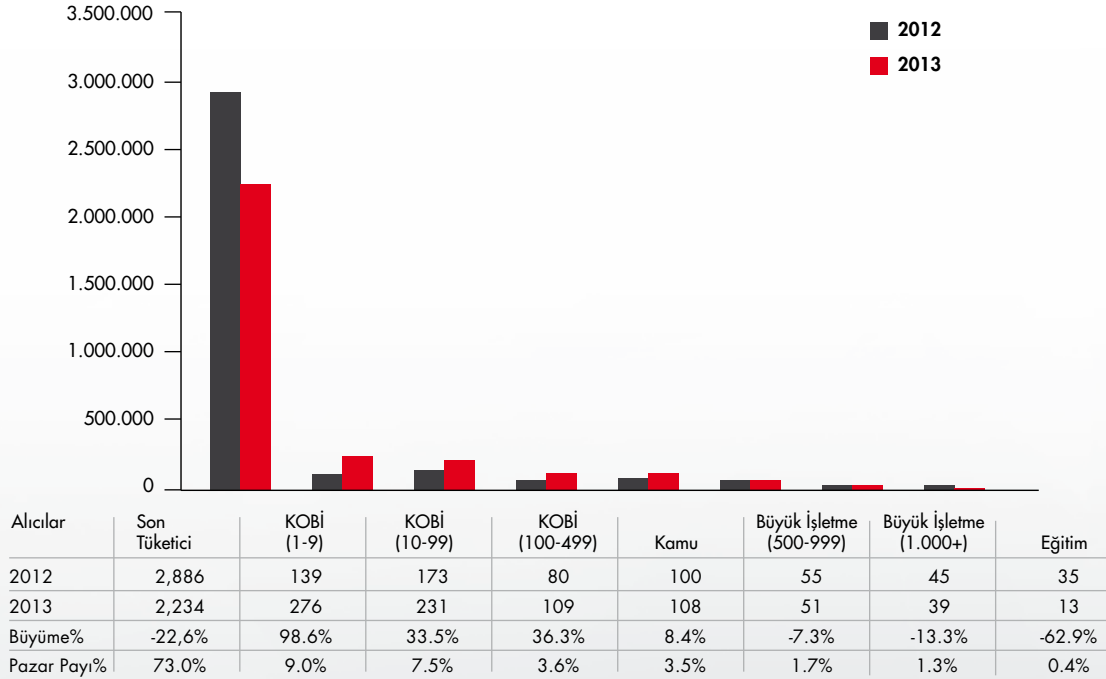
Satıcıların Dağılımına Göre Türkiye PC Pazarı, 2013



Satıcılar	Perakende Mağazalar	Klasik Bayi	Sistem Entegratörleri	Direkt Üretici Satışı	E-ticaret Siteleri	Katma Değerli Bayi	Telekom
2012	1,804	1,301	101	113	50	62	79
2013	1,453	1,265	113	112	57	54	5
Büyüme	-19%	-3%	12%	-1%	14%	-13%	-94%
Pazar Payı	47%	41%	4%	4%	2%	2%	0.2%

Yukarıdaki IDC'nin 2013 Türkiye PC Pazarı raporuna göre, 2013 yılında % 19 küçülme ile Perakende Mağazalar % 47 lik bir paya ulaşmışlardır. Diğer önemli ölçüde küçülme ise Telekom kanalında % 94 civarında yaşanmış olup, toplamdaki payı % 1 in altına inmiştir. Klasik bayilerin payı ise % 41 civarındadır.

Alıcıların Dağılımına Göre Türkiye PC Pazarı, 2013



Yukarıdaki IDC'nin 2013 Türkiye PC Pazarı raporuna göre, 2013 yılında % 73 ile en büyük pazar payına son tüketici sahiptir.

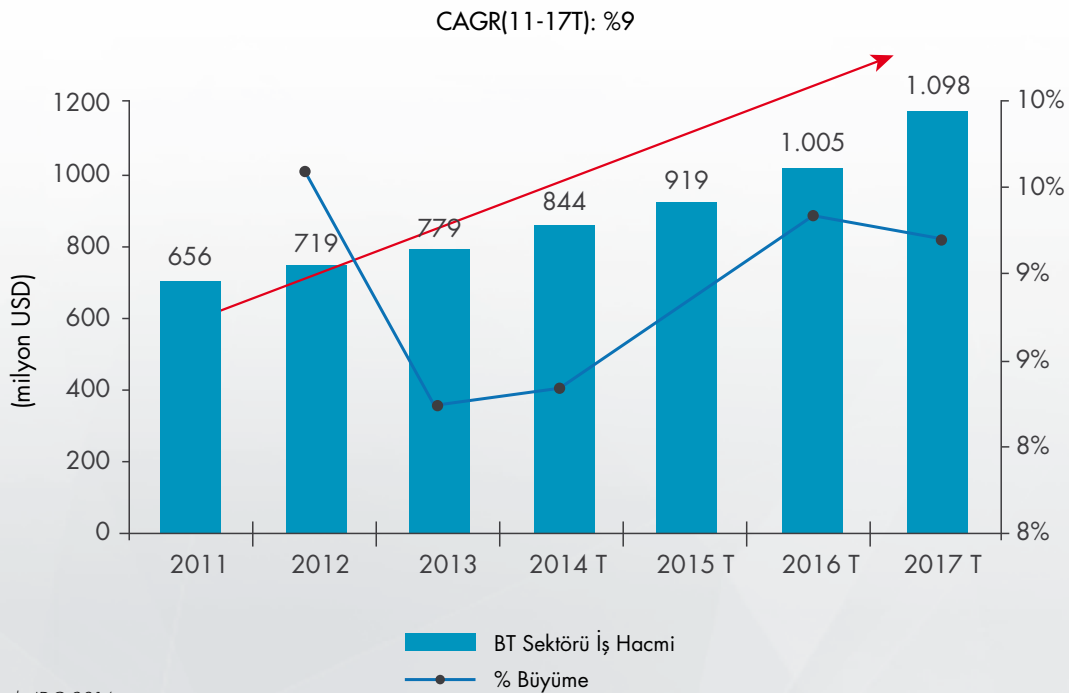
2.2.2 Yazılım Ürünleri Pazarı

Yazılım alt grubunun büyüklüğü 1999 yılında 276 milyon USD' den 2000 yılında 377,3 milyon USD' ye yükselmiştir. Ancak 2001 krizinde, donanım sektöründe olduğu gibi, yazılım sektörü yaklaşık %54 oranında daralma ile 172,3 milyon USD' ye gerilemiş olup 2002 yılında 215 milyon USD olarak gerçekleşmiştir. 2009 yılında ise Türkiye yazılım pazarının büyüklüğü 635 milyon USD' ye yükselmiştir. 2008'in son çeyreğinde derinleşen kriz ortamının tüketim eğilimi üzerinde yarattığı baskıdan kaynaklanan temel nedenle Türkiye Yazılım Pazarı büyüklüğü 2001 krizindeki katastrofik daralmadan farklı olarak 2009 yılında bir önceki yıla göre % 19 gibi bir oranda büyüyerek 635 milyon USD seviyesine ulaşmıştır. Ancak 2007 yılından 2008 yılına % 5,3 civarında bir büyüme görülmektedir. 2011 yılı sonu itibarı ile 656 milyon USD'ye ulaşmıştır. IDC'nin tahminlerine göre 2011 ve 2017T yılları arasında BT Yazılım Sektöründe bileşik ortalama büyüme oranı % 9 olarak beklenmekte, ve 2017 yılı sonunda BT Yazılım Pazarının 1,098 milyar USD' ye ulaşması tahmin edilmektedir.

Yazılım alt grubunun toplam ciro bakımından tüm BT pazarı içerisindeki payı, korsan kullanım yaygın olmasından kaynaklanan temel nedenle 2010 yılı sonu itibarıyla % 13,3'lik bir pay ile Avrupa ve Amerika bölgesi ortalamalarına göre çok düşük seviyelerdedir. Yaygın olarak kullanılan Microsoft Office en çok korsan kullanımın görüldüğü programdır. 1995 yılında Türkiye Büyük Millet Meclisi'nin tescil haklarının korunmasını sağlamak amacı ile çıkarttığı kanunlar korsan kullanım oranını düşürmüştür. Şirketimizin tahminlerine göre Türkiye'de yazılımların %70 seviyesindeki bir kısmı korsan yollardan kullanılırken, Amerika'da bu oran %30 dolaylarındadır.

İşletim sistemi yazılımları, bilgisayarın içine yüklenmiş bir biçimde satın alındığı için, diğer yazılımlara oranla daha az bir oranda korsan olarak kullanılmaktadır. Tescil hakkı kanunlarının, korsanlığı en çok kullanan fason tedarikçiler üzerinde büyük etkisi olmuştur. Fason tedarikçilerinin büyük kısmı artık lisanslı işletim sistemi yazılımları kullanılmaktadır.

BT Sektörü Yazılım Harcamaları Büyüme Rakamları ve Büyüme Hedefleri, 2011-2017T (Milyon USD,%)



Kaynak: IDC 2014

2.2.3 Bilişim Teknolojisi (BT) Hizmetleri Pazarı

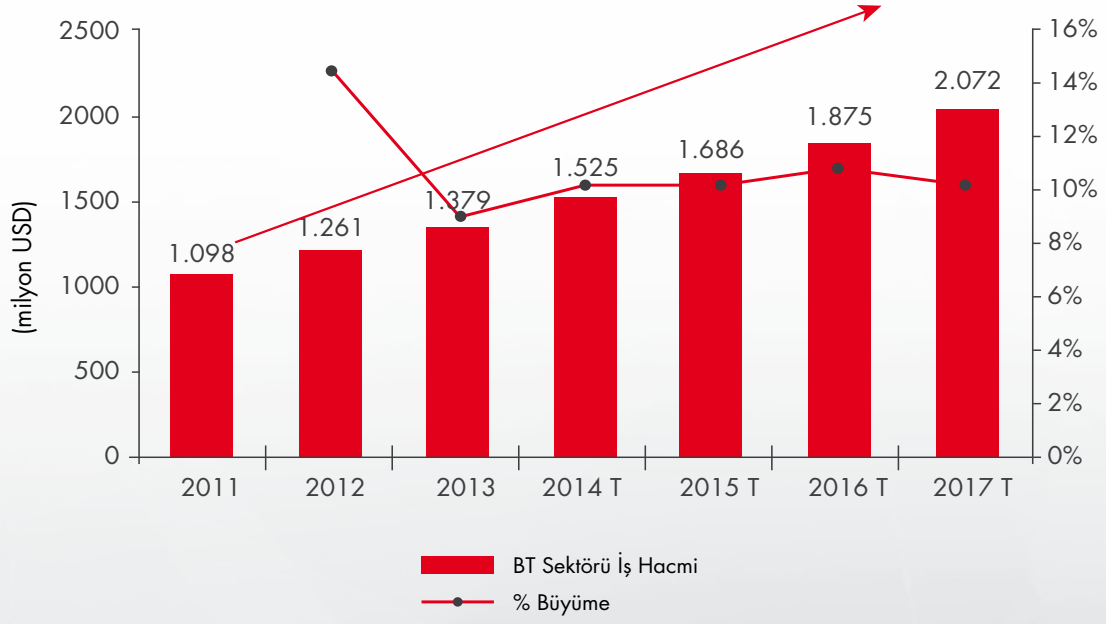
Donanım ve yazılım alt sektöründen farklı olarak BT Hizmetleri alt sektörü mevcut BT yatırımları ile ilgili olarak yıllar itibarı ile süregelen ve yapılması zorunlu hizmetleri ve kiralama hizmetlerini içermektedir. 2001 krizinde, Türkiye BT Hizmetleri Pazarı, bir önceki yıla göre %39 oranında küçülerek 288,2 milyon USD'ye gerilemiştir. Türkiye BT Hizmetleri Pazarı büyüklüğü 2002 yılında toplam pazardan daha hızlı büyüyerek 403,5 milyon USD olarak gerçekleşirken, BT Hizmetlerinin toplam pazardan aldığı pay ise %28,1 gibi rekor bir seviyeye yükselmiştir. Ancak, 2008'in son çeyreğinde derinleşen kriz ortamının tüketim eğilimi üzerinde yarattığı baskıya rağmen, 2009 yılında 881 milyon USD seviyesine yükselerek 2008 yılına göre % 18,6 büyümeye kaydetmiştir.

2009 yılında BT Hizmetlerinin toplam pazardan aldığı pay % 17,8 iken, bu oran 2010 yılında %18,6 olarak gerçekleşmiştir. 2011 yılında ise bu oran % 19 olmuştur. Ancak bu payın, önümüzdeki dönemde işletmelerde mevcut sistemlerin üzerine daha yeni teknoloji sistemlerin entegrasyonu sırasında doğacak ihtiyaçlar ve büyük şirketlerin özellikle bankaların BT operasyonlarını dışarıdan tedarik etmeleri ile artması beklenmektedir. 2010 yılında 1.014 milyar USD'ye yükselen BT Hizmet pazarı, 2011 yılında 1.098 milyar USD seviyesine ulaşmıştır. IDC'nin tahminlerine göre 2011 ve

2017T yılları arasında BT Hizmetlerindeki bileşik ortalama büyüme oranı % 11,2 olarak beklenmekte, ve 2017 yılı sonunda BT Hizmet pazarının 2,072 milyar USD'ye ulaşması tahmin edilmektedir.

BT Sektörü BT Hizmetleri Büyüme Rakamları ve Büyüme Hedefleri, 2011-2017T (Milyon USD,%)

CAGR(11-17T): %11,2



2013 Yılında Sektörde Gerçekleşen Önemli Gelişmeler:

Türkiye BT Sektöründe 2013 yılı içerisinde gerçekleşen önemli gelişmeler aşağıda yer almaktadır:

1. 2013 yılı Tablet ürünlerin ve akıllı mobil cihazların yaygınlaştığı bir yıl olmuştur. Özellikle akıllı telefonlar ve tabletlerin yaygınlaşması, IT sektöründe masaüstü ve mobil bilgisayar satışlarını olumsuz etkilemiştir.
2. Mobil Hoparlörler yaygınlaşmıştır.
3. Tablet & akıllı telefonlarla birlikte kullanılan 2.ekran ihtiyacı.
4. Robotik çağın ayak sesleri duyulmaya başlanmıştır.
5. Bulut Bilişim uygulamaları (Google Drive, Mega, Dropbox).
6. 3D Baskı sistemleri.
7. Akıllı beyaz eşyalar!
8. Giyilebilir teknoloji ürünleri.
9. İletişimde Sosyal medya.

2.3 Türkiye BT Sektörünün Büyümesi:

Türkiye BT Sektörünün Büyümesini Destekleyen Ana Etkenler;

- Milli Eğitime Yapılan Yatırımlar: “Fatih Projesi” kapsamında Devlet eğitime büyük hacimli yatırımlar yapmaya başlamıştır. 2011 yılında Fatih Projesi ile ilgili olarak seçilen 52 pilot okulda bu uygulama başlatılmıştır. Bu proje sadece 2011 yılını değil izleyen birkaç yılı da kapsayacak şekilde harekete geçirilmesi düşünülen ve BT sektörünün büyümesine büyük katkısı olacak bir projedir. 2013 yılında ise bu projenin uygulamaları ve ihale süreçleri devam etmiştir.
- Hızla Artan Teknoloji Kullanımı: Teknolojik araçları kullanarak kaynaklar üzerindeki denetimi artırma, üretkenliği geliştirme, iş hacmini büyütme, müşteri ihtiyaçlarını analiz edebilmenin değeri tüm özel sektör ve kamu kuruluşları tarafından kabul görmektedir
- Ekonomik Performans: Bilişim Teknolojileri pazarındaki gelişim, 2001 ve 2008 yıllarındaki ekonomik krizlerde olumsuz şekilde etkilendi. Ekonomik kriz sonrasında Türkiye, sıkı ekonomik politikaların sürdürüldüğü toparlanma sürecine girdi. Ekonomik istikrar, Bilişim Teknoloji yatırımları üzerinde doğrudan pozitif bir etkiye sahiptir.
- Değişen Ekonomik Yapı: Geçen on yılda, Türkiye’de hizmet sektörünün önemi artarken tarımın ekonomideki payında azalma yaşandı. Hizmet sektörlerinde artan faaliyetler, özellikle perakendecilik, toptancılık, lojistik, finansal hizmetler, profesyonel hizmetler ve kişisel hizmetler alanlarında Bilişim Teknolojileri yatırımlarını teşvik etmektedir.
- İthalat ve İhracat: TUIK in yayınladığı rapora göre Türkiye nin 2012 yılında gerçekleştirdiği ithalat 252 milyar USD’ye, ihracat 152 milyar USD’ye ve toplam dış ticaret hacmi 403 milyar USD’ye ulaşmıştır.

Telekomünikasyon Sektörü: Türkiye, telekomünikasyon sektöründe son yıllarda hem AB’ne uyum çerçevesinde hem de küresel değişimleri yakalama noktasında son yıllarda önemli ilerlemeler kaydetmiştir. Türkiye’nin Avrupa Birliği’ne tam üyelik süreci çerçevesinde “Bilgi Toplumu ve Medya” faslı,

fasla ilişkin açılış kriterlerinin karşılanmış olması nedeniyle 19 Aralık 2008 tarihinde müzakerelere başlamıştır. Diğer taraftan, 31 Aralık 2008 tarihinde kabul edilen ve Türkiye'nin AB müktesebatına uyum taahhütlerini takvimlendiren Üçüncü Ulusal Program'da Bilgi Toplumu ve Medya başlığı altında söz konusu düzenlemelerin genel itibarıyla 2009-2010 yılları arasında gerçekleştirileceği taahhüt edilmişti. Böylelikle, elektronik haberleşme sektörünün liberalleşmesi, iyi işleyen bir rekabet ortamı yaratılması, bilgi ve iletişim alanındaki gelişmelere uyum sağlanması ve ilgili alanlarda altyapının ve hukuksal dayanakların tesisi hedeflenmekteydi. Bu çerçevede, mevzuatın uyumu ve uygulanması için gerekli kurumsal yapılanma için yaklaşık 8 milyon Euro civarında bir finansman ihtiyacı ortaya çıkmıştır.

Türkiye'de 2003 yılından itibaren beş yıldır telekomünikasyon sektörünün gündeminde olan Elektronik Haberleşme Kanunu'nun 10 Kasım 2008 tarihinde yürürlüğe girmesi; Elektronik Haberleşme Sektörüne ilişkin yetkilendirme Yönetmeliği 28 Mayıs 2009 tarihinde yürürlüğe girmesi son yıllarda yaşanan olumlu gelişmeler arasında yer almaktadır. Bunlara ilave olarak Numara Taşınabilirliği Yönetmeliği'nin

Temmuz başında kabul edilmiş olması, iletişimde 3. nesil elektronik haberleşme hizmetine geçişe önemli adımlar olarak değerlendirilebilir. Teknolojik gelişmelerin hızla ilerlemesi, hayatımızın her alanını etkilemekte, bilgi ekonomisi ve internet ekonomisi gibi kavramlarla bizi

Karşı karşıya getirmektedir. BT sektöründeki olağanüstü gelişmeler mal ve finans piyasalarının ülke sınırlarını aşarak, dünyayı ekonomik bir küreselleşmeye doğru götürmektedir. Bilişim teknolojisindeki bu ilerlemeyle birlikte, telekomünikasyon sektöründe de dünyada gelişmeler devam ederken bu gelişmelere ayak uyduramayan ülkelerin teknolojik olarak ileri ülkelerin hep bir adım arkasından gideceği tabiidir.

Perakende Sektörü: Türkiye'de, perakende sektöründe rekabet artmaktadır. Uluslararası oyuncuların Türk pazarına yaptıkları yatırımlar artarak devam etmektedir. Son yıllarda Türkiye'de zincir mağazalara Media Markt, Darty, Electro World'de katılmıştır. Uluslararası oyuncuların Türkiye'ye gelmesi sektördeki büyüme hızına pozitif etki sağlamaktadır. Dünyada ilk defa Best Buy ve Media Markt 2009 yılında Türkiye pazarında buluşmuş oldu. Fakat Best Buy 2011 yılında aldığı bir karar ile Türkiye pazarından çekildiğini açıklamıştır. Yerel perakende zincirlerinin en büyüklerinde Bimeks 2011 yılında halka arz edilmiştir.

Büyüyen Bireysel Tüketici Pazarı: Tüketicilerin Bilişim Teknolojilerini daha yoğun kullanmaya başladığı görülmektedir. Kredi kartlarıyla artan taksitli ödeme imkanları ve perakende mağazalarının büyük bir hızla büyümesi, bireysel tüketici pazarının da gelişimini desteklemektedir. Bireysel tüketicilerin kişisel bilgisayar kullanım ve çevre birimlerine pazarından aldıkları pay 1995 yılında %7 seviyesindeyken 2009 yılında bu oran %38'e yükselmiştir. Buna paralel olarak pazarın yapısı değişmiş ve 2007 yılından itibaren içerisinde son kullanıcı pazarı içerisindeki en büyük payı bireysel tüketiciler almaya başlamıştır. 2010 yılında bireysel tüketicinin payı %40, 2011 yılında %42, 2012 yılında %44 ve 2013 yılında ise %46 seviyesine yükselmiştir. Bireysel tüketici BT sektöründe dominant bir oyuncu konumuna gelmiştir.

İnternet Teknolojisi ve Portaller: İnternet teknolojisinin kurumsal kullanımı, gelişimini sürdürmektedir. Bilgi portalleri, internet bankacılığıyla pazarda yaygınlaşmaktadır. e-devlet projelerinden dolayı, portal ciroların tetikleyen ana sektör kamudur. Telekomünikasyon, üretim, sigorta ve dağıtım sektörleri; iş ortaklarıyla ve tedarikçilerle iş geliştirmek; müşteri iletişimini ve işbirliğini arttırmak ve iç iş süreçlerinin yönetimini geliştirmek için portallerden yararlanmaktadır. Yeni Türk Ticaret Kanunu'nun yürürlüğe gir

mesi ile internet kullanımı yaygınlaşacaktır.

Özelleştirme: Son 8-10 yılda özelleştirme gelirlerinde büyük artış görülmektedir. Özelleştirme idaresinin verilerine göre özelleştirme rakamları 2003 yılında 187 milyon USD, 2004 yılında 1,3 milyar USD, 2005 yılında 8,2 milyar 2007 yılında 4,3 milyar USD, 2008 yılında 6,3 milyar USD ve 2009 yılında 2,3 milyar USD gelir elde edilmiştir. 2009 yılında elde edilen 2,3 milyar USD'nin 1,225 milyon USD'lik kısmı Başkent Elektrik'in, 600 milyon USD'lik kısmı Sakarya Elektrik'in ve 440 milyon USD'lik kısmı Meram Elektrik'in özelleştirilmelerinden kaynaklanmıştır. 2010 yılında ise 3,1 milyar USD'lik özelleştirme olmuştur. 2011 yılında ise bu rakam 1,4 milyar USD ve 2012 yılında 3 milyar USD, 2013 yılında ise 12,5 milyar USD olmuştur. Özelleştirmeler sonrasında, yeni yatırımcıların özelleştirilen işletmelerde yaptıkları yeni altyapı ve teknolojik optimizasyon çalışmalarıyla ilgili yatırımlar BT sektöründeki büyümeyi destekleyen operasyonlar arasında yer almaktadır.

Yıllar İtibariyle Özelleştirme İşlemleri

Milyon (\$)



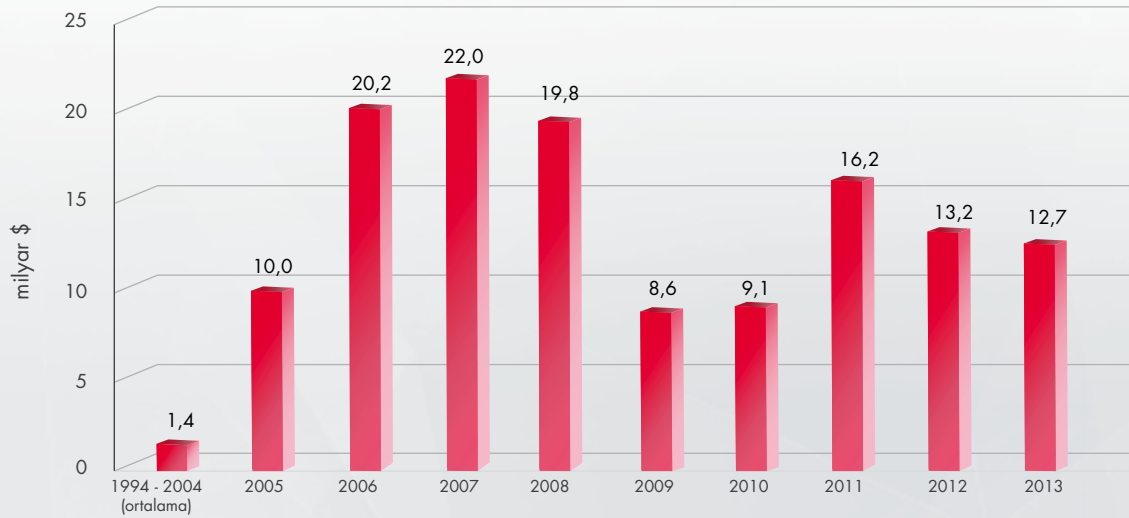
Türkiye'ye Uluslararası Doğrudan Yatırım Girişleri

Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelerde doğrudan yabancı sermaye yatırımları ülke ekonomisinin gelişmesine önemli katkı sağlamaktadır. Bu da BT yatırımlarının gelişimine doğrudan katkı sağlamaktadır. Türkiye'nin 2001 krizi ertesinde uygulamaya koyduğu ekonomik reformlar ve makroekonomik istikrar, siyasi istikrarla birlikte, iş ve yatırım ortamının iyileşmesine katkıda bulunmuş ve şirketler kesiminin yatırım kararlarında ufku genişletmiştir. Türkiye yakaladığı ekonomik ve siyasi istikrar ortamı sayesinde ciddi miktarda yurtdışı kaynak kullanmıştır.

Doğrudan Yabancı Yatırım Akışı: Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelerde doğrudan yabancı sermaye yatırımları ülke ekonomisinin gelişmesine önemli katkı sağlamaktadır. Bu da BT yatırımlarının gelişimine doğrudan katkı sağlamaktadır.

Türkiye'nin 2001 krizi ertesinde uygulamaya koyduğu ekonomik reformlar ve makroekonomik istikrar, siyasi istikrarla birlikte, iş ve yatırım ortamının iyileşmesine katkıda bulunmuş ve şirketler kesiminin yatırım kararlarında ufku genişletmiştir. Türkiye yakaladığı ekonomik ve siyasi istikrar ortamı sayesinde ciddi miktarda yurtdışı kaynak kullanmıştır. Türkiye'ye giren doğrudan yabancı sermaye yatırım tutarı aşağıdaki grafikte de görülebileceği gibi 2000 yılında 1 milyar USD, 2001 yılında 3,1 milyar USD'ye ulaşmıştır. 2003 yılında milyar USD, 2005 yılında 10 milyar USD, 2006 yılında 20,2 milyar USD, 2007 yılında 22 milyar USD ve 2008 y milyar USD olarak gerçekleşmiştir. 2008 yılında krizin etkilerinin 2004 ile 2006 yılları arasında hızlı bir yükseliş göstermiş ve 2007 yılında 22 milyar USD seviyesine ulaşmıştır. 2011 yılında ise bu rakam 2010 yılına göre % 77'lik bir artışla 16,2 milyar USD'ye ulaşmıştır. YASED-Uluslararası Yatırımcılar Derneğinin araştırmasına göre uluslararası doğrudan yatırım girişleri aşağıdaki grafikte görülmektedir.

Türkiye'ye Uluslararası Doğrudan Yatırım Girişleri



-Yabancıların gayrimenkul alımları dahil-

Uluslararası Endekslerde Türkiye

Endex	Yıllar İtibari ile Türkiye'nin Sıralaması						Değişimin yönü
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	
World Bank İş Yapma Kolaylığı Endeksi	60	63	60	68	71	69	↑
UNCTAD Dünya Yatırım Raporu UDY Girişi Sıralaması	20	30	29	26	24		↑
AT Kearney UDY Güven Endeksi	-	-	23	-	13	25	↓
WEF Küresel Rekabetçilik Endeksi	63	61	61	59	43	44	↓
IMD Küresel Rekabetçilik Endeksi	48	47	48	39	38	37	↑
Transparency International Yolsuzluk Algılama Endeksi	68	61	56	61	54	53	↑

Kaynak: YASED-Uluslararası Yatırımcılar Derneği

YASED-Uluslararası Yatırımcılar Derneği'nin yaptığı araştırmada yer alan yukarıdaki grafikten de anlaşılabileceği üzere Türkiye'nin Uluslararası Endekslerinde bir iyileşme görülmektedir.

3. Türkiye BT Tüketim Malzemeleri Pazarı:

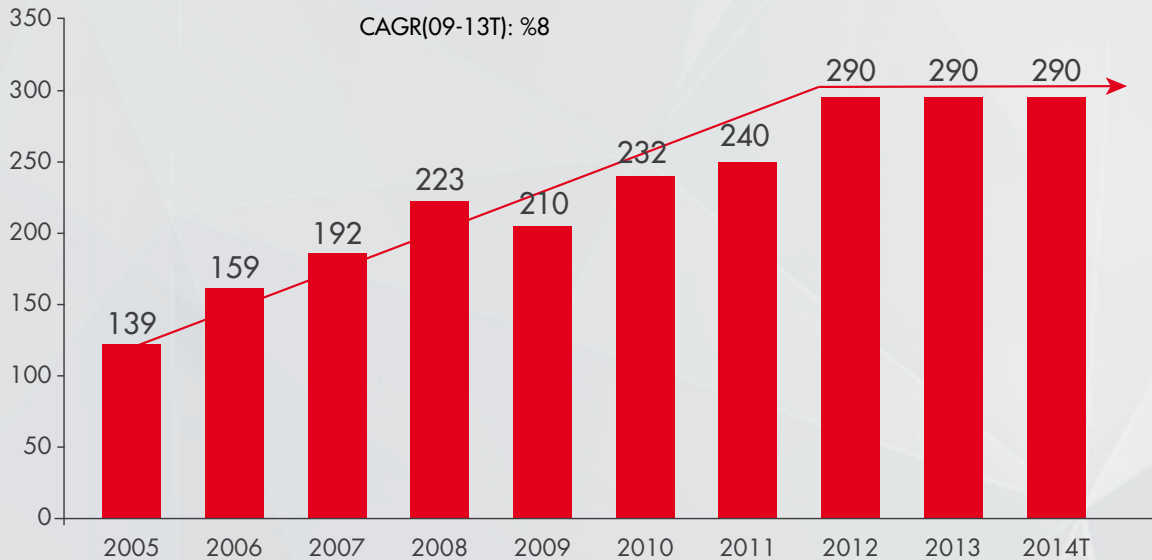
Despec Bilgisayar'ın ticaretini ve dağıtımını yaptığı ürünlerin tamamına yakını BT tüketim malzemeleri oluşturmaktadır. Bu doğrultuda Bilişim Sektörü BT Tüketim Malzemeleri Pazarı Alt Grubu ile ilgili biraz daha detaylı bilgi vermenin faydalı olduğunu düşünüyoruz.

BT Tüketim Malzemeleri Pazarı, Bilişim Pazarının BT Donanım Ana Grubu altında takip edilen önemli alt gruplardan biridir. Türkiye BT Tüketim Malzemeleri Pazarı'nın temel ürün gruplarının sırasıyla Yazıcı sarf malzemeleri (İnkjet yazıcı kartuşları, Lazer yazıcı tonerleri ve Yazıcı şeritleri), Manyetik medya (manyetik teyp, CD,vb.) ürünleri, yazıcı fotoğraf kağıtları ve PC aksesuarları oluşturmaktadır.

BT Pazarı Donanım Ana Segmentinin önemli alt gruplarından birisi olan BT Tüketim Malzemeleri Pazarı'nda yaşanan büyüme, bilişim teknolojilerine yapılan yeni yatırımlarla birlikte mevcut bilgisayar ve yazıcı parkının kullanım yoğunluğuyla da doğru orantılı gerçekleşmektedir. Ancak, Tüketim Malzemeleri Pazarı İş Hacmi, genel ekonomide yaşanan daralmalar sırasında süreklilik arz eden sarf ihtiyaçları nedeniyle BT Pazarının Toplam İş Hacmine kıyasla çok daha sınırlı bir şekilde etkilenmektedir.

Üreticilerin satış rakamları baz alınarak hazırlanan analize göre 2005 yılında 139 milyon USD olan Türkiye BT Tüketim Malzemeleri toner ve kartuş pazarı iş hacmi 2008 yılı sonunda yıllık ortalama %17.1 seviyesinde büyüyerek 222.8 milyon USD'ye ulaşmıştır. 2009 yılında ise dünya genelinde yaşanan ekonomik daralmanın etkileriyle düşen tüketim rakamlarıyla %5.6 gibi sınırlı bir oranda daralarak 210.3 milyon USD olarak gerçekleşmiştir. 2009 yılı sonuçlarına göre BT Tüketim Malzemeleri Alt Grubunun toplam Türkiye BT pazarından aldığı pay %3.7 seviyesinde olup BT Donanım Ana Grubu içerisindeki payı ise %4.3 seviyesinde hesaplanmaktadır. Buna göre Türkiye BT Tüketim Malzemeleri Pazarı'nın 2010 yılı sonunda 232.1 milyon USD, 2011 yılı sonunda ise 240 milyon USD seviyesinde gerçekleşmiştir. 2012 ve 2013 yılında 290 milyon USD'ye ulaşmıştır. 2014 yılında ise aynı seviyede kalacağı tahmin edilmektedir.

Türkiye BT Tüketim Malzemeleri Lazer Toner ve Inkjet Kartuş Pazarı (Milyon USD)



Türkiye BT Tüketim Malzemeleri Pazarı'nın ana belirleyici ürün gruplarından birincisi toplamda %60-65 arasında değişen pazar payıyla yazıcı sarf malzemeleri olarak adlandırılan lazer yazıcı tonerleri, inkjet yazıcı kartuşları ve yazıcı şeritleri oluşturmaktadır. İkinci büyük grup ise %35 - 40 arasında değişen PC aksesuarlarıdır. PC aksesuar büyüklüğü ile ilgili verilerin sağlıklı olmaması dolayısıyla pazarın yönelimi ve büyümesiyle ilgili hazırlanan aşağıdaki analizlerde Lazer Toner ve Inkjet Kartuş temel alınmıştır.

Türkiye BT Tüketim Malzemeleri Lazer Toner ve Inkjet Kartuş Pazarı (milyon USD)

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014F
Lazer Toner & Inkjet Kartuş	139	159	192	223	210	232	240	290	290	290
Büyüme		14,4%	20,6%	16,2%	-5,6%	10,4%	3,4%	21%	0%	0%

Kaynak: Index Grup

3.1.Türkiye "Yazıcı Sarf Malzemeleri" Pazarı

2005 yılı sonunda 138.9 milyon USD seviyesinde olan ve 2009 sonunda 210.3 milyon USD'ye ulaştığı hesaplanan Türkiye Yazıcı Tonerleri ve Inkjet Yazıcı Kartuşları Pazarı İş Hacmi'nin 2012 yılı sonunda 290 milyon USD'ye ulaşmıştır. Söz konusu pazar, Orijinal Ürünler, Muadil Ürünler ve Yeniden Dolum (Re-fill) Ürünleri olmak üzere üç alt ürün grubu altında sınıflandırılmaktadır.

Yazıcı kullanımının artmasıyla birlikte artan toner ve kartuş tüketimi özellikle kriz dönemlerinde şirketler için önemli bir maliyet unsuru olarak değerlendirilmeye başlanmıştır. Bu algının bir sonucu olarak, bazı küçük ölçekli firmalar boşalan kartuşları, orijinal yeni kartuş fiyatından daha ucuz bir fiyat karşılığında doldurmaya ve markalı kartuş dağıtıcıları için rekabet yaratmaya başlamışlardır. Ancak, üreticilerin özellikle yeni nesil lazer yazıcı tonerlerinde yeniden doluma izin vermeyen yeni ürünleri pazara vermesiyle birlikte bu pazardaki küçük oyuncuların hareket kabiliyetleri sınırlanmıştır. Her ne kadar düşük performanslı bu ürünler yazıcılar için uzun dönemde zararlı olsalar da, kullanıcıların tercihleri nedeniyle yeniden dolum ürünlerinin toplam pazardan aldıkları payın markalı toner ve kartuş pazarının yaklaşık %15-17'si seviyesinde olduğu tahmin edilmektedir.

Öte yandan AB ülkelerinde yıllık yazıcı satışları ile markalı kartuş ve toner pazarı iş hacmi arasında 1/2 seviyesinde bir oran olduğu görülmektedir. Bu oran Türkiye'de yaklaşık olarak 1/1.2 seviyesindedir. Her kriz dönemi sonrasında ekonomik toparlanmayla birlikte tüketicilerin fiyat/performans dengesi gözeterek orijinal ürünlere yöneldiği gözlenmektedir.

Son yıllarda gelişen perakende kanalıyla birlikte artan bireysel tüketimin olumlu katkılarıyla Türkiye'de bilgisayar sahipliği oranları %25'lerin üzerine çıkmıştır. Bu gelişmeyle paralel olarak gerek işyerlerinde gerekse evlerde çalışır durumdaki bilgisayar parkı ve doğal sonucu olarak yazıcı parkının da hızla büyümesi gerçekleşmiştir. Bunun yanında, bilgisayarların kullanıldığı alanların artması, yazıcı kullanımını da etkileyerek yazıcılarda tüketilen kartuş ve toner sayısının da artmasına neden olmuştur. 2009 ve 2010 yılında BT Pazarı toplamında pazarın ana oyuncusu bireysel tüketici iken, önümüzdeki 5 yıllık dönemde krizin etkilerinin düşmesiyle, KOBİ'lerinde pazarın önemli oyuncularından birisi olacağı tahmin edilmektedir.

3.2.Türkiye PC Aksesuarları Pazarı

Türkiye BT Tüketim Malzemeleri Pazarı'nın % 35- 40 ' ı ile ikinci büyük alt ürün grubu PC Aksesuarları'dır. Microsoft, A4 Tech, Logitech, Trust, Targus, Belkin, Case Logic, Apple ve Genius PC Aksesuarları pazarının önemli oyuncularını oluşturmaktadır.

Bu pazarın dinamik yapısı ve taşıdığı yukarı yönlü potansiyel nedeniyle, Despec Bilgisayar'ın önümüzdeki 5 yıllık dönem için yapılan büyüme planları içinde PC Aksesuarları da yer almaktadır. Buna göre, Şirket, PC Aksesuarları pazarındaki pazar payını önümüzdeki 5 yıllık dönem içinde Yazıcı Sarf Malzemeleri Pazarı'ndaki pazar payı seviyelerine, %35 ve üzerine çekmeyi planlamaktadır.

3.3.Türkiye Manyetik Ortam Ürünleri Pazarı

PC pazarında artan mobil cihaz sayısı ve dijital veri depolama kapasiteleri ile yıllar itibarıyla Pazar payı küçülse de Türkiye BT Tüketim Malzemeleri pazarının 3.büyük alt ürün grubu Manyetik Ortam Ürünleridir. HP, Imation, TDK, Sony ve Toshiba Manyetik Ortam Ürünleri Pazarı'nın önemli oyuncularını oluşturmaktadır.

4. Sektörde Despec Bilgisayar Malzemeleri Ticaret A.Ş.

Türkiye BT Tüketim Malzemeleri Ürünleri Pazarı'nın en büyük dağıtıcısı olan Despec Bilgisayar, dünyanın önde gelen markalarından oluşan geniş bir ürün portföyüne sahiptir. Şirket'in satışlarının %85-90'lık bir bölümünü yazıcı sarf malzemeleri (Lazer Yazıcı Toner Tonerleri ve Inkjet Yazıcı Kartuşları) oluştururken, satışların kalan kısmını ise portföyde yer alan PC Aksesuarları, Manyetik Ortam (Manyetik teyp, CD, v.b.) ve yazıcı fotoğraf kağıtları gibi diğer ürünler oluşturmaktadır. Şirketin dağıtımını üstlendiği ana markalar arasında HP, Imation, OKI, Sony, Canon, Xerox, Lexmark, Panasonic, IBM, TDK, Memorex, Brother, Samsung, Trust, Dexim, Steerseries, Emtec ve Targus yer almaktadır.

Despec Bilgisayar Satışlarının Ana Segmentler Bazında Oransal Dağılımı (%)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Aksesuar	4,5%	5,1%	5,5%	5,7%	4,3%	5,98%	12,46%
Kağıt	1,2%	1,0%	0,9%	1,2%	1,0%	1%	0,7%
Lazer Toner & Inkjet Kartuş	85,0%	86,8%	85,7%	87,1%	89,9%	87,62%	81,59%
Magnetic Media	5,5%	4,1%	5,6%	3,7%	2,5%	2,79%	2,76%
Yazıcı Şeridi	3,8%	3,0%	2,3%	2,3%	2,2%	2,61%	2,49%
Toplam	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%

Kaynak: Despec Bilgisayar

Despec Bilgisayar, Türkiye genelinde 3.000 bayisine 2.050'e yakın stok kalemi ile hizmet vermektedir. Tüketim malzemeleri dağıtımını, diğer BT ürünlerinin dağıtımına benzer bir yapıya sahiptir. Sektörde çok sayıda toptancı ve bayi bulunmaktadır. Toptancılar, ara-toptancılara ya da daha küçük bayilere satış yapmakta olup, bayilerin bir bölümü de doğrudan son kullanıcıya yönelik satış yapmaktadır.

BT Tüketim Ürünleri pazarında Despec Bilgisayar en büyük distribütör firmadır. Despec Bilgisayar'ı, Ekip Elektronik Sistemler ve Arena Bilgisayar şirketleri izlemektedir. Bu pazardaki diğer dağıtıcı şirketler daha küçük ölçekli şirketlerdir.

PC Aksesuarları pazarında ise daha dağınık bir yapı gözlenmektedir. BT pazarında faaliyet gösteren büyük, küçük tüm distribütör şirketler PC Aksesuarları pazarında değişik markalarla varlık göstermektedir.

Despec Bilgisayar, kuruluş tarihi olan 1998 yılı dahil olmak üzere, her yıl Interpromedya'nun satış sonuçlarına göre yaptığı Türkiye Bilişim Şirketleri Sıralaması'nda "Tüketim Malzemeleri" özel bölümünde ilk sırada yer almaktadır.

İnterpromedya İlk 500 Bilişim Şirketi 2012 Sıralaması Tüketim Malzemeleri Ligi:

Tüketim Malzemeleri Gelirlerine Göre ilk 15 Şirket

Şirket Adı	Milyon TL
Despec	129
Ekip Elektronik	125
Teknosa	44
Konica Minolta	39
Lexmark	28
Gürel Bilgisayar	24
OKI	20
Elips Elektronik	15
Elmasepeti	11
Eraltek Bilişim	10
Aksel Dış Ticaret	9
Planet Bilgisayar	9
Bilgitaş Teknik Servis	9
Bimeks	8
Gold Bilgisayar	7
Diğer	68
Toplam	555

Kaynak: Interpromedya İlk 500 Bilişim Şirketi 2011 Sıralaması

Despec'in distribütörü olduğu ve satışını yaptığı ana ürün grupları ve markaları aşağıda yer almaktadır:

Ürün Grubu	Markalar
Toner Kartuş	Hewlett Packard, Canon, Oki, IBM, Lexmark
Mürekkep Kartuş	Hewlett Packard, Canon, Lexmark
Şerit	Oki
Yedekleme Ürünleri	Sony, Imation, TDK, Memorex
Yan Aksamalar	Targus, Trust
Aksesuarlar	Imation, Trust, Targus, Emtec, Dexim, Steelseries
Kağıt Ürünleri	Hewlett Packard, Canon, Oki

Şirket ayrıca Xerox, Kingston, Panasonic, Samsung ve Brother'inde bilgisayar tüketim malzemelerine ilişkin ara toptancılığını yapmaktadır.



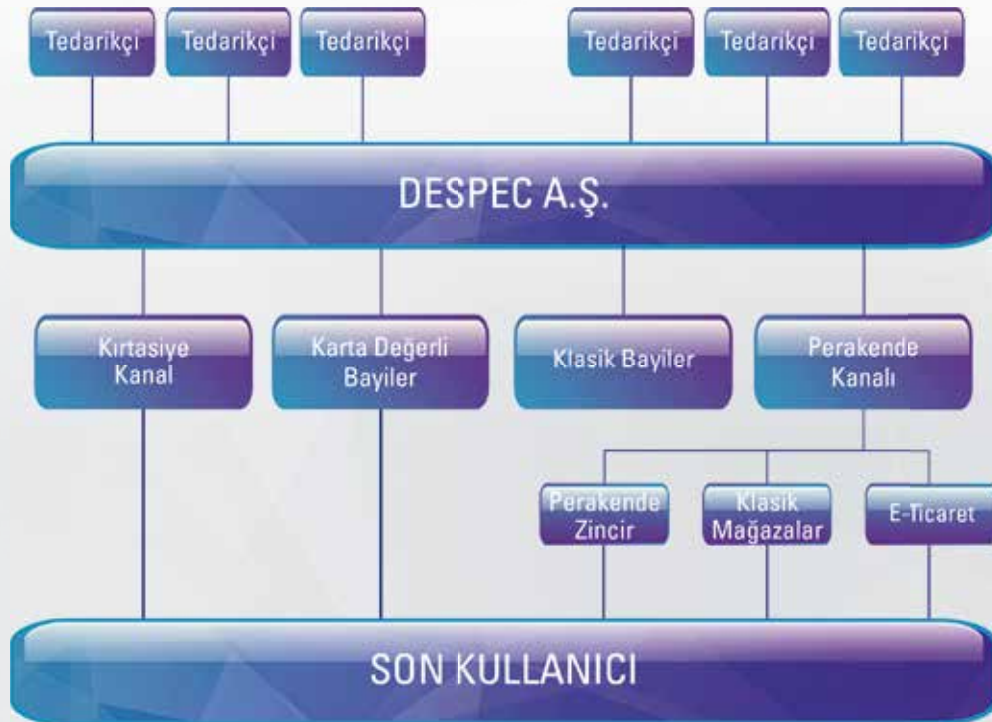
OPERASYON

03

Aşağıda detaylarla anlatılmış olan dağıtım kanalları vasıtası ile son kullanıcıya ulaşım gerçekleştirilmektedir. Dağıtım kanalı segmentasyonu ise aşağıdaki gibidir. Despec A.Ş.'nin tedarik ve dağıtım yapısı aşağıdaki gibidir.

1.Ürün Tedarik ve Dağıtım Yapısı:

Despec, BT tüketim ürünleri sektöründe distribütör olarak tedarikçilerden BT tüketim ürünlerini belirli fiyat ve vadelerde satın almakta ve bu ürünleri daha sonra son kullanıcıya satacak olan satış kanalına satmaktadır. Şirket, yakın gelecekte son kullanıcıya doğrudan ulaşacak bir satış yapısının içine girmeyi planlamamaktadır.



1.1.Tedarikçiler:

Şirket'in tedarikçileri aşağıdaki şekilde sıralanmaktadır.

Despec'in, dünyanın önde gelen markalarından oluşan geniş bir ürün portföyüne sahiptir. HP ürünleri (özellikle yazıcı toner ve kartuşları) satışların büyük bir bölümünü oluşturmaktadır. Şirket HP, Oki, Imation, Sony, Canon, Targus, TDK, Memorex, Trust, Steelseries, Dexim ve Lexmark'ın bilgisayar malzemelerinin distribütörlüğünü yapmaktadır. Ayrıca Xerox, Kingston, Panasonic, Samsung, Epson, Emtec, ve Brother'inde bilgisayar tüketim malzemelerine ilişkin ara toptancılığını yapmaktadır.

Despec Group B.V, BT tüketim malzemelerinin bayilere satışına konsantre olmuş uluslararası bir grubun holding şirketidir. Ürün portföyünde, elektronik ofis malzemeleri, BT çevre ürünleri, dijital ekipmanlar, fotoğrafçılık ve telekomünikasyon aksesuarları alanlarındaki önde gelen markalar yer

almaktadır. Despec Group B.V Ortadoğu, Afrika, Hollanda ve Türkiye’de faaliyetlerini yürütmektedir. Bu ülkelerde faaliyetlerinin neredeyse tamamını HP, Oki, Canon ve Lexmark gibi büyük firmaların BT tüketim ürünlerini pazarlayarak sürdürmektedir.

1.2.Dağıtım Kanalı:

Despec, bir dağıtım şirketi olarak tedarikçilerden ürünleri satın almakta ve bu ürünleri daha sonra son kullanıcıya satacak olan satış kanalına satmaktadır. Despec’in satış yaptığı ve Türkiye’de BT ürünlerini son kullanıcıya ulaştıran dağıtım kanallarının yapısı aşağıda özetlenmiştir:

1.2.1. Katma Değerli Bayiler

Bu bayiler çalışan sayısı olarak 25 - 100 çalışanı olan bayilerdir. Bu firmalar sermaye yapısı daha kısıtlı, fakat genç ve dinamik yapıları sayesinde hızlı karar alıp, maliyetleri düşük tutarak daha küçük kâr marjlarıyla iş yapabilmektedirler. Dağıtıcı firmaların bu firmalara destekleri finans, lojistik ve ürün bilgileri üzerinedir. Bu firmaların üreticilerle yoğun bir ilişkileri olmamaktadır. Türkiye genelinde bu firmaların sayısı 500’ü geçmektedir.

1.2.2. Klasik Bayiler

Çalışan sayısı 5 - 25 kişiden oluşan oldukça küçük firmalardır. Kendilerine özgü çözümleri yoktur. Hedef kitleleri KOBİ’ler ve ev pazarıdır. Türkiye’de sayısal olarak, en az 4.000 – 5.000 civarında olup BT sektöründeki en fazla sayıyı oluşturan gruptur.

Bu firmalar %100 dağıtıcı firma kaynaklarıyla işlerini sürdürürler. Satışları, Markalı ürünlerden çok OEM (toplama ürünler) ürünleri ve çevre birimleri satışlarına dönüktür.

1.2.3. Perakende Kanal

Bu kategoride belirleyici olan son yıllardaki hem yerli zincir mağazaların yatırım yapması ve büyümesi hemde uluslararası zincirlerin Türkiye de yatırım yapması nedeni ile hem çeşitlenmiş hemde büyük bir işlem hacmi oluşmuştur. Kendi öz sermaye ve birikimleri ile çalışan küçük, orta ve büyük ölçekli kopyalama merkezleri ve kırtasiye mağazaları en önemli kanalı oluşturmuştur. Ayrıca Gıda Zincir mağazaları ve AVM ler de IT ürünleri konusundaki işlem hacmini artırmıştır. Türkiye deki ev pazarının ihtiyaçları büyük ölçüde bu yukarıda bahsi geçen zincir mağazalardan karşılanmaktadır. Despec için 3 tip perakende grubu mevcuttur.

i. Perakende Zincirler

Perakende zincirler Bimeks, Vatan, Gold, Media Markt , Darty, Electro world, Teknolojiks, NT, Yalçınlar, Evkur, Metro, Real, Tesco/ Kipa gibi aynı ad altında birden fazla mağazası olan büyük gruplardır. Bunların bir kısmının ana işlevi bilgisayardır, diğer kısım ise Gıda Hipermarketleri ve Ceyiz Mağazaları (AVM) gibi bilgisayar işlevi tali olan zincirlerdir.

ii. Klasik Bilgisayar Mağazaları ve Kırtasiyeler

Bu mağazalar mağaza sahibi ve birkaç satış danışmanının çalıştığı küçük kuruluşlar olup çok kısıtlı kaynaklarla mağazacılık yapmaktadırlar.

iii. E-Perakende

Bu kanal tamamıyla İnternet ortamında sanal dükkan açıp faaliyet gösteren sanal marketlerdir. Özellikle son yıllarda İnternetin yaygın kullanılmaya başlanması ile birlikte bu kanalda iş yapan firmaların satışları giderek artmaktadır. Hepsiburada, gibi firmalar bu kanala örnek verilebilir.

2.Lojistik

Despec'in İstanbul'da 1400 m²'lik bir lojistik merkezi ve Ankara ve İzmir'de bölgesel depoları bulunmaktadır. Ayrıca Lojistik Merkezinde minibüs ve kamyonlardan oluşan bir dağıtım filosu bulunmaktadır. Diğer BT ürünleri dağıtım şirketleri, dağıtım operasyonu için kargo veya lojistik şirketlerini kullanmaktadırlar. Despec yönetimi, kendi dağıtım filosuna sahip olmanın, faturalamada ve tahsilatta avantajlar sunduğuna inanmaktadır. Şirket, BT ürünleri için özel olarak dizayn edilmiş stok kontrolü, depo yönetimi, müşteri performansı takibi ve raporlama amaçlı bir yazılım kullanmaktadır. Ayrıca, dağıtım filosunun kontrolü için GPS sistemlerini dağıtım filusunda uygulamayı planlamaktadır.

3. Faturalama ve Tahsilat

Depsec, Türkiye'de bilgisayar alımı ve satımı yapan neredeyse her kuruluşa mal satmaktadır. Dağıtım kanalı içerisinde klasik bayi olarak nitelendirilen bayilerin Türkiye'de toplam 5,000 civarında olduğu tahmin edilmektedir.

Kredi Komitesi: Her hafta toplanan kredi komitesine, bayilerle ilgili kredi talepleri sunulur. Kredi komitesi, mali işlerden sorumlu genel müdür yardımcısı başkanlığında finansman müdürü, Kredi & Risk Yönetim Müdürü ve ilgili müşterinin satış departmanı müdüründen oluşur.

4. Teknik Hizmet ve Müşteri Hizmetleri

Şirket, satış sonrası teknik destek sağlamamaktadır. Bunun yerine, müşterilerini, ürünlerin servis veren yetkili şirketlerine yönlendirmektedir. Bunun sebebi tedarikçi firmaların kendi çözüm ortaklarının son kullanıcıya servis vermelerini tercih etmeleridir.

5. Satış ve Pazarlama

BT Tüketim sektörünün yapısı nedeni ile Despec'in dağıtımını gerçekleştirdiği ürünlerin teknolojileri ve fiyatları sürekli olarak değişmekte ve yenilenmektedir. Bu nedenle etkin ve verimli stok yönetimi ile stok devir hızları şirketlerin operasyonel performanslarını önemli ölçüde etkileyebilmektedir.

Müşteriler ile bilgi alışverişi, web üzerinden, e-mail veya faks ile sağlanmaktadır.



1. Kurumsal Yönetim İlkelerine Uyum Beyanı

Şirketimiz 01.01.2013 – 31.12.2013 hesap döneminde Sermaye Piyasası Kurulu tarafından yayınlanan Kurumsal Yönetim İlkelerine uymaktadır ve bunları uygulamaktadır.

Söz konusu ilkeler şirket yönetimi tarafından prensip olarak benimsenmiştir. Söz konusu ilkelerin bir kısmı hemen uygulanmış olup eksikliklerin giderilmesi konusunda çalışmalar devam etmektedir.

BÖLÜM I PAY SAHİPLERİ

2. Pay Sahipleri ile İlişkiler Birimi:

Şirketimizde pay sahipleri ile olan ilişkilerin yürütülmesi amacıyla Yatırımcı İlişkileri Birimi oluşturulmuştur. Genel Müdür Yardımcısı Halil Duman'a bağlı olarak faaliyet göstermekte olup bilgileri aşağıya çıkarılmıştır.

Ad ve Soyadı	Unvanı	E-mail adresi	Telefon no
Halil Duman	Genel Md. Yrd.	hduman@despec.com.tr	0-212 332 15 00
Naim Saraç	Index Grup İç Denetim Md. ve Yatırımcı İlişkiler Md.	nsarac@despec.com.tr	0-212 331 21 15
Emre Bağcı	İç Denetçi	ebagci@despec.com.tr	0-212 331 21 17

Yatırımcı İlişkileri Birimi dönem içerisinde pay sahiplerine ve aracı kurum analistlerine yönelik bilgilendirme faaliyetlerinde bulunmuş, bu amaçla telefon, faks veya elektronik posta ile yöneltilen sorular cevaplanmıştır. Dönem içerisinde yatırımcılardan veya aracı kurumlar tarafından yöneltilen sorular SPK Seri: VIII No: 54 sayılı "Özel Durumların Kamuya Açıklanmasına İlişkin Esaslar Tebliği" çerçevesinde cevaplanmıştır. Ayrıca şirketimiz her yıl basın toplantısı yaparak geçmiş yılı değerlendirmekte ve ilgili yıl hedeflerini yayınlayarak yatırımcılarımızı bilgilendirmektedir.

3. Pay Sahiplerinin Bilgi Edinme Haklarının Kullanımı:

Pay sahipleri bilgi taleplerini telefon, faks veya elektronik posta yolu Şirketimize iletmektedirler. Şirketimize yatırımcılar tarafından sorulan soruların büyük bir kısmını şirketin bağlı ortaklıkları hakkında bilgi, imzalanan distribütörlük anlaşmalarının içeriğine ilişkin bilgiler, sermaye artırımına ilişkin bilgi, hisse senedi fiyat hareketlerine ilişkin bilgiler oluşturmaktadır. Şirketimizde pay sahiplerinin bilgi edinme haklarının kullanımında, pay sahipleri arasında ayırım yapılmamaktadır.

Yıllık olarak yapılan olağan basın toplantısının haricinde genel bilgilendirme yöntemini BIST'a yapılan özel durum açıklamaları oluşturmaktadır. Pay sahiplerinin bilgi edinme haklarını etkin olarak sunabilmek amacıyla www.despec.com.tr adresindeki yatırımcı bölümünde detaylı bilgilere yer verilmiştir.

Ana sözleşmede özel denetçi atanması talebi bireysel bir hak olarak ayrıca düzenlenmemiştir. Pay sahiplerinin bilgi alma haklarını teminen, azınlığı teşkil eden pay sahiplerinin şüphelendikleri ve

incelenmesini istedikleri konuları Denetimden Sorumlu Komite'ye iletmelerini ve bu kanalla konunun incelenmesi ilke olarak benimsemiştir. Faaliyet dönemi içerisinde özel denetçi tayin talebi olmamıştır.

Ayrıca yabancı yatırımcılarımızın bilgi edinme haklarını temin edebilmek için internet sitemizin yatırımcı bölümünün İngilizce versiyonu oluşturularak firma bilgileri, mali tablo ve dipnotlar, faaliyet raporları ile araştırma raporları bu bölüme eklenmiştir.

4. Genel Kurul Bilgileri:

Şirketimizin 21.05.2013 tarihinde yapmış olduğu Olağan Genel Kurul toplantısında;

- 1 12012 yılına ait bilanço ve gelir tablosu okundu, görüşmeye açıldı. Yapılan görüşmelerden sonra 31.12.2012 tarihli Bilanço ve 2012 yılı Gelir Tablosunun onanması oybirliği ile kabul edildi.
- 2 Başkan Yönetim Kurulu üyelerinin 2012 yılı faaliyetlerinden dolayı ayrı ayrı ibra edilmelerini Genel Kurul'un onayına sundu. Yönetim Kurulu üyelerinin her biri kendi ibralarında sahip oldukları paylardan doğan oy haklarını kullanmayarak toplantıya katılan diğer ortakların oybirliği ile ibra edildiler.
- 3 Gündemin 7. maddesi gereğince Başkan, Denetçinin 2012 yılı faaliyetlerinden dolayı ibra edilmesini Genel Kurul'un onayına sundu. Yapılan oylama sonucunda denetçi 2012 yılı faaliyetlerinden dolayı oybirliği ile ibra edildi.
- 4 Sermaye Piyasası Kurulu tarafından yayımlanan Sermaye Piyasası Bağımsız Dış Denetleme hakkında yönetmelik gereği, Yönetim Kurulu tarafından önerilen Bağımsız Dış Denetleme Kuruluşu Güreli Yeminli Mali Müşavirlik ve Bağımsız Denetim Hizmetleri A.Ş.'nin 01.01.2013 - 31.12.2013 dönemi için seçilmesi oy birliği ile kabul edildi.
- 5 Yönetim Kurulu tarafından teklif edilen kar dağıtımı önerisinin görüşülmesine geçildi.
 - a) 2012 yılı net dağıtılabılır dönem karının %65' i oranında 1. temettü dağıtılmasına ilişkin teklifin kabulüne,
 - b) 2012 yılı kar dağıtımına ilişkin tutarların aşağıdaki şekilde belirlenmesine;
 - Sermaye Piyasası Kurulu'nun Seri:XI, No:29 sayılı tebliği uyarınca hazırlanan 2012 dönemi mali tablolarında vergi sonrası net kar 7.932.811 TL'dir.
 - Vergi Mevzuatına göre oluşan kar olan 5.739.122,89 TL'den 286.956,14 TL 1. Tertip Yedek Akçe ayrılmasına;
 - Vergi sonrası net kar olan 7.932.811 TL'den 286.956,14 TL 1.Tertip Yedek Akçe ayrılmasına, SPK düzenlemelerine göre yıl içerisinde yapılan 52.696,84 TL tutarındaki bağışların ilavesi sonrası 7.698.551,70 TL net dağıtılabılır karın %65'ine tekabül eden brüt 5.004.058,60 TL (% 21,75678 oranında 1 TL nominal değerli hisseye 0,2175678 TL) net 4.253.449,81 TL (% 18,49326 oranında 1 TL nominal değerli hisseye 0,1849326TL) nakit 1. Temettü olarak dağıtılmasına, 385.405,86 TL 2. Tertip yedek akçe ayrılmasına,
 - Kar dağıtımına 30 Mayıs 2013 tarihinde başlanılmasına,

- c) Kalan tutarın olağanüstü yedek akçelere ilave edilmesine oybirliği karar verilmiştir.
- 6 Yönetim Kurulu'nca teklif edilen Ana Sözleşmesi değişikliklerinin oybirliği karar verilmiştir.
- 7 Yönetim Kurulu tarafından hazırlanan ve Genel Kurul'un çalışma esas ve usullerine ilişkin kuralları içeren Genel Kurul İç Yönergesi Şirketin www.despec.com.tr internet adresinde duyurulduğu şekli ile addedilerek müzakeresine geçildi. Yapılan müzakereler sonucunda Şirketin Genel Kurul İç Yönergesi'nin kabul edilmesi ödenmesine oybirliği ile karar verildi.

5. Oy Hakları ve Azınlık Hakları:

Genel olarak oy hakkında imtiyaz yoktur. Bununla birlikte,

- Ana sözleşmenin Yönetim Kurulunu Belirleyen 9.maddesi uyarınca, "Yönetim Kurulu Üye sayısının yarısından bir fazlası A Grubu pay sahiplerinin göstereceği adaylar arasında seçilir" ibaresi bulunmaktadır.
- Azınlık Hakları ile ilgili konularda Türk Ticaret Kanunu'nun ve Sermaye Piyasası Kanunu'nun ilgili hükümleri uygulanır.
- Karşılıklı iştirak içinde olan pay sahibi şirket bulunmamaktadır. Ana sözleşmenin yukarıda açıklanan hükmü uyarınca azınlık paylarının yönetim kurulunda temsil edilmesi ve birikimli oy kullanması yönteminin kullanılması söz konusu değildir.

6. Kâr Dağıtım Politikası ve Kâr Dağıtım Zamanı:

Şirketimizin Kar Dağıtım Politikası; Sermaye Piyasası mevzuatının öngördüğü asgari oranlardan az olmamak üzere, uzun vadeli büyüme ve stratejiler, yatırım ve fon gereksinimleri, karlılık durumu ve ortakların beklentisi doğrultusunda ekonomik koşullardaki olağanüstü gelişmelerin gerektireceği özel durumlar hariç, nakit veya bedelsiz pay vermek, ya da belirli oranda nakit, belirli oranda bedelsiz pay vermektir.

7. Payların Devri:

Şirketimiz ana sözleşmesinde pay devrini kısıtlayan hükümler bulunmamaktadır.

BÖLÜM II – KAMUYU AYDINLATMA VE ŞEFFAFLIK

8. Şirket Bilgilendirme Politikası

Ana sözleşmemizin " Kamuyu Aydınlatma ve Şeffaflık " bölümünü düzenleyen 20.maddesine göre şirket bilgilendirme politikası oluşturulmuştur.

"Bilgilerin kamuya açıklanmasında sermaye piyasası mevzuatı hükümlerine uyulur.

Kamunun aydınlatılması ile ilgili olarak bir bilgilendirme politikası oluşturulur ve kamuya açıklanır. Kamuya açıklanacak bilgiler zamanında doğru, eksiksiz, anlaşılabilir, yorumlanabilir, erişilebilir ve eşit bir biçimde kamunun kullanımına sunulur.

Şirketin etik kuralları Yönetim Kurulu tarafından belirlenir ve Genel Kurulun bilgisine sunulur. Oluşturulan etik kuralları ile ilgili uygulamalar kamuya açıklanır. Şirketin sosyal sorumlulukla ilgili prensipleri de bu kuralların içerisinde yer alır.

Pay sahipliği haklarının kullanılmasında Şirketin tabi olduğu mevzuata, işbu ana sözleşmeye ve diğer Şirket içi düzenlemelere uyulur. Yönetim Kurulu, pay sahipliği haklarının kullanılmasını sağlayacak önlemleri alır. Pay sahiplerinin bilgi alma haklarının genişletilmesi amacıyla yönelik olarak, hakların kullanımını etkileyebilecek bilgilerin elektronik ortamda pay sahiplerinin kullanımına sunulmasına özen gösterilir.

Yıllık faaliyet raporu dâhil, mali tablo ve raporlar, kar dağıtım önerisi, esas sözleşme değişiklik önerileri, organizasyon değişiklikleri ve Şirketin faaliyetleri hakkındaki önemli değişiklikleri içeren bilgilerin Şirketin merkez ve şubeleri ile elektronik ortamda pay sahiplerinin en rahat ulaşmasını sağlayacak şekilde incelemeye açık tutulmasına özen gösterilir.

Genel Kurul gündem maddeleri ile ilgili olarak, hazırlanan bilgilendirme dökümanı ve gündem maddelerine dayanak teşkil eden diğer belgeler de genel kurul toplantısına yapılan davet için yapılan ilan tarihinden itibaren ortakların incelemesine açık tutulur.

Grup şirketleri ve diğer ortaklarla gerçekleşen ticari ilişkiler piyasa fiyatları çerçevesinde gerçekleştirilir.

Periyodik mali tablo ve mali tablo dipnotları, şirketin gerçek finansal durumunu gösterecek şekilde hazırlanmasına ve Şirket faaliyet raporunun, Şirket faaliyetleri hakkında ayrıntılı bilgi vermesine özen gösterilir.

Bilgilendirme politikası ile ilgili olarak sorumlu olan kişilerin isimleri ve görevleri aşağıya çıkarılmıştır.

Ad ve Soyadı	Unvanı	E-mail address	Telephone No.
N.Erol Bilecik	Y.K.Başkanı	ebilecik@despec.com.tr	0-212 331 21 11
Oğuz Gülmen	Genel Müdür-Despec	ogulmen@despec.com.tr	0-212 331 21 11

Yazılı ve Görsel medya vasıtasıyla gerektiğinde açıklama yapılabilir. Yazılı ve görsel medyaya Yönetim Kurulu Başkanı, Genel Müdür veya vekili ile söz konusu kişilerin uygun göreceği yetkililer tarafından basın açıklamaları yapılabilir.

Şirketimizin halen www.despec.com.tr adresinde bulunan internet sitesi SPK Kurumsal Yönetim İlkelerinde belirtilen hususlar doğrultusunda pay sahipleri, yatırımcılar, aracı kuruluşların araştırma uzmanları ve diğer menfaat sahiplerinin yararlanabileceği bir iletişim kanalı olarak kullanılır.

9. Özel Durum Açıklamaları:

Şirketimiz 8 Aralık 2010 tarihinde halka açılmıştır. 2013 yılının içerisinde 7 adet özel durum açıklaması yapılmıştır.

10. Şirket İnternet Sitesi ve İçeriği:

Şirketimizin internet sitesi mevcut olup adresi www.despec.com.tr 'dir. İnternet sitesinde ticaret sicil bilgileri, son durum itibariyle ortaklık ve yönetim yapısı, Yönetim ve Denetim Kurulu, Denetlemeden sorumlu komite üyeleri, genel kurul ile ilgili bilgiler, şirket ana sözleşmesi, periyodik mali tablolar ve raporlar, bağımsız denetçi raporları faaliyet raporları halka arz ile ilgili bilgiler ile şirket tarafından yapılan özel durum açıklamaları yer almaktadır.

11. Gerçek Kişi Nihai Hâkim Pay Sahibi / Sahiplerinin Açıklanması:

Halka arz sonrası şirketimizdeki gerçek kişi nihai hâkim pay sahipleri aşağıda belirtilmiştir.

Ortak Adı	Ülkesi	Hisse Oranı
Nevres Erol Bilecik (*)	T.C.	30,25 %

(*)Şirketimizin % 30,25 ortağı bulunan Desbil Teknolojik Ürünleri Ticaret A.Ş.'nin %99,99 'una Nevres Erol Bilecik sahiptir.

12. İçeriden Öğrenebilecek Durumda Olan Kişilerin Kamuya Duyurulması:

İçeriden öğrenebilecek durumda olan kişiler aşağıdaki gibidir

Şirketin Yönetim Kurulu Üyeleri
Nevres Erol Bilecik
Oğuz Gülmen
Salih Baş
Riyaz Amiralî Jamal
Halil Duman
Sedat Sami Ömeroğlu
Hasan Tahsin Tuğrul

Tam Tasdikten Sorumlu YMM
Gürel YMM A.Ş.

Şirketin Genel Müdürü ve Müdür Seviyesi Yöneticileri	
Oğuz Gülmen	Genel Müdür
Halil Duman	Mali İşler Müdürü
İlter Çelik	Satış Müdürü

BÖLÜM III – MENFAAT SAHİPLERİ

13. Menfaat Sahiplerinin Bilgilendirilmesi:

Menfaat sahipleri düzenli olarak kendilerini ilgilendiren hususlarda şirket tarafından bilgilendirilecektir. Bilgilendirme aracı olarak daha çok e-mail ve şirket internet sitesi kullanılacaktır. Düzenli olarak, her yıl en az bir kere olmak üzere tedarikçiler ile ayrı ayrı toplantılar düzenlenmektedir. Türkiye geneline yayılmış bayi kanalına bölgesel bazda çeşitli bilgilendirme toplantıları yapılmaktadır. Yılda bir kez olmak üzere tüm çalışanlara ve eşlerine şirket hakkındaki gelişmeleri duyurmak amacıyla bilgilendirme yemekleri düzenlenmektedir.

14. Menfaat Sahiplerinin Yönetime Katılımı:

Menfaat sahiplerinin yönetime katılımı konusunda herhangi bir çalışma yapılmamıştır. Ancak tedarikçilerimizin, bayilere yönelik özel kanal programları çerçevesinde, ürün temini ve satış politikaları birlikte yürütülmektedir.

Diğer İlgili Şirket Yöneticileri		
Atilla Kayalıoğlu	İndeks A.Ş.	Genel Müdür
Salih Baş	Datagate A.Ş.	Genel Müdür
Emin Kuşun	Neteks A.Ş.	Genel Müdür
Hakan Koçer	Homend A.Ş.	Genel Müdür
Erol Çetin	Neotech A.Ş.	Genel Müdür
Suat Sümer	Artım A.Ş.	Genel Müdür
Naim Saraç	İndeks A.Ş.	İç Denetim Müdürü

15. İnsan Kaynakları Politikası:

Tüm çalışanları tarafından beğenilen ve takdir edilen bir şirket olma hedefiyle özdeşleştirilmiş bir personel politikamız mevcuttur.

Personel politikamızı oluşturan ana kriterler;

- Çalışanlarımızın tümünün gelecekleriyle ilgili endişe duymamalarının sağlanması,
- Çalışanların öncelikle yöneticilerine ve şirkete yüksek güvenlerinin sağlanması,
- Tüm personelin performanslarının ölçümlerinin yapılması ve başarı kriterlerinin bu ölçümlerle paralel olarak yönetilmesinin sağlanması,
- Şeffaf yönetim sergilenmesi,
- Yönetime kolayca ulaşımın sağlanması,

- Çalışanlarımızın düşündüklerini söyleme ve anlatma rahatlıklarının olması,
- İş disiplinine önem verilmesi,
- Tüm çalışanlarımızın bireysel değil, takım ruhu içinde çalışmalarının sağlanması,
- Kariyer planlanmasına önem verilmesi,
- Sosyal aktivitelere yer verilmesi,
- Verimli çalışabilme ortamı ve koşulların sağlanabilmiş olması.

Şirketimizde hiçbir hal ve koşulda, kişilerin etnik kökenine, cinsiyetine, rengine, ırkına, dinine ve diğer inanışlarına bağlı olarak ayrımcılık yapmamaktayız. Bununla ilgili olarak şirket yönetimine intikal etmiş herhangi bir şikâyet bulunmamaktadır.

16. Müşteri ve Tedarikçilerle İlişkiler Hakkında Bilgiler:

Mal ve hizmetlerin pazarlanması ve satışında müşteri memnuniyeti önemli ve vazgeçilmez hedeflerimiz arasındadır. Bunu sağlayabilmek için şirket içi prosedürlerimiz oluşturulmuş ve uygulanmaktadır. Müşteri ve tedarikçilerle ilgili olarak ziyaretlerde düzenlenerek ve ara sıra müşteri memnuniyet anketleri düzenlenerek onların beklentileri öğrenilmekte ve bunlara çözüm yolları aranmaktadır.

Ürün Tedarik ve Dağıtım Yapısı;

Datagate, temel olarak BT Sektöründe yerli bilgisayar üreticilerine yedek parça sağlamaktadır. Bunun dışında ise dizüstü bilgisayar ve lazer yazıcıların satışını da çeşitli dağıtım kanallarını kullanarak yapmaktadır.

Tedarikçiler;

Şirket'in tedarikçilerinin tamamı uluslararası üreticiler ve tedarikçilerden oluşmaktadır. Bu anlamda Datagate yalnızca dağıtıcısı olduğu ürünleri, doğrudan üreticisinden almakta ve ithalat yolu ile Türkiye'ye getirmekte ve dağıtımını yapmaktadır.

17. Sosyal Sorumluluk:

Topluma, doğaya ve çevreye, ulusal değerlere, örf ve adetlere saygılıyız, şeffaflık ilkemiz ışığında pay ve menfaat sahiplerine, şirketimizin hak ve yararlarını da gözeterek şekilde zamanında, doğru, eksiksiz, anlaşılabilir, analiz edilebilir, kolay erişilebilir durumda şirket yönetimi, finansal ve hukuki durumu ile ilgili güvenilir bilgi sunarız, Türkiye Cumhuriyeti yasalarına bağlıyız; tüm işlemlerimizde ve kararlarımızda yasalara uygun hareket ederiz. Dönem içerisinde çevreye verilen zararlardan dolayı şirket aleyhine açılan bir dava bulunmamaktadır.

BÖLÜM IV – YÖNETİM KURULU

18. Yönetim Kurulunun Yapısı, Oluşumu ve Bağımsız Üyeleri:

Yönetim Kurulu	Unvanı	İcrada Görevli / Değil
Nevres Erol Bilecik	Başkan	İcrada Görevli
Oğuz Gülmen	Başkan Yardımcısı	İcrada Görevli
Halil Duman	Üye	İcrada Görevli
Salih Baş	Üye	İcrada Görevli Değil
Riyaz Amiralî Jamal	Üye	İcrada Görevli Değil
Sedat Sami Ömeroğlu	Bağımsız Üye	İcrada Görevli Değil
Hasan Tahsin Tuğrul	Bağımsız Üye	İcrada Görevli Değil

Yönetim kurulunda görev alacak bağımsız üyelerin sayısı ve nitelikleri Sermaye Piyasası Kurulu'nun kurumsal yönetime ilişkin düzenlemelerine göre tespit edilir. Şu an itibarıyla 2 bağımsız yönetim kurulu üyesi mevcuttur. Her yıl yapılan olağan genel kurul toplantılarında Yönetim Kurulu Başkanı ve Üyelerine şirket konusuna giren işleri bizzat veya başkaları adına yapmak ve bu nevi işleri yapan şirketlerde ortak olabilmek ve diğer işlemleri yapabilmeleri için Türk Ticaret Kanunu'nun 395 ve 396. maddeleri uyarınca izin verilmektedir. Yönetim Kurulu üyelerinin Index Grup'un diğer şirketlerinin Yönetim Kurul'larında da üyelikleri söz konusudur. Bu şirketler, bilişim sektöründe faaliyet gösteren, ancak farklı alanlarda uzmanlık alanlarına sahip olduklarından, yönetim kurulu üyelerinin şirket dışında başka şirketlerde de görev yapmalarına izin verilmektedir.

19. Yönetim Kurulu Üyelerinin Nitelikleri:

Şirket ana sözleşmesinin " Yönetim Kurulu"nu düzenleyen 9. maddesine göre Yönetim Kurulu üyelerinde aranacak asgari ve temel nitelikler belirlenmiştir. Yönetim Kurulu üyelerinin tamamı SPK Kurumsal Yönetim İlkeleri IV. bölümü'nün 3.1.1, 3.1.2 ve 3.1.3 maddelerinde sayılan niteliklerin tamamına sahiptir.

20. Şirketin Misyon ve Vizyonu ile Stratejik Hedefleri:

Şirketimizin misyonu "Türkiye kişisel bilgisayar bileşenleri pazarında, tüm çalışanlarının katılımıyla ve tüm paydaşları için artı değer yaratarak sürekli gelişen kurumsal, yaratıcı ve güvenilir bir hizmet şirketi olarak varlığını sürdürebilmektir". Bu tanım Yönetim Kurulu tarafından belirlenmiş olup, şirketin internet sitesi ile kamuoyuna açıklanmıştır.

Şirketimizin vizyonu ise "Türkiye kişisel bilgisayar bileşenleri sektöründe iş süreçleri, satış sonuçları, müşteri tatmini, birinci sınıf müşteri hizmetleri ve yüksek kaliteli lojistik hizmetlerle lider firma "olmaktır. Yöneticiler her yıl stratejik iş planı yaparak yönetim kuruluna sunarlar ve Ocak ayının ilk haftası onaylanarak yürürlüğe girer. Aralık başından itibaren hazırlanmaya başlanan stratejik iş planı, gider ve gelir bütçeleri, her ay düzenli olarak toplanan Yönetim Kurulu tarafından değerlendirilmektedir.

21. Risk Yönetim ve İç Kontrol Mekanizması:

Risk yönetimi şirketimizin sürekli faaliyetleri içinde önemli bir yer tutmaktadır. Şirketimizin karşı karşıya olduğu veya karşılaşması muhtemel bütün risklerin tanımlanması ve izlenmesi risk yönetiminin temel hareket noktasıdır. Yöneticilerimiz risk yönetimini iyileştirici ve geliştirici uygulamaları sürekli olarak şirkette uygulanabilir hale getirmeyi hedeflemişlerdir. Şirketimizin mevcut ve muhtemel riskleri temelde şu şekilde sınıflandırılmaktadır:

a Alacak riski: Dağıtım yapısı içerisinde klasik bayi olarak nitelendirilen bayi kanalının sermaye yapısı düşüktür. 3.000 civarında olduğu düşünülen bu grup bayiler sık el değiştirdiği gibi açılıp, kapanma oranları da oldukça yüksektir. Şirket Türkiye’de bilgisayar alımı ve satımı yapan neredeyse her kuruluşu mal satmaktadır.

Şirketin Türkiye sınırları içerisinde ticari alacakların sigortalanması konusunda Euler Hermes Sigorta A.Ş. ile aşağıda detayları yer alan kredi sigortası poliçesi bulunmaktadır.

- Poliçe 01.04.2013-31.05.2015 tarih aralığında olup, 2 yıllık olarak tanzim edilmiştir,
- Poliçeye konu hasarlarda para birimi USD olarak belirlenmiştir,
- Teminat oranı kredi limit talebi yapılmış ticari alacaklar için % 90 belirlenmiştir.

b- Sektörel rekabet: Faaliyet gösterilen sektördeki üretici firmalar, markalar ve ürünler bazında dünya çapında yoğun rekabet içerisindeyler. Üretici firmaların bu rekabet ortamı ulusal pazarlarda da fiyatlara yansımaktadır. Finans yapısı ve maliyet yapıları güçlü olmayan firmalar için bu durum oldukça risk taşımaktadır.

c- Kur riski: Bilişim teknolojileri ürünlerinin büyük bir çoğunluğu yurtdışından ithal edilmekte ya da yurt içinden döviz cinsinden alınmaktadır. Ürünler alınırken genelde yabancı para birimi cinsinden borçlanılmakta ve ödemeleri de aynı para birimlerinden yapılmaktadır. Satış politikalarını ürün giriş para birimi üzerinden yapmayan firmalar kur artışlarında zarar riski ile karşı karşıya kalmaktadırlar.

d- Üretici firmaların distribütörlük atamalarında münhasırlık yoktur: Üretici firmalar ile yapılan distribütörlük anlaşmalarında karşılıklı münhasırlık ilişkisi yoktur. Üretici firmalar distribütörlük atamalarında, pazarın koşullarına göre başka bir distribütörlük atayabileceği gibi, aynı zamanda distribütör firmalarda diğer üretici firmalar ile distribütörlük anlaşmaları imzalayabilirler. Şirketimiz sektörde uzun yıllardır faaliyet gösterdiğinden ve iyi derecede bir know-how seviyesine olduğundan distribütörlük anlaşmalarının feshi riskinin son derece düşük olduğu düşünülmektedir.

e- İthalat rejimlerinde yapılan değişiklikler: Hükümetlerin bazı dönemlerde ithalat rejimlerinde yapmış oldukları değişiklikler ithalatı olumlu yönde etkilediği gibi bazen de olumsuz yönlerde etkileyebilmektedir.

22. Yönetim Kurulu Üyeleri ile Yöneticilerin Yetki ve Sorumlulukları:

Şirketin ana sözleşmesinde yönetim kurulu üyeleri ve yöneticilerinin yetki ve sorumluluklarına Türk Ticaret Kanunu hükümlerine atıfta bulunmak suretiyle yer verilmiştir.

23. Yönetim Kurulunun Faaliyet Esasları:

Yönetim Kurulu dönem içerisinde 12 kez toplanmıştır. Toplantıya ilişkin gündem ve bildirimler Yönetim Kurulu Üyelerine bir hafta öncesinden bildirilmektedir. İletişim Yönetim Kurulu Başkanı sekreteri tarafından yapılmaktadır.

Görüşülen tüm konular karara bağlanamazken karar alınan konularındaki tutanaklar kamuoyuna açıklanmamaktadır. Öte yandan, Yönetim Kurulunda karara bağlanan önemli konuların tümü Özel Durum Açıklamasıyla kamuoyuna duyurulmaktadır.

24. Şirketle Ticari Muamele Yapma ve Rekabet Yasağı:

Yönetim Kurulu üyelerine Türk Ticaret Kanunu'nun 395. ve 396. maddeleri ile ilgili olarak şirketle Ticari Muamele Yapma ve rekabet yasağı konusunda genel kurul tarafından izin verilmiştir.

25. Etik Kurallar:

Şirket yönetim kurulu tarafından çalışanlar için etik kurallar oluşturulmuştur. Bu kurallar şirketin internet adresi olan www.despec.com.tr adresindeki yatırımcı köşesinde şirketin halka açılış sırasında yayımlanan izahnamesinde yer almıştır.

26. Yönetim Kurulunda Oluşturulan Komitelerin Sayı, Yapı ve Bağımsızlığı:

Denetimden Sorumlu Komite

Şirketimizde denetimden sorumlu komite 19.06.2012 tarih ve 16 karar sayılı Yönetim Kurulu kararı ile üyelerden Sedat Sami Ömeroğlu ve Hasan Tahsin Tuğrul'dan oluşmuştur. Denetim komitesi şirketimizin muhasebe sistemi ve finansal bilgilerinin denetimleri, incelenmesi, düzenlenen mali tabloların gerçek mali durumu yansıtip yansıtmadığının kontrol edilmesi, genel kabul görmüş muhasebe ilkelerine ve mali mevzuata uygunluğunun araştırılması amacıyla kurulmuştur.

Kurumsal Yönetim Komitesi

Şirketimizde 19.06.2012 tarih ve 16 sayılı Yönetim Kurulu Kararı ile Kurumsal Yönetim Komitesi kurulmasına ve komite başkanı olarak yönetim kurulu üyelerinden Sedat Sami Ömeroğlu'nun, komite üyeleri olarak da yönetim kurulu üyelerinden Salih Baş ve Halil Duman' ın seçilmelerine karar verilmiştir.

Riskin Erken Saptanması Komitesi

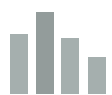
Şirketimiz'de 13.06.2013 tarihli ve 2013/08 sayılı yönetim kurulu kararı ile Riskin erken saptanması komitesi kurulmasına ve komite başkanı olarak bağımsız yönetim kurulu üyelerinden Sedat Sami Ömeroğlu'nun komite üyeleri olarak'ta yönetim kurulu üyelerinde Hasan Tahsin Tuğrul ve Halil Duman 'nın seçimlerine karar verilmiştir.

Riskin erken saptanması komitesi; şirketin varlığını, gelişmesini ve devamını tehlikeye düşürebilecek risklerin erken teşhisi, tespit edilen risklerle ilgili gerekli önlemlerin alınması ve riskin yönetilmesi amacıyla çalışmalar yapmakla sorumlu olup, risk yönetim sistemlerini en az yılda bir kez gözden geçirir.

27. Yönetim Kuruluna Sağlanan Mali Haklar:

İcrada görevli olan Nevres Erol Bilecik ile Oğuz Gülmen'e ve bağımsız yönetim kurulu üyeleri olan Sedat Sami Ömeroğlu ve Hasan Tahsin Tuğrul'a ücret ödenmektedir.

Şirket, herhangi bir yönetim kurulu üyesine ve yöneticilerine borç veya lehine kefalet gibi teminatlar vermemiş, kredi ve üçüncü bir kişi aracılığıyla şahsi kredi adı altında kredi kullandırmamıştır.





BAĞIMSIZ DENETİM RAPORU

Despec Bilgisayar Pazarlama Ticaret Anonim Şirketi
Yönetim Kurulu' na;

Despec Bilgisayar Pazarlama Ticaret Anonim Şirketi ("Şirket") nin 31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla hazırlanan ve ekte yer alan finansal durum tablosunu, aynı tarihte sona eren yıla ait kar veya zarar tablosunu, diğer kapsamlı gelir tablosunu, özkaynaklar değişim tablosunu ve nakit akış tablosunu, önemli muhasebe politikalarının özetini ve dipnotlarını denetlemiş bulunuyoruz.

Finansal Tablolara İlgili Olarak Şirket Yönetiminin Sorumluluğu

Şirket yönetimi finansal tabloların Kamu Gözetimi Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu'na yayımlanan Türkiye Muhasebe / Finansal Raporlama Standartları'na ("TMS / TFRS") göre hazırlanması ve dürüst bir şekilde sunumundan sorumludur. Bu sorumluluk, finansal tabloların hata ve/veya hile ve usulsüzlükten kaynaklanan önemli yanlışlıklar içermeyecek biçimde hazırlanarak, gerçeği dürüst bir şekilde yansıtmayı sağlamak amacıyla gerekli iç kontrol sisteminin tasarlanmasını, uygulanmasını ve devam ettirilmesini, koşulların gerektirdiği muhasebe tahminlerinin yapılmasını ve uygun muhasebe politikalarının seçilmesini içermektedir.

Bağımsız Denetim Kuruluşunun Sorumluluğu

Sorumluluğumuz, yaptığımız bağımsız denetime dayanarak bu finansal tablolar hakkında görüş bildirmektir. Bağımsız denetimimiz, Kamu Gözetimi Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu'na yayımlanan Türkiye Bağımsız Denetim Standartları'na ("TDS") uygun olarak gerçekleştirilmiştir. Bu standartlar, etik ilkelere uyulmasını ve denetimin finansal tablolarda önemli bir hata bulunmadığı hususunda makul bir güvence sağlamak üzere planlanarak yürütülmesini gerektirmektedir.

Bağımsız denetimimiz, finansal tablolardaki tutarlar ve dipnotlar ile ilgili bağımsız denetim kanıtı toplamak amacıyla, bağımsız denetim tekniklerinin kullanılmasını içermektedir. Bağımsız denetim tekniklerinin seçimi, finansal tabloların hata ve/veya hileden ve usulsüzlükten kaynaklanıp kaynaklanmadığı hususu da dahil olmak üzere önemli yanlışlık içerip içermediğine dair risk değerlendirmesini de kapsayacak şekilde, mesleki kanaatimize göre yapılmıştır. Bu risk değerlendirmesinde, Şirketin iç kontrol sistemi göz önünde bulundurulmuştur. Ancak, amacımız iç kontrol sisteminin etkinliği hakkında görüş vermek değil, bağımsız denetim tekniklerini koşullara uygun olarak tasarlamak amacıyla, Şirket yönetimi tarafından hazırlanan finansal tablolar ile iç kontrol sistemi arasındaki ilişkiyi ortaya koymaktır. Bağımsız denetimimiz, ayrıca Şirket yönetimi tarafından benimsenen muhasebe politikaları ile yapılan önemli muhasebe tahminlerinin ve finansal tabloların bir bütün olarak sunumunun uygunluğunun değerlendirilmesini içermektedir.

Bağımsız denetim sırasında temin ettiğimiz bağımsız denetim kanıtlarının, görüşümüzün oluşturulmasına yeterli ve uygun bir dayanak oluşturduğuna inanıyoruz.

Görüş

Görüşümüze göre, ilişkietki finansal tablolar, **Despec Bilgisayar Pazarlama Ticaret Anonim Şirketi**'nin 31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla finansal durumunu, aynı tarihte sona eren yıla ait finansal performansını ve nakit akımlarını, Kamu Gözetimi Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu'na yayımlanan Türkiye Muhasebe / Finansal Raporlama Standartları ("TMS / TFRS") çerçevesinde doğru ve dürüst bir biçimde yansıtmaktadır.



Merkez : Baybi Giz Plaza, Derebeyi Caddesi Meydan Sokak No:1 Kat:19 3439E Merkez / İSTANBUL Tel: (0212) 290 37 40 (pbx) E-mail: gym@guveli.com.tr

Ankara Ofis : A50 Kule, Atatürk Bulvarı No: 193 Kat: 9 Kovaçlıdere / ANKARA Tel: (0312) 466 84 21 E-mail: gymankara@guveli.com.tr

Antalya Ofis : Fener Mah. 1964 Sokak No: 36 Daire:4 Lara / ANTALYA Tel: (0242) 524 62 00 (pbx) Fax: (0242) 524 13 33 E-mail: gymantalya@guveli.com.tr

İzmir Ofis : Atatürk Cad. Ekim Apt. No:174/1 Kat:5 Daire:9 Alsancak / İZMİR Tel: (0232) 421 21 34 (pbx) Fax: (0232) 421 21 87 E-mail: gymizmir@guveli.com.tr

Trakya Ofis : Atatürk Bulvarı No:44 Daire:9-10 TEKİRDAĞ Tel: (0282) 261 25 30 - 241 42 54 Fax: (0282) 261 83 22 E-mail: gymtrakya@guveli.com.tr

Bursa Ofis : Odunluk Mahallesi Akademi Caddesi No:10 Zana İş Merkezi D:31 Nilüfer/BURSA Tel: (0224) 451 27 10 (pbx) Fax: (0224) 451 27 79 E-mail: gymbursa@guveli.com.tr

Gaziantep Ofis : İncilipınar Mahallesi Muammer Aksoy Bulv. Nisantopu Sk. No:11 F&H İş Mktz. K:5 Nispetiye/GAZİANTEP Tel: (0342) 215 10 70 (pbx) Faks: (0342) 215 10 69 E-mail: gymgaziantep@guveli.com.tr

Batı Karadeniz Ofis : Karaçayır Mah. Hoca Ahmet Yesevi Sok. 3K İş Merkezi No: 2/2 BÖLÜ Tel: (0374) 215 63 73 (pbx) Fax: (0374) 212 47 64 E-mail: gymbuldu@guveli.com.tr



FINANSAL DURUM TABLOSU (BİLANÇO) (TL)

VARLIKLAR	Dipnot Referansları	Bağımsız Denetimden Geçmiş 31.12.2013	Yeniden Düzenlenmiş (*) Bağımsız Denetimden Geçmiş 31.12.2012
Dönen Varlıklar		70.488.377	58.303.841
Nakit ve Nakit Benzerleri	6	5.197.544	4.778.671
Finansal Yatırımlar	7	57.282	-
Ticari Alacaklar	10	36.169.689	25.747.316
-İlişkili Taraflardan Alacaklar	10-37	66.916	2.312.255
-İlişkili Olmayan Taraflardan Ticari Alacaklar	10	36.102.773	23.435.061
Diğer Alacaklar	11	4.602.887	13.712.673
-İlişkili Taraflardan Diğer Alacaklar	11-37	4.541.945	13.709.561
-İlişkili Olmayan Taraflardan Diğer Alacaklar	11	60.942	3.112
Türev Araçlar	12	145.450	-
Stoklar	13	21.665.596	12.996.005
Peşin Ödenmiş Giderler	15	664.546	428.546
Cari Dönem Vergisiyle İlgili Varlıklar	25	-	-
Diğer Dönen Varlıklar	26	1.985.383	640.630
(Ara Toplam)		70.488.377	58.303.841
Satış Amacıyla Elde Tutulan Duran Varlıklar	34	-	-
Duran Varlıklar		369.332	433.182
Finansal Yatırımlar	7	10.190	28.618
Diğer Alacaklar	-	-	-
-İlişkili Taraflardan Diğer Alacaklar	-	-	-
-İlişkili Olmayan Taraflardan Diğer Alacaklar	-	-	-
Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımlar	16	-	-
Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller	17	18.280	16.929
Maddi Duran Varlıklar	18	213.374	294.849
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	19	5.145	1.333
-Şerefiye	19	-	-
-Diğer Maddi Olmayan Duran Varlıklar	19	5.145	1.333
Peşin Ödenmiş Giderler	15	-	-
Ertelenmiş Vergi Varlığı	35	122.343	91.453
TOPLAM VARLIKLAR		70.857.709	58.737.023

İlişik Açıklayıcı Notlar Bu Finansal Tabloların Tamamlayıcısıdır.

(*) Yeniden düzenleme etkileri Not 2.06 karşılaştırmalı bilgiler ve önceki dönem tarihli finansal tabloların düzenlenmesi notunda açıklanmıştır

FİNANSAL DURUM TABLOSU (BİLANÇO) (TL)

KAYNAKLAR	Dipnot Referansları	Bağımsız Denetimden Geçmiş 31.12.2013	Yeniden Düzenlenmiş (*) Bağımsız Denetimden Geçmiş 31.12.2012
Kısa Vadeli Yükümlülükler		21.872.338	16.736.521
Kısa Vadeli Borçlanmalar	8	-	-
Uzun Vadeli Borçlanmaların Kısa Vadeli Kısımları	8	-	-
Diğer Finansal Yükümlülükler	9	-	-
Ticari Borçlar	10	18.752.741	13.897.541
-İlişkili Taraflara Ticari Borçlar	10 - 37	232.373	32.849
-İlişkili Taraflara Olmayan Ticari Borçlar	10	18.520.368	13.864.692
Çalışanlara Sağlanan Faydalar Kapsamında Borçlar	20	39.259	33.071
Diğer Borçlar	11	1.419.503	1.446.349
-İlişkili Taraflara Diğer Borçlar	11 - 37	1.331.881	1.384.358
-İlişkili Olmayan Taraflara Diğer Borçlar	11	87.622	61.991
Türev Araçlar	12	-	25.009
Ertelenmiş Gelirler	15	587.292	257.469
Dönem Karı Vergi Yükümlülüğü	35	892.549	530.575
Kısa Vadeli Karşılıklar	22	180.994	546.507
-Çalışanlara Sağlanan Faydalara İlişkin Kısa Vadeli Karşılıklar	24	-	-
-Diğer Kısa Vadeli Karşılıklar	22	180.994	546.507
Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler	26	-	-
(Ara toplam)		21.872.338	16.736.521
Satış Amacıyla Elde Tutulan Duran Varlıklara	34	-	-
İlişkin Yükümlülükler		331.595	228.003
Uzun Vadeli Yükümlülükler		331.595	228.003
Uzun Vadeli Karşılıklar	24	331.595	228.003
-Çalışanlara Sağlanan Faydalara İlişkin Uzun Vadeli Karşılıklar	24	-	-
-Diğer Uzun Vadeli Karşılıklar	24	-	-
Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü	35	-	-
Diğer Uzun Vadeli Yükümlülükler	26	-	-
ÖZKAYNAKLAR		48.653.776	41.772.499
Ana Ortaklığa Ait Özkaynaklar	27	48.653.776	41.772.499
Ödenmiş Sermaye		23.000.000	23.000.000
Sermaye Çevrim Farkları		437.133	(1.294.351)
Geri Alınmış Paylar (-)		-	-
Hisse Senedi İhraç Primleri		2.967.707	2.748.459
Kar veya Zararda Yeniden Sınıflandırılmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler veya Giderler		(53.981)	-
-Tanımlanmış Fayda Planları Yeniden Değerleme ve Ölçüm Kazanç/Kayıpları		(53.981)	-
Kar veya Zararda Yeniden Sınıflandırılacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler veya Giderler		606.110	(628.883)
- Yabancı Para Çevrim Farkları		606.110	(630.460)
- Finansal Riskten Korunma Fonu		-	(10.773)
- Diğer Kazanç/ Kayıplar		-	12.350
Kardan Ayrılan Kısıtlanmış Yedekler		4.129.678	3.457.316
Geçmiş Yıllar Kar/Zararları		8.813.537	6.557.147
Net Dönem Karı/Zararı		8.753.592	7.932.811
Kontrol Gücü Olmayan Paylar	27	-	-
TOPLAM KAYNAKLAR		70.857.709	58.737.023

İlişik Açıklayıcı Notlar Bu Finansal Tabloların Tamamlayıcısıdır.

(*) Yeniden düzenleme etkileri Not 2.06 karşılaştırmalı bilgiler ve önceki dönem tarihli finansal tabloların düzenlenmesi notunda açıklanmıştır.

KAR VEYA ZARAR VE DİĞER KAPSAMLI GELİR TABLOSU (TL)

	Dipnot Referansları	Bağımsız Denetimden Geçmiş 01.01.2013 - 31.12.2013	Yeniden Düzenlenmiş (*) Bağımsız Denetimden Geçmiş 01.01.2012 - 31.12.2012
SÜRDÜRÜLEN FAALİYETLER			
Hasılat	28	141.404.625	129.485.381
Satışların Maliyeti (-)	28	(125.194.899)	(116.149.700)
BRÜT KAR / (ZARAR)		16.209.726	13.335.681
Genel Yönetim Giderleri (-)	29	(4.526.493)	(3.833.569)
Pazarlama, Satış ve Dağıtım Giderleri (-)	29	(1.943.817)	(1.950.973)
Esas Faaliyetlerden Diğer Gelirler	31	6.420.821	2.952.379
Esas Faaliyetlerden Diğer Giderler (-)	31	(2.191.836)	(3.129.391)
ESAS FAALİYET KARI / ZARARI		13.968.401	7.374.127
Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımların Kar / Zararlarındaki Paylar		-	-
Yatırım Faaliyetlerinden Gelirler	32	4.047	1.336.832
Yatırım Faaliyetlerinden Giderler (-)	32	-	-
Finansal Gelirler	33	3.446.215	1.943.396
Finansal Giderler (-)	33	(5.659.920)	(1.260.207)
SÜRDÜRÜLEN FAALİYETLER VERGİ ÖNCESİ KARI / ZARARI		11.758.743	9.394.148
Sürdürülen Faaliyetler Vergi Gelir / (Gideri)		(3.005.151)	(1.461.337)
- Dönem Vergi Gelir / (Gideri)	35	(3.003.242)	(1.441.525)
- Ertelenmiş Vergi Gelir / (Gideri)	35	(1.909)	(19.812)
Dönem Kar/Zararının Dağılımı		8.753.592	7.932.811
Kontrol Gücü Olmayan Paylar	27	-	-
Ana Ortaklık Payları	27	8.753.592	7.932.811
Pay Başına Kazanç	36	0,380591	0,344905
	16	-	-
DİĞER KAPSAMLI GELİR KISMI		-	-
Kar veya Zarar Olarak Yeniden Sınıflandırılacaklar		3.185.725	(2.645.242)
Yabancı Para Çevrim Farkı		3.187.302	(2.088.707)
Nakit Akış Riskinden Korunma Kazançları/Kayıpları		(1.577)	(556.535)
Kar veya Zarar Olarak Yeniden Sınıflandırmayacaklar		(53.981)	-
Emeklilik Planlarından Aktüeryal Kazanç ve Kayıplar		(53.981)	-
DİĞER KAPSAMLI GELİR		3.131.744	(2.645.242)
TOPLAM KAPSAMLI GELİR / GİDER		-	-
Toplam Kapsamlı Gelir/Giderin Dağılımı		11.885.336	5.287.569
Kontrol Gücü Olmayan Paylar		-	-
Ana Ortaklık Payları		11.885.336	5.287.569

İlişik Açıklayıcı Notlar Bu Finansal Tabloların Tamamlayıcısıdır.

(*) Yeniden düzenleme etkileri Not 2.06 karşılaştırmalı bilgiler ve önceki dönem tarihli finansal tabloların düzenlenmesi notunda açıklanmıştır.

NAKİT AKIŞ TABLOSU (TL)

	Notes	Audited 01.01.2013- 31.12.2013	Revised(*) Audited 01.01.2012 -31.12.2012
Dönem Karı/Zararı		5.410.327	(136.515)
Dönem Net Karı/Zararı Mutabakatı İle İlgili Düzeltmeler		11.758.743	9.394.148
Amortisman ve İfa Giderleri İle İlgili Düzeltmeler	18-19	(1.084.377)	(315.771)
Kıdem Tazminat Karşılığındaki Artış (+)	24	81.804	76.151
Kıdem Tazminat Ödemeleri	24	127.626	143.141
Alacaklar Reeskont Tutarı (+)	10	(24.034)	(100.427)
Cari Dönem Şüpheli Alacak Karşılığı (+)	10	222.736	(26.095)
Stok Değer Düşüş Karşılığı (+)	10	22.020	(105.022)
Krediler Gerçekleşmemiş Kur Farkı (Geliri)/Gideri	13	108.961	(13.468)
Borç Senetleri Prekontu (-)	10	-	-
Faiz Gideri (+)	33	(67.935)	2.239
Faiz Geliri (-)	32	1.195.484	1.231.399
Gelir Tahakkukları	26	(2.362.457)	(1.371.971)
Fiyat Farkı Karşılıkları	22	(23.069)	(39.766)
Dava Karşılıkları	22	(365.513)	(102.476)
Menkul Kıymet veya uzun vadeli yatırımlardan elde edilen kazançlar (-)	7	-	-
İşletme Sermayesinde Gerçekleşen Değişimler	7	(9.476)	(7.702.072)
Ticari Alacaklardaki Artış/Azalışla İlgili Düzeltmeler	10	(3.789.744)	933
Diğer Alacaklardaki Değişim	11	(10.667.129)	(11.627.549)
Stoklardaki Artış/Azalışla İlgili Düzeltmeler	13	9.109.786	1.688.114
Satılmaya Hazır Finansal Varlıklardaki artış (-)	7	(8.778.552)	1.151.141
Ticari Borçlardaki azalış (-)	10	-	1.151.141
Diğer Artışlar/Azalışlar (+)/(-)	10	4.923.135	1.812.146
Diğer Borçlardaki Değişim	11	1.649.862	(2.225.353)
Faaliyetlerden Elde Edilen Nakit Akışları	11	(26.846)	1.498.496
Diğer Yükümlülüklerde azalışlar (-) / artış (+)	26	6.884.622	1.376.305
Ödenen Faiz (Net)	32-33	-	46.658
Vergi Ödemeleri (-)	22	1.166.973	15.549
B. YATIRIM FAALİYETLERİNDEN KAYNAKLANAN NAKİT AKIŞLARI	22	(2.641.268)	(1.575.027)
Maddi duran varlık alımları (-)	18-19	12.418	(155.468)
Maddi duran varlık çıkışlarından elde edilen nakit (-)	18-19	(20.601)	(167.893)
C. FİNANSMAN FAALİYETLERİNDEN NAKİT AKIŞLARI	18-19	33.019	12.425
Finansal Borç Ödemeleri	8	(5.004.059)	(8.974.941)
Finansal Borç alımından kaynaklanan nakit	8	-	(3.902.822)
Hisse Senedi İhraç Primi	27	-	-
Sermaye Artışı	27	-	-
Ödenen Temettüleri (-)	27	-	-
YABANCI PARA ÇEVİRİMİ FARKLARININ ETKİSİNDEN ÖNCE NAKİT VE NAKİT BENZERLERİDEKİ NET ARTIŞ/AZALIŞ	27	(5.004.059)	(5.072.119)
D. YABANCI PARA ÇEVİRİMİ FARKLARININ NAKİT VE NAKİT BENZERLERİDEKİ ÜZERİNDEKİ ETKİSİ	27	418.686	(9.266.924)
NAKİT VE NAKİT BENZERLERİDEKİ NET ARTIŞ/AZALIŞ	27	-	-
E. DÖNEM BAŞI NAKİT VE NAKİT BENZERLERİ	27	418.686	(9.266.924)
DÖNEM SONU NAKİT VE NAKİT BENZERLERİ	27	4.778.671	14.045.595
	27	5.197.357	4.778.671

İlişik Açıklayıcı Notlar Bu Finansal Tabloların Tamamlayıcısıdır.

(*) Yeniden düzenleme etkileri Not 2.06 karşılaştırmalı bilgiler ve önceki dönem tarihli finansal tabloların düzenlenmesi notunda açıklanmıştır.

ÖZKAYNAK DEĞİŞİM TABLOSU (TL)

Bağimsız Denetimden Geçmiş	Dipnote Referansları	Ödenmiş Sermaye	Sermaye Çerim Farkları	Ger. Alınmış Paylar	Poy İhras Primleri / İskontoları	Tanınan Fayda Planları Yeniden Değerleme ve Ölçüm Kazanç / Kayıpları	Diğer Kazanç / (Kayıplar)	Yabancı Para Çerim Farkları	Riskten Korunma Kazanç / Kayıpları	Diğer Kazanç / (Kayıplar)	Kardan Ayrılan Karşılıkların Yıllık Yatakları	Geçmiş Yıllar Kar / Zararları	Net Dönem Kar / Zararı	Özkaynaklar
01.01.2013	27	23.000.000	(1.294.351)	-	2.748.459	-	-	(630.460)	(10.773)	12.350	3.457.316	6.557.147	7.932.811	41.772.499
Sermaye artırımları	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Geçmiş yıllar karlarına transferler	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	7.932.811	(7.932.811)	-
Yedeklere transferler	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	672.362	-	-	-
Tamamı ödemesi	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(5.004.059)	-	(5.004.059)
Sermayeye ilave edilecek iş ortak Sınır Kazancı	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Toplam Kapsamlı Gelir	-	-	1.731.484	-	219.248	(53.981)	-	1.236.570	10.773	(12.350)	-	-	-	11.885.336
Dönem Karı	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	8.753.592	8.753.592
Yabancı para çevrim farkları	-	-	1.731.484	-	219.248	-	-	1.236.570	-	-	-	-	-	3.187.302
Diğer Artış Kazancı	-	-	-	-	-	-	-	-	10.773	(12.350)	-	-	-	(1.577)
-Emeklilik planları aktifliyi kazanc ve kayıpları	-	-	-	-	-	(53.981)	-	-	-	-	-	-	-	(53.981)
31.12.2013	27	23.000.000	437.133	-	2.967.707	(53.981)	-	606.110	-	-	4.129.678	8.813.537	8.753.592	48.633.776
Bağımsız Denetimden Geçmiş														
01.01.2012	27	11.500.000	-	-	2.912.355	-	-	-	(12.084)	570.196	2.515.128	14.381.944	9.689.510	41.557.049
Sermaye artırımları	-	11.500.000	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(11.500.000)	-	-
Geçmiş yıllar karlarına transferler	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	9.689.510	(9.689.510)	-
Yedeklere transferler	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	942.188	(942.188)	-	-
Tamamı ödemesi	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(5.072.119)	-	(5.072.119)
Toplam Kapsamlı Gelir	-	-	(1.294.351)	-	(1.638.896)	-	-	(630.460)	1.311	(557.846)	-	-	7.932.811	5.287.569
Yabancı para çevrim farkları	-	-	(1.294.351)	-	(1.638.896)	-	-	(630.460)	-	-	-	-	-	(2.083.707)
Sermayeye ilave edilecek iş ortak Sınır Kazancı	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Diğer Artış Kazancı	-	-	-	-	-	-	-	-	1.311	(557.846)	-	-	-	-
31.12.2012	27	23.000.000	(1.294.351)	-	2.748.459	-	-	(630.460)	(10.773)	12.350	3.457.316	6.557.147	7.932.811	41.772.499

İlişik Açıklayıcı Notlar Bu Finansal Tabloların Tamamlayıcısıdır.

1 ŞİRKETİN ORGANİZASYONU VE FAALİYET KONUSU

Despec Bilgisayar Pazarlama ve Ticaret A.Ş. ("Despec", ya da "Şirket"), Türkiye genelinde bilgisayar firmalarına ve kırtasiyecilere ihtiyacı duyulan neredeyse tüm Bilişim Teknolojileri ("BT") tüketim malzemelerini (toner, mürekkep kartuş, şerit, yedekleme ürünleri, kağıt ürünleri, aksesuar vb) iyi organize olmuş bir distribütör kimliği ile dağıtmaktadır. 04.01.1995 tarihinde başka bir isim altında kurulan Şirket 02.08.1995 tarihinde ticaret unvanını İndeks Teknolojik Ürünler Dağıtım A.Ş. olarak, 09.10.1998 tarihinde ise Despec Bilgisayar Pazarlama ve Ticaret A.Ş. olarak değiştirmiştir. Şirket esas faaliyetlerine 1998 yılının sonlarına doğru başlamıştır. Despec Bilgisayar Pazarlama ve Ticaret A.Ş. Şirket portföyünde bulunan ürünlerinin satış ve dağıtımını İstanbul Merkez, Ankara ve İzmir'deki şubelerinde bulunan satış ekipleri vasıtası ile ve buralardaki mevcut depolarından yürütmektedir.

Dönemler itibariyle Şirket'in sermaye ve ortaklık yapısı aşağıdaki gibidir;

Hissedar	31.12.2013		31.12.2012	
	Pay Oranı %	Pay Tutarı	Pay Oranı %	Pay Tutarı
Desbil Teknolojik Ürünler A.Ş. (*)	% 30,25	6.956.268	30,25%	6.956.268
Despec Group B.V.	% 30,33	6.975.000	30,33%	6.975.000
Halka Açık Kısım	% 39,35	9.050.000	39,35%	9.050.000
Diğer	% 0,07	18.732	0,07%	18.732
Toplam	%100	23.000.000	100%	23.000.000

(*)Halka açık kısımda Desbil Teknolojik Ürünler A.Ş.' ne ait 225.994 adet pay yer almaktadır.

Şirket satışlarının büyük bir bölümünü HP ürünleri (özellikle yazıcı toner ve kartuşları) oluşturmaktadır. Şirket'in dağıtımını üstlendiği diğer ürünler Epson, Imation, OKI, Sony, Canon, Xerox, Panasonic, IBM, Trust ve Targus'tur.

Şirket'in Merkez ofis operasyonları ve lojistik faaliyetleri Ayazağa, Şişli, İstanbul'daki merkez binasında yürütülürken, ayrıca Ankara ve İzmir'de de şubeleri bulunmaktadır. Ankara ve İzmir şubelerinde de lojistik, depolama, satış, ve finans bölümleri bulunmaktadır.

Sektöre ilişkin başlıca riskler aşağıda belirtilmiştir:

a- Alacak Riski: Dağıtım yapısı içerisinde klasik bayi olarak nitelendirilen bayi kanalının sermaye yapısı düşüktür. 3.000 civarında olduğu düşünülen bu grup bayiler sık el değiştirdiği gibi açılıp, kapanma oranları da oldukça yüksektir.

b- Sektörel Rekabet: Faaliyet gösterilen sektördeki üretici firmalar, markalar ve ürünler bazında dünya çapında yoğun rekabet içerisindeyler. Üretici firmaların bu rekabet ortamı ulusal pazarlarda da fiyatlara yansımaktadır. Finans yapısı ve maliyet yapıları güçlü olmayan firmalar için bu durum oldukça risk taşımaktadır.

c- Kur Riski: Bilişim teknolojileri ürünlerinin bir kısmı yurtdışından ithal edilmekte ya da yurt içinden yabancı para birimi cinsinden yada TL olarak alınmaktadır. Ürünler alınırken yabancı para birimi cinsinden borçlanılabilmekte ve ödemeleri de aynı para birimlerinden yapılabilmektedir. Satış politikalarını ürün giriş para birimi üzerinden yapmayan firmalar kur artışlarında zarar riski ile karşı karşıya kalmaktadırlar.

d- Üretici firmaların distribütörlük atamalarında münhasırlık yoktur: Üretici firmalar ile yapılan distribütörlük anlaşmalarında karşılıklı münhasırlık ilişkisi yoktur. Üretici firmalar distribütörlük atamalarında, pazarın koşullarına göre başka bir distribütörlük atayabileceği gibi, aynı zamanda distribütör firmalarda diğer üretici firmalar ile distribütörlük anlaşmaları imzalayabilirler. Şirket yönetimi, sektörde uzun yıllardır faaliyet gösterildiğinden ve iyi derecede bir know-how seviyesine sahip olduğundan, distribütörlük anlaşmalarının feshi riskinin son derece düşük olduğunu düşünmektedir.

e- İthalat rejimlerinde yapılan değişiklikler: Hükümetlerin bazı dönemlerde ithalat rejimlerinde yapmış oldukları değişiklikler ithalatı olumlu yönde etkilediği gibi bazen de olumsuz yönlerde etkileyebilmektedir.

Şirketin merkez ve şubelerinin adresleri aşağıdaki gibidir.

Ortaklığın merkezi : Ayazağa Mahallesi Ayazağa Cendere Caddesi No:13/3 34396 Şişli/İSTANBUL 'dur. Ayrıca Ankara ve İzmir şubeleri bulunmaktadır.

Şube Adresleri

Ankara Şube: Çetin Emeç Bulvarı Öveçler 4.Cadde No:4/9 Dikmen / ANKARA

İzmir Şube: 1370 Sokak No: 26 35320 Çankaya / İZMİR

Şirket'in dönemler itibari ile ortalama personel sayısı; 2013 yılı:29 (2012 yılı :29)'dir. Şirket personelinin tamamı idari personeldir.

2 MALİ TABLOLARIN SUNUMUNA İLİŞKİN ESASLAR

2.01 Sunuma İlişkin Temel Esaslar / (Uygunluk Beyanı)

Şirket yasal defterlerini ve kanuni mali tablolarını Türk Ticaret Kanunu ("TTK") ve vergi mevzuatınca belirlenen muhasebe ilkelerine uygun olarak tutmakta ve hazırlamaktadır. Ekli finansal tablolar Sermaye Piyasası Kurulu'nun ("SPK") yayımladığı Genel Kabul Görmüş Muhasebe Politikalarına uygun olarak Şirket'in yasal kayıtlarında yapılan düzeltmeleri ve sınıflandırmaları içermektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu ("SPK"), Seri: XI, No: 29 sayılı "Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği" 13 Haziran 2013 tarihli ve 28676 sayılı resmi gazete yayımlanan Seri II, 14.1 no'lu "Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği" ile yürürlükten kaldırılmıştır. Bu tebliğe istinaden, işletmeler Finansal Tabloların hazırlanmasında Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurulu (KGMDSK) tarafından yayımlanan TMS/TFRS' leri esas alırlar. Finansal Raporlama ilke, usul ve esaslarının, açık ve anlaşılabilir hale gelmesini veya uygulama birliğinin sağlanmasını teminen, gerekli görülmesi halinde uygulamayı belirlemek üzere Sermaye Piyasası Kanunu'nun 14. Maddesi kapsamında Kurul'ca kararlar alınır. İşletmeler bu kararlara uymakla yükümlüdürler.

İlişikteki mali tablolar Seri II, 14.1 no'lu tebliğe göre hazırlanmış olup, mali tablolar ve dipnotlar, SPK tarafından 7 Haziran 2013 tarihli duyuru ile uygulanması zorunlu kılınan formatlara uygun olarak sunulmuştur.

İlişikteki finansal tablolar, 27 Şubat 2014 tarihinde Yönetim Kurulu tarafından onaylanmıştır. Genel Kurul'un finansal tabloları değiştirme yetkisi bulunmaktadır.

Yabancı Para İşlemlerin Fonksiyonel Para Birimi Cinsinden Değerlemesi

Şirketin fonksiyonel para birimi 30 Haziran 2013 tarihine kadar olan dönem için, alış ve satışların

önemli ölçüde ABD Doları bazlı olması nedeniyle, 21 no'lu Uluslararası Muhasebe Standardı ("UMS") "Kur Değişiminin Etkileri" uyarınca ABD Doları olarak belirlenmiştir. 1 Temmuz 2013'den itibaren satışların önemli ölçüde TL bazlı olarak değişmesi dolayısıyla fonksiyonel para biriminin TL olarak belirlenmesine yönetimce karar verilmiştir.

2012 yılı ve 1 Ocak 2013 - 30 Haziran 2013 tarihine kadar olan dönemde yabancı para işlemlerinin ABD Doları'na çevrimindeki ana hatlar aşağıda belirtilmiştir:

- Yabancı para işlemleri, yabancı para ile fonksiyonel para birimi arasındaki işlem tarihindeki spot kur uygulanmak suretiyle bulunan tutar üzerinden fonksiyonel para birimi cinsinden kayıtlara alınır.

Her bilanço tarihinde,

- Parasal yabancı kalemler kapanış kurları üzerinden,

- Tarihi maliyeti ile kayıtlarda izlenen parasal olmayan yabancı kalemler işlemin gerçekleştiği tarihteki kurlar üzerinden ABD Doları'na çevrilir.

Fonksiyonel Para Biriminden Farklı Bir Raporlama Para Birimi Kullanılması

SPK'ya sunulmak üzere hazırlanan bu finansal tablolar ve dipnotlar Türk Lirası olarak sunulmuştur. 30 Haziran 2013 tarihine kadar ABD Doları olarak hazırlanan finansal tabloların sunum amacına yönelik olarak Türk Lirası'na çevrimindeki ana hatlar aşağıda belirtilmiştir:

- Varlık, yükümlülükler ve dönemin finansal tablolarına alınmış gelir ve gideri sonucunda oluşanlar hariç özkaynaklar kalemleri (bazı özkaynaklar kalemleri hariç) bilanço tarihi itibarıyla oluşan kapanış kurları üzerinden Türk Lirası'na çevrilir. Özkaynaklar hesaplarından sermaye ve sermaye yedekleri tarihsel nominal değerleri ile taşınmakta olup bunlara ilişkin çevrim farkları özkaynaklar içerisinde yabancı para çevrim farkları hesabında gösterilmektedir.

- Bu işlemler sonucunda oluşan diğer tüm farklar özkaynaklar ve diğer kapsamlı gelir/gider ile ilişkilendirilmektedir.

30 Haziran 2013 , 31 Aralık 2012 ve 31 Aralık 2011 tarihleri itibarıyla TL/ABD Doları kapanış kurları aşağıda belirtilmiştir:

Tarih	ABD Doları Kuru
30 Haziran 2013	1,9248
31 Aralık 2012	1,7826
31 Aralık 2011	1,8889

1 Temmuz 2013 den itibaren alış ve satışların önemli ölçüde TL bazlı olarak değişmesi dolayısıyla fonksiyonel para biriminin TL olarak belirlenmesine karar verilmiştir. Buna göre 1 Temmuz 2013 tarihinden sonra gerçekleşen işlemler TL olarak kabul edilerek muhasebeleştirilmiştir.

31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla hazırlanan finansal tablolarda yer alan parasal olmayan kalemler 30 Haziran 2013 tarihine kadar ABD Doları cinsi olarak kabul edilmiştir. Bu tarihten sonra gerçekleşen işlemler ise fonksiyonel para birimi TL olarak değiştirildiği için parasal olmayan kalemler TL olarak muhasebeleştirilmiştir.

Gelir tablosu hesapları ise yine parasal olmayan kalemlerde uygulanan muhasebe tekniği uygulanmış ve 30 Haziran 2013 tarihine kadar gerçekleşen işlemler ortalama ABD Doları kuru kullanılarak

çevrime tabi tutulmuş olup, 1 Temmuz 2013 tarihinden itibaren ise TL olarak muhasebeleştirilmiştir.

2.02 Yüksek Enflasyon Dönemlerinde Mali Tabloların Düzeltmesi

SPK, 17 Mart 2005 tarihinde almış olduğu bir kararla, Türkiye’de faaliyette bulunan ve SPK Muhasebe Standartları’na uygun mali tablo hazırlayan şirketler için, 1 Ocak 2005 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere enflasyon muhasebesi uygulamasının gerekli olmadığını ilan ettiği için bu tarihten itibaren Uluslararası Muhasebe Standardı 29 “Yüksek Enflasyonist Ekonomilerde Finansal Raporlama”ya göre finansal tabloların hazırlanması ve sunumu uygulamasını sona erdirmiştir.

2.03 Muhasebe Politikalarında Değişiklikler

Gerekli olması veya Şirket’in mali durumu, performansı veya nakit akışları üzerindeki işlemlerin ve olayların etkilerinin mali tablolarda daha uygun ve güvenilir bir sunumu sonucunu doğuracak nitelikte ise muhasebe politikalarında değişiklik yapılır. Muhasebe politikalarında yapılan değişikliklerin önceki dönemleri etkilemesi durumunda, söz konusu politika hep kullanımdaymış gibi mali tablolarda geriye dönük olarak da uygulanır. Dönemler itibarıyla muhasebe politikalarında değişiklik yapılmamıştır.

2.04 Muhasebe Tahminlerindeki Değişiklikler ve Hatalar

Muhasebe tahminleri, güvenilir bilgilere ve makul tahmin yöntemlerine dayanılarak yapılır. Ancak, tahminin yapıldığı koşullarda değişiklik olması, yeni bir bilgi edinilmesi veya ilave gelişmelerin ortaya çıkması sonucunda tahminler gözden geçirilir.

Muhasebe tahminindeki değişikliğin etkisi, yalnızca bir döneme ilişkinse, değişikliğin yapıldığı cari dönemde, gelecek dönemlere de ilişkinse, hem değişikliğin yapıldığı dönemde hem de gelecek dönemlerde, ileriye yönelik olarak, dönem karı veya zararının belirlenmesinde dikkate alınacak şekilde mali tablolara yansıtılır.

Cari dönem faaliyet sonucuna bir etkisi olan veya sonraki dönemlere etkisi olması beklenen muhasebe tahminindeki bir değişikliğin niteliği ve tutarı finansal tablo dipnotlarında, gelecek dönemlere ilişkin etkinin tahmininin mümkün olmadığı haller dışında açıklanır. Şirket Yönetimi, maddi ve maddi olmayan duran varlıkların yararlı ömürlerinin tespiti, kıdem tazminatı hesabında kullanılan aktüeryal varsayımlar, şirket lehine veya aleyhine devam eden dava ve icra takipleri için ayrılacak karşılıklar, stok değer düşüklüğünün tespiti gibi hususlarda muhasebe tahminlerine başvurmaktadır. Kullanılan tahminlere ilişkin detaylı açıklamalar aşağıda ilgili dipnotlarda yer almakta muhasebe tahminlerinde aşağıdaki değişiklik yapılmıştır.

UMS 21 Kur değişimlerinin etkileri standartı fonksiyonel para birimini işletmenin faaliyet gösterdiği temel ekonomik çevrenin para birimi olarak tanımlar. Bir işletmenin faaliyette bulunduğu temel ekonomik çevre, genel olarak nakit yarattığı ve harcadığı çevredir. Geçerli para birimi; mal ve hizmet satışlarının en çok etkileyen para birimi, işçilik v.b. giderlerin gerçekleştirildiği para birimi, finansman faaliyetlerinden sağlanan nakit para birimi v.b. hususlar göz önüne alınarak ve bu unsurlardaki gelecekte beklenen değişimler göz önüne alınarak Şirket Yönetimi tarafından belirlenmektedir. Şirket Yönetimi fonksiyonel para birimine ilişkin muhasebe tahminlerini ve uyguladığı politikaları her bilanço döneminde tekrar gözden geçirmektedir. Bu çerçevede yapılan değerlendirmede, son yıl gerçekleşmeleri ve ileriye dönük beklentiler de dikkate alınarak Şirketin fonksiyonel para biriminin 1 Temmuz 2013’den itibaren TL olarak değiştirilmesine karar verilmiştir. Değişikliğin etkileri UMS 21 Paragraf

35-37 gereği ileriye dönük olarak uygulanmıştır. Diğer bir deyişle, işletme tüm kalemleri yeni geçerli para birimi değişim tarihi olan 30 Haziran 2013 tarihindeki döviz kuru kullanılarak çevrilmiş ve çevrim sonrası oluşan tutarlar parasal olmayan kalemler için tarihi maliyet olarak dikkate alınmıştır.

UMS 19'de yapılan değişiklik ile daha önce kar zarar tablosunda raporlanan kıdem tazminatı aktüeryal kayıp ve kazançları diğer kapsamlı gelirden raporlanmıştır. Şirket yönetimi muhasebe politikası değişikliğinin 31 Aralık 2013 ve 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla sona eren hesap dönemlerindeki finansal tablolara olan etkisini değerlendirmiş ve hesaplanan vergi sonrası etkilerin önemsiz seviyede görülmesi nedeniyle geçmiş dönem finansal tablolarının UMS 19 çerçevesinde yeniden düzenlenmemesine karar vermiştir.

Önemli Muhasebe Değerlendirme, Tahmin ve Varsayımları

Finansal tabloların hazırlanmasında Şirket yönetiminin, raporlanan varlık ve yükümlülük tutarlarını etkileyecek, bilanço tarihi itibarı ile muhtemel yükümlülük ve taahhütleri ve raporlama dönemi itibarıyla gelir ve gider tutarlarını belirleyen varsayımlar ve tahminler yapması gerekmektedir. Gerçekleşmiş sonuçlar tahminlerden farklı olabilmektedir. Tahminler düzenli olarak gözden geçirilmekte, gerekli düzeltmeler yapılmakta ve gerçekleştikleri dönemde gelir tablosuna yansıtılmaktadırlar. Finansal tablolara yansıtılan tutarlar üzerinde önemli derecede etkisi olabilecek yorumlar ve bilanço tarihinde var olan veya ileride gerçekleşebilecek tahminlerin esas kaynakları göz önünde bulundurularak yapılan varsayımlar aşağıdadır :

- Kıdem tazminatı yükümlülüğü aktüeryal varsayımlar (iskonto oranları, gelecek maaş artışları ve çalışan ayrılma oranları) kullanılarak belirlenir. (Not:24)
- Şirket, sabit kıymetlerini doğrusal amortisman metoduyla faydalı ömür esasına uygun bir şekilde amortismanına tabi tutmuştur. Beklenen faydalı ömür kalıntı değer ve amortisman yöntemi, tahminlerde ortaya çıkan değişikliklerin olası etkileri için her yıl gözden geçirilir ve tahminlerde bir değişiklik varsa ileriye dönük olarak muhasebeleştirilir. Şirketin amortisman hesaplamaları ile ilgili herhangi bir tahmin değişikliği bulunmamaktadır. (Not:18-19)
- Şirket, alacaklarının tahsil edilmesi konusunda belirsizlik (şüpheli) oluşması durumunda dava açılıp açılmadığına bakılmaksızın bu alacaklar için karşılık ayırmaktadır. Şirket, alacaklarının şüpheli hale gelmesini önlemek amacıyla riskli gördüğü firmalardan teminat almaktadır. (Not:10)
- Stoklar elde etme maliyeti veya net gerçekleşebilir değer düşük olanıyla mali tablolara yansıtılmıştır. Değer düşüklüklerinin belirlenmesi sırasında şirket stoklarında yer alan ürünlerin teknolojik eskimelerini de dikkate almaktadır. (Not:13)
- Şirket, Distribütörlüğünü yapmış olduğu firmalardan satış veya alım üzerinden daha önce belirlenen oranlarda prim almaktadır. Prim tahakkukları hakediş esasına göre gelir yazılmaktadır. (Not:26)

2.05 Önemli Muhasebe Politikalarının Özeti

Mali tabloların hazırlanması sırasında uygulanan önemli muhasebe politikalarının özeti aşağıdaki gibidir:

2.05.01 Gelir Kaydedilmesi

Gelirler, gelir tutarının güvenilir şekilde belirlenebilmesi ve işlemle ilgili ekonomik yararların Şirket'e akmasının muhtemel olması üzerine alınan veya alınabilecek bedelin gerçeğe uygun değeri üzerinden tahakkuk esasına göre kayıtlara alınır.

Malların satışından elde edilen gelir, aşağıdaki şartlar karşılandığında muhasebeleştirilir:

- Şirket'in mülkiyetle ilgili tüm önemli riskleri ve kazanımları alıcıya devretmesi,
- Şirket'in mülkiyetle ilişkilendirilen ve süregelen bir idari katılımının ve satılan mallar üzerinde etkin bir kontrolünün olmaması,
- Gelir tutarının güvenilir bir şekilde ölçülmesi,
- İşlemle ilişkili olan ekonomik faydaların işletmeye akışının olası olması,
- İşlemden kaynaklanacak maliyetlerin güvenilir bir şekilde ölçülmesi.

Faiz geliri, kalan anapara bakiyesi ile beklenen ömrü boyunca ilgili finansal varlıktan elde edilecek tahmini nakit girişlerini söz konusu varlığın kayıtlı değerine indirgeyen efektif faiz oranı nispetinde ilgili dönemde tahakkuk ettirilir.

Satışlar içerisinde önemli bir finansman unsurunun bulunması durumunda makul bedel gelecekte oluşacak nakit akışlarının finansman unsuru içerisinde yer alan gizli faiz oranı ile indirgenmesi ile tespit edilir. Fark tahakkuk esasına göre mali tablolara yansıtılır.

Despec ağırlıklı olarak bilgisayar tüketim ürünleri satmakta olup, bunların büyük bir bölümünü HP ürünleri (özellikle yazıcı toner ve kartuşları) oluşturmaktadır. Şirket'in dağıtımını üstlendiği diğer ürünler Epson, Imation, OKI, Sony, Canon, Xerox, Panasonic, IBM, Trust ve Targus'dur. Şirket stok alımlarının yaklaşık % 90- % 95'i ilk büyük on satıcı firmadan sağlanmaktadır. Hewlett Packard'tan yapılan alışlar toplam stok alışların yaklaşık % 50- % 60'dır.

Şirketin satın alımlarının büyük çoğunluğu üretici firmalardan direkt olarak yapılmaktadır. Piyasa koşullarına göre fiyatlarda oluşabilecek farklılıklar, üretici firmalar tarafından karşılanarak, fiyat rekabeti sağlanmaktadır. Bunun dışında üretim hatası ihtiva eden ürünlere ilişkin zarar bedelleri üretici firma tarafından şirkete ödenmektedir. Ayrıca Kamu ve Özel Sektördeki büyük alımlarda, bayilere üretici firmalardan özel fiyatlar alınmakta, ve bu sektörlerde faaliyet gösteren firmalara en uygun koşullarla fiyatlandırma yapılmaktadır. BT sektörünün dinamik ve değişken yapısına bağlı olarak, yeni ürünler ve teknolojiler hakkında, direkt üretici firmalardan doğrudan sürekli olarak destek alınmaktadır.

Şirket distribütörlüğünü yapmakta olduğu firmalardan satmakta olduğu ürünlerin ithalatını yapmakta ve bu ürünleri pazarlamaktadır. Satışların tamamı 3.000'e yakın bayi kanalı ile yapılmakta olup son (nihai) kullanıcılara mal satışı gerçekleştirilmemektedir. Satışların yaklaşık % 50 – 55'i ilk on büyük bayi kanalıyla gerçekleştirilmektedir.

Stokta bekleyen ürünlerin üretici firmaların pazarlama stratejileri gereği talep etmeleri halinde alım fiyatının altında satılması durumunda üretici firmalar tarafından stok koruma adı altında ödeme yapılmaktadır. Alınan bu ödemeler stok maliyetinden düşülmektedir. Öte yandan satışa bağlı olarak alınan ciro primleri ise satış tutarına ilave edilmek suretiyle gelir kaydedilmektedir.

2.05.02 Stok Değerlemesi

Stoklar elde etme maliyeti veya net gerçekleşebilir değer düşük olanıyla mali tablolara yansıtılır. Şirket'in stokları kartuş, şerit, toner, kağıt ve aksesuar gibi bilgisayar tüketim ürünlerinden oluşmaktadır. Maliyet FIFO (İlk giren ilk çıkar) metodu ile hesaplanmaktadır. Net gerçekleşebilir değer, satış fiyatından tahmini satış masraflarının düşülmesiyle bulunur.

Stokta bekleyen ürünlerin üretici firmaların pazarlama stratejileri gereği talep etmeleri halinde alım fiyatının altında satılması durumunda üretici firmalar tarafından stok koruma adı altında ödeme yapıl-

maktadır. Bu tür alınan ödemeler stok maliyetinden düşülmektedir.

Öte yandan satışa bağlı olarak alınan ciro primleri ise satış tutarına ilave edilmek suretiyle gelir kaydedilmektedir. Ayrıca Şirket, bilanço sonrası dönemde değeri düşen ticari malları için net gerçekleştirebilir değer hesabı yaparak değer düşüklüğü karşılığı ayırmaktadır. (Not:13)

2.5.03 Maddi Duran Varlıklar

Maddi varlıklar, 1 Ocak 2005 tarihinden önce satın alınan kalemler için 31 Aralık 2004 tarihi itibarıyla enflasyonun etkilerine göre düzeltilmiş maliyet değerlerinden ve 1 Ocak 2005 tarihinden itibaren satın alınan kalemler için satın alım maliyet değerlerinden birikmiş amortismanın düşülmesi suretiyle gösterilmektedir. Sabit kıymetler doğrusal amortisman metoduyla faydalı ömür esasına uygun bir şekilde amortismanına tabi tutulmuştur. Sabit kıymetlerin faydalı ömürleri dikkate alınarak belirlenen amortisman oranları aşağıdadır:

Ekonomik Ömür (yıl)

- Döşeme ve demirbaşlar	5-10
- Taşıtlar	5-10
- Özel Maliyetler	5-10

Bir maddi duran varlığın kayıtlı değeri, tahmini geri kazanılabilir tutarından fazla ise, karşılık ayrılmak suretiyle defter değeri, geri kazanılabilir değerine indirilir.

Sabit kıymetlerin satışı dolayısıyla oluşan kar ve zararlar net defter değerleriyle satış fiyatının karşılaştırılması sonucunda belirlenir ve faaliyet karına dahil edilir.

2.05.04 Maddi Olmayan Duran Varlıklar

Maddi olmayan varlıklar, 1 Ocak 2005 tarihinden önce satın alınan kalemler için enflasyonun etkilerine göre düzeltilmiş maliyetlerinden ve 1 Ocak 2005'ten sonra satın alınan kalemler için satın alım maliyet değerinden, birikmiş itfa ve tükenme payları ile kalıcı değer kayıpları düşülmüş olarak gösterilirler.

Maddi olmayan varlıklar edinilmiş bilgi sistemleri ve bilgisayar yazılımlarından oluşmaktadır. Faydalı ömürleri boyunca doğrusal olarak itfa edilirler. Şirket Maddi Olmayan Duran Varlıkları için 5 ila 10 yıl ömürleri ile itfa payı ayırmaktadır.

2.05.05 Kiralama İşlemleri

Şirket'in Finansal Kiralama işlemi bulunmamaktadır. Şirket muhtelif operasyonel kiralama işlemlerine kiracı sıfatı ile taraf olmaktadır. Operasyonel kiralama işlemleri kiraya verenin kiralamaya varlıkla ilgili önemli risk ve getirileri elinde tutmaya devam ettiği kiralamalardır. Bu kiralamalarla ilgili maliyetler Şirket tarafından doğrusal yöntemle gider olarak muhasebe kayıtlarına yansıtılmaktadır. Şirket'in en önemli operasyonel kiralaması Şirket merkezine ve deposuna ilişkin olarak ilişkili şirket Teklos Teknoloji Lojistik Hizmetleri A.Ş. (Teklos A.Ş.)' den yapılmış olan kiralama işlemidir. Kiralama işlemi yıllık olarak gerçekleştirilmekte, kira bedeli Teklos A.Ş. tarafından aylık olarak fatura edilmektedir. Şirketin ilişkili

taraf alımlarına ilişkin açıklamalar Not:37' de yapılmıştır.

2.05.06 Varlıklarda Değer Düşüklüğü

İtfaya tabi olan varlıklar için defter değerinin geri kazanılmasının mümkün olmadığı durum veya olayların ortaya çıkması halinde değer düşüklüğü testi uygulanır. Varlığın defter değerinin geri kazanılabilir tutarını aşması durumunda değer düşüklüğü karşılığı kaydedilir. Geri kazanılabilir tutar, satış maliyetleri düşüldükten sonra elde edilen gerçeğe uygun değer veya kullanımdaki değer büyük olanıdır. Değer düşüklüğünün değerlendirilmesi için varlıklar ayrı tanımlanabilir nakit akışlarının olduğu en düşük seviyede gruplanır. Değer düşüklüğüne tabi olan finansal olmayan varlıklar her raporlama tarihinde değer düşüklüğünün olası iptali için gözden geçirilir.

2.05.07 Borçlanma Maliyetleri

Borçlanma giderleri genel olarak oluştukları tarihte giderleştirilmektedirler. Borçlanma giderleri, bir varlığın elde edilmesiyle, yapımıyla veya üretimiyle doğrudan ilişkilendirilebiliyor ise aktifleştirilmektedirler. Borçlanma giderlerinin aktifleştirilmesi, ilgili varlığın kullanıma hazır olma süreci devam ettiği ve masraflar ile borçlanma giderleri gerçekleştiği zaman başlamaktadır. Borçlanma giderleri, varlıkların amaçlanan kullanıma hazır oluncaya kadar aktifleştirilmektedirler. Borçlanma giderleri, faiz giderleri ve borçlanma ile ilgili diğer maliyetleri içermektedir. Şirket'in aktifleştirilen borçlanma maliyeti bulunmamaktadır.

2.05.08 Finansal Araçlar

(i) Finansal varlıklar

Finansal yatırımlar, gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan ve gerçeğe uygun değerinden kayıtlara alınan finansal varlıklar haricinde, gerçeğe uygun piyasa değerinden alım işlemiyle doğrudan ilişkilendirilebilen harcamalar düşüldükten sonra kalan tutar üzerinden muhasebeleştirilir. Yatırımlar, yatırım araçlarının ilgili piyasa tarafından belirlenen süreye uygun olarak teslimatı koşulunu taşıyan bir kontrata bağlı olan işlem tarihinde kayıtlara alınır veya kayıtlardan çıkarılır. Finansal varlıklar "gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar", "vadesine kadar elde tutulacak yatırımlar", "satılmaya hazır finansal varlıklar" ve "kredi ve alacaklar" olarak sınıflandırılır.

Etkin faiz yöntemi

Etkin faiz yöntemi, finansal varlığın itfa edilmiş maliyet ile değerlendirilmesi ve ilgili faiz gelirinin ilişkili olduğu döneme dağıtılması yöntemidir. Etkin faiz oranı; finansal aracın beklenen ömrü boyunca veya uygun olması durumunda daha kısa bir zaman dilimi süresince tahsil edilecek tahmini nakit toplamının, ilgili finansal varlığın tam olarak net bugünkü değerine indirgeyen orandır.

Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar dışında sınıflandırılan finansal varlıklar ile ilgili gelirler etkin faiz yöntemi kullanmak suretiyle hesaplanmaktadır.

a) Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar

Gerçeğe uygun değer farkı gelir tablosuna yansıtılan finansal varlıklar; alım-satım amacıyla elde tutulan finansal varlıklardır. Bir finansal varlık kısa vadede elden çıkarılması amacıyla edinildiği zaman söz konusu kategoride sınıflandırılır. Finansal riske karşı etkili bir koruma aracı olarak belirlenmemiş olan türev ürünleri teşkil eden bahse konu finansal varlıklar da gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar olarak sınıflandırılır. Bu kategoride yer alan

varlıklar, dönen varlıklar olarak sınıflandırılırlar. Şirketin dönemler itibariyle gerçeğe uygun değer farkı kar veya zarara yansıtılan finansal varlığı bulunmamaktadır.

b) Vadesine kadar elde tutulan finansal varlıklar

Şirketin vadesine kadar elde tutma olanağı ve niyeti olduğu, sabit veya belirlenebilir bir ödeme planına sahip, sabit vadeli borçlanma araçları, vadesine kadar elde tutulacak yatırımlar olarak sınıflandırılır. Vadesine kadar elde tutulacak yatırımlar etkin faiz yöntemine göre ifta edilmiş maliyet bedelinden değer düşüklüğü tutarı düşülerek kayıtlara alınır ve ilgili gelirler etkin faiz yöntemi kullanılmak suretiyle hesaplanır. Şirketin dönem sonları itibariyle vadesine kadar elde tutulan finansal varlığı bulunmamaktadır.

c) Satılmaya hazır finansal varlıklar

Satılmaya hazır finansal varlıklar, vadesine kadar elde tutulacak finansal varlık olmayan veya alım satım amaçlı finansal varlık olmayan finansal varlıklardan oluşmaktadır. Satılmaya hazır finansal varlıklar kayıtlara alındıktan sonra güvenilir bir şekilde ölçülebiliyor olması koşuluyla gerçeğe uygun değerleriyle değerlendirilmektedir. Gerçeğe uygun değeri güvenilir bir şekilde ölçülemeyen ve aktif bir piyasası olmayan menkul kıymetler maliyet değeriyle gösterilmektedir. Satılmaya hazır finansal varlıklara ilişkin kar veya zararlara, ilgili dönemin gelir tablosunda yer verilmemektedir. Bu tür varlıkların makul değerinde meydana gelen değişiklikler özkaynak hesapları içinde gösterilmektedir. İlgili varlığın elden çıkarılması veya değer düşüklüğü olması durumunda özkaynak hesaplarındaki tutar kar / zarar olarak gelir tablosuna transfer edilir. Satılmaya hazır finansal varlık olarak sınıflandırılan özkaynak araçlarına yönelik yatırımlardan kaynaklanan ve gelir tablosunda muhasebeleştirilen değer düşüş karşılıkları, sonraki dönemlerde gelir tablosundan iptal edilemez. Satılmaya hazır olarak sınıflandırılan özkaynak araçları haricinde, değer düşüklüğü zararı sonraki dönemde azalırsa ve azalış değer düşüklüğü zararının muhasebeleştirilmesi sonrasında meydana gelen bir olayla ilişkilendirilebiliyorsa, önceden muhasebeleştirilen değer düşüklüğü zararı gelir tablosunda iptal edilebilir.

d) Krediler ve alacaklar

Sabit ve belirlenebilir ödemeleri olan, piyasada işlem görmeyen ticari ve diğer alacaklar ve krediler bu kategoride sınıflandırılır. Krediler ve alacaklar etkin faiz yöntemi kullanılarak iskonto edilmiş maliyeti üzerinden değer düşüklüğü düşülerek gösterilir.

Finansal varlıklarda değer düşüklüğü

Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal varlıklar dışındaki finansal varlık veya finansal varlık grupları, her bilanço tarihinde değer düşüklüğüne uğradıklarına ilişkin göstergelerin bulunup bulunmadığına dair değerlendirmeye tabi tutulur. Finansal varlığın ilk muhasebeleştirilmesinden sonra bir veya birden fazla olayın meydana gelmesi ve söz konusu olayın ilgili finansal varlık veya varlık grubunun güvenilir bir biçimde tahmin edilebilen gelecekteki nakit akışları üzerindeki olumsuz etkisi sonucunda ilgili finansal varlığın değer düşüklüğüne uğradığına ilişkin tarafsız bir göstergenin bulunması durumunda değer düşüklüğü zararı oluşur. Kredi ve alacaklar için değer düşüklüğü tutarı gelecekte beklenen tahmini nakit akışlarının finansal varlığın etkin faiz oranı üzerinden iskonto edilerek hesaplanan bugünkü değeri ile defter değeri arasındaki farktır.

Bir karşılık hesabının kullanılması yoluyla defter değerinin azaltıldığı ticari alacaklar haricinde, bütün finansal varlıklarda, değer düşüklüğü doğrudan ilgili finansal varlığın kayıtlı değerinden düşülür. Ticari alacağın tahsil edilememesi durumunda söz konusu tutar karşılık hesabından düşülerek silinir.

Karşılık hesabındaki değişimler gelir tablosunda muhasebeleştirilir.

Satılmaya hazır özkaynak araçları haricinde, değer düşüklüğü zararı sonraki dönemde azalırsa ve azalış değer düşüklüğü zararının muhasebeleştirilmesi sonrasında meydana gelen bir olayla ilişkilendirilebiliyorsa, önceden muhasebeleştirilen değer düşüklüğü zararı, değer düşüklüğünün iptal edileceği tarihte yatırımın değer düşüklüğü hiçbir zaman muhasebeleştirilmemiş olması durumunda ulaşacağı itfa edilmiş maliyet tutarını aşmayacak şekilde gelir tablosunda iptal edilir.

Satılmaya hazır özkaynak araçlarının gerçeğe uygun değerinde değer düşüklüğü sonrasında meydana gelen artış, doğrudan özkaynaklarda muhasebeleştirilir.

Nakit ve nakit benzerleri

Nakit ve nakit benzeri kalemleri, nakit para, vadesiz mevduat ve satın alım tarihinden itibaren vadeleri 3 ay veya 3 aydan daha az olan, hemen nakde çevrilebilecek olan ve önemli tutarda değer değişikliği riski taşımayan yüksek likiditeye sahip diğer kısa vadeli yatırımlardır.

(ii) Finansal yükümlülükler

Şirket'in finansal yükümlülükleri ve özkaynak araçları, sözleşmeye bağlı düzenlemelere, finansal bir yükümlülüğün ve özkaynağa dayalı bir aracın tanımlanma esasına göre sınıflandırılır. Şirket'in tüm borçları düştükten sonra kalan varlıklarındaki hakkı temsil eden sözleşme özkaynağa dayalı finansal araçtır. Belirli finansal yükümlülükler ve özkaynağa dayalı finansal araçlar için uygulanan muhasebe politikaları aşağıda belirtilmiştir.

Finansal yükümlülükler gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal yükümlülükler veya diğer finansal yükümlülükler olarak sınıflandırılır.

a) Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal yükümlülükler

Gerçeğe uygun değer farkı kâr veya zarara yansıtılan finansal yükümlülükler, gerçeğe uygun değeriyle kayda alınır ve her raporlama döneminde, bilanço tarihindeki gerçeğe uygun değeriyle yeniden değerlendirilir. Gerçeğe uygun değerlerindeki değişim, gelir tablosunda muhasebeleştirilir. Gelir tablosunda muhasebeleştirilen net kazanç ya da kayıplar, söz konusu finansal yükümlülük için ödenen faiz tutarını da kapsar.

b) Diğer finansal yükümlülükler

Yoktur.

2.05.09 Kur Değişiminin Etkileri

Yıl içerisinde gerçekleşen döviz işlemleri, işlem tarihindeki kurlar kullanılarak Türk Lirası'na çevrilmiştir. Bilançoda yer alan dövizle bağlı varlık ve borçlar, bilanço tarihinde geçerli olan kurlar kullanılarak Türk Lirası'na çevrilmiştir.

2.05.10 Hisse başına kar / zarar

Hisse başına kar, net karın ilgili dönem içinde mevcut hisselerin ağırlıklı ortalama adedine bölünmesi ile tespit edilir. Türkiye'de şirketler, sermayelerini, hissedarlarına geçmiş yıl karlarından dağıttıkları

“bedelsiz hisse” yolu ile arttırabilmektedirler. Hisse başına kar hesaplanırken, bu bedelsiz hisse ihracı çıkarılmış hisseler olarak sayılır.

Dolayısıyla hisse başına kar hesaplamasında kullanılan ağırlıklı hisse adedi ortalaması, hisselerin bedelsiz olarak çıkarılmasını geriye dönük olarak uygulamak suretiyle elde edilir.

2.05.11 Raporlama Tarihinden Sonraki Olaylar

Bilanço tarihi ile bilançonun yayımı için yetkilendirme tarihi arasında, Şirket lehine veya aleyhine ortaya çıkan olayları ifade eder. Bilanço tarihi itibarıyla söz konusu olayların var olduğuna ilişkin yeni deliller olması veya ilgili olayların bilanço tarihinden sonra ortaya çıkması durumunda, Şirket söz konusu hususları ilgili dipnotlarında açıklamaktadır. (Not 40)

Şirket; bilanço tarihinden sonraki düzeltme gerektiren olayların ortaya çıkması durumunda, mali tablolara alınan tutarları bu yeni duruma uygun şekilde düzeltir.

2.05.12 Karşılıklar, Şarta Bağlı Yükümlülükler ve Şarta Bağlı Varlıklar

Şirket’in, geçmişteki işlemlerinin sonucunda mevcut hukuki veya geçerli bir yükümlülüğünün bulunması ve yükümlülüğün yerine getirilmesi için kaynakların dışa akmasının gerekli olabileceği ve tutar için güvenilir bir tahminin yapılabileceği durumlarda karşılıklar oluşturulur.

Geçmiş olaylardan kaynaklanan ve mevcudiyeti işletmenin tam olarak kontrolünde bulunmayan gelecekteki bir veya daha fazla kesin olmayan olayın gerçekleşip gerçekleşmemesi ile teyit edilebilmesi mümkün yükümlülükler ve varlıklar mali tablolara alınmamakta ve şarta bağlı yükümlülükler ve varlıklar olarak değerlendirilmektedir.

2.05.13. İlişkili Taraflar

UMS 24 “İlişkili Tarafların Açıklamaları Standardı”; hissedarlık, sözleşmeye dayalı haklar, aile ilişkisi veya benzeri yollarla karşı tarafı doğrudan ya da dolaylı bir şekilde kontrol edebilen veya önemli derecede etkileyebilen kuruluşlara ilişkili kuruluş olarak tanımlar. İlişkili kuruluşlara aynı zamanda sermayedarlar ve Şirket yönetimi de dahildir. İlişkili kuruluş işlemleri, kaynakların ve yükümlülüklerin ilişkili kuruluşlar arasında bedelli veya bedelsiz olarak transfer edilmesini içermektedir.

Bu finansal tablolar açısından Şirket’in ortakları ve Şirket ile dolaylı sermaye ilişkisinde olan firmalar, yönetim kurulu üyeleri ve üst düzey yöneticiler ile diğer kilit yönetici personeller “ilişkili taraflar” olarak tanımlanmaktadır. Kilit yönetici personel, Şirket’in, (idari ya da diğer) herhangi bir yöneticisi de dahil olmak üzere, faaliyetlerini planlama, yönetme ve kontrol etme yetki ve sorumluluğuna doğrudan veya dolaylı olarak sahip olan kişileri kapsamaktadır. İlişkili taraf işlemlerine Not 37’de yer verilmiştir.

2.05.14 Kurum Kazancı Üzerinden Hesaplanan Vergiler

Gelir vergisi gideri, cari vergi gideri ile ertelenmiş vergi giderinin (veya gelirin) toplamından oluşur.

Cari vergi

Cari yıl vergi yükümlülüğü, dönem karının vergiye tabi olan kısmı üzerinden hesaplanır. Vergiye tabi kar, diğer yıllarda vergilendirilebilen veya indirilebilen gelir veya gider kalemleri ile vergilendirileme-

yen veya indirilemeyen kalemleri hariç tuttuğundan dolayı, gelir tablosunda belirtilen kardan farklılık gösterir. Şirket'in cari vergi yükümlülüğü bilanço tarihi itibarıyla yasallaşmış ya da önemli ölçüde yasallaşmış vergi oranı kullanılarak hesaplanmıştır.

Ertelenmiş vergi

Ertelenen vergi yükümlülüğü veya varlığı, varlıkların ve yükümlülüklerin mali tablolarda gösterilen tutarları ile yasal vergi matrahı hesabında dikkate alınan tutarları arasındaki geçici farklılıkların bilanço yöntemine göre vergi etkilerinin yasallaşmış vergi oranları dikkate alınarak hesaplanmasıyla belirlenmektedir.

Ertelenen vergi yükümlülükleri vergilendirilebilir geçici farkların tümü için hesaplanırken, indirilebilir geçici farklardan oluşan ertelenen vergi varlıkları, gelecekte vergiye tabi kar elde etmek suretiyle bu farklardan yararlanmanın kuvvetle muhtemel olması şartıyla hesaplanmaktadır. Şerefiye veya işletme birleşmeleri dışında varlık veya yükümlülüklerin ilk defa mali tablolara alınmasından dolayı oluşan ve hem ticari hem de mali kar veya zararı etkilemeyen geçici zamanlama farklarına ilişkin ertelenen vergi yükümlülüğü veya varlığı hesaplanmaz.

Ertelenen vergi yükümlülükleri, Şirket'in geçici farklılıkların ortadan kalkmasını kontrol edebildiği ve yakın gelecekte bu farkın ortadan kalkma olasılığının düşük olduğu durumlar haricinde, bağlı ortaklık ve iştiraklerdeki yatırımlar ve iş ortaklıklarındaki paylar ile ilişkilendirilen vergilendirilebilir geçici farkların tümü için hesaplanır. Bu tür yatırım ve paylar ile ilişkilendirilen vergilendirilebilir geçici farklardan kaynaklanan ertelenen vergi varlıkları, yakın gelecekte vergiye tabi yeterli kar elde etmek suretiyle bu farklardan yararlanmanın kuvvetle muhtemel olması ve gelecekte bu farkların ortadan kalkmasının muhtemel olması şartıyla hesaplanmaktadır.

Ertelenen vergi varlığının kayıtlı değeri, her bir bilanço tarihi itibarıyla gözden geçirilir. Ertelenmiş vergi varlığının kayıtlı değeri, bir kısmının veya tamamının sağlayacağı faydanın elde edilmesine imkan verecek düzeyde mali kar elde etmenin muhtemel olmadığı ölçüde azaltılır.

Ertelenmiş vergi varlıkları ve yükümlülükleri varlıkların gerçekleşeceği veya yükümlülüklerin yerine getirildiği dönemde geçerli olması beklenen ve bilanço tarihi itibarıyla kanunlaşmış veya önemli ölçüde kanunlaşmış vergi oranları (vergi düzenlemeleri) üzerinden hesaplanır. Ertelenmiş vergi varlıkları ve yükümlülüklerinin hesaplanması sırasında, Şirket'in bilanço tarihi itibarıyla varlıklarının defter değerini geri kazanma ya da yükümlülüklerini yerine getirmesi için tahmin ettiği yöntemlerin vergi sonuçları dikkate alınır.

Dönem Cari ve Ertelenmiş Vergisi

Doğrudan özkaynakta alacak ya da borç olarak muhasebeleştirilen kalemler (ki bu durumda ilgili kalemlere ilişkin ertelenmiş vergi de doğrudan özkaynakta muhasebeleştirilir) ile ilişkilendirilen ya da işletme birleşmelerinin ilk kayda alımından kaynaklananlar haricindeki cari vergi ile döneme ait ertelenmiş vergi, gelir tablosunda gider ya da gelir olarak muhasebeleştirilir. İşletme birleşmelerinde, şerefiye hesaplanmasında ya da satın alınan, satın alınan bağlı ortaklığın tanımlanabilen varlık, yükümlülük ve şarta bağlı borçlarının gerçeğe uygun değerinde elde ettiği payın satın alım maliyetini aşan kısmının belirlenmesinde vergi etkisi göz önünde bulundurulur.

Mali tablolarda yer alan vergiler, cari dönem vergisi ile ertelenmiş vergilerdeki değişimi içermektedir. Şirket, dönem sonuçları üzerinden cari ve ertelenmiş vergi hesaplamaktadır.

Vergi Varlık ve Yükümlülüklerinde Netleştirme

Ertelenmiş vergi varlıkları ve yükümlülükleri, cari vergi varlıklarıyla cari vergi yükümlülüklerini mahsup etme ile ilgili yasal bir hakkın olması veya söz konusu varlık ve yükümlülüklerin aynı vergi mercii tarafından toplanan gelir vergisiyle ilişkilendirilmesi ya da Şirket'in cari vergi varlık ve yükümlülüklerini netleştirmek suretiyle ödeme niyetinin olması durumunda mahsup edilir. Ödenecek kurumlar vergisi tutarları, peşin ödenen kurumlar vergisi tutarlarıyla ilişkili olduğu için netleştirilmektedir. Ertelenmiş vergi aktif ve pasifi de aynı şekilde netleştirilmektedir.

2.05.15 Emeklilik ve Kıdem Tazminatı Karşılığı

Türkiye'de geçerli iş kanunları gereği emeklilik ve kıdem tazminatı provizyonları ilişikteki finansal tablolarda gerçekleştirilince provizyon olarak ayrılmaktadır. Güncellenmiş olan UMS 19 "Çalışanlara Sağlanan Faydalar" Standardı uyarınca söz konusu türdeki ödemeler tanımlanmış emeklilik fayda planları olarak nitelendirilir.

Ekli mali tablolarda kıdem tazminatı yükümlülüğü, gelecek yıllarda ödenecek emeklilik tazminatının bilanço tarihindeki değerinin hesaplanması amacıyla enflasyon oranından arındırılmış uygun faiz oranı ile iskonto edilmesi ile bulunan tutar olarak mali tablolara yansıtılmıştır. Emeklilik tazminat giderine dahil edilen faiz maliyeti faaliyet sonuçlarında kıdem tazminat gideri olarak gösterilmektedir.

2.05.16 Nakit Akış Tablosu

Nakit ve nakit benzeri değerler bilançoda maliyet değerleri ile yansıtılmaktadırlar. Nakit akış tablosu için dikkate alınan nakit ve nakit benzeri değerler eldeki nakit, banka mevduatları ve likiditesi yüksek yatırımları içermektedir.

Nakit akış tablosunda, döneme ilişkin nakit akışları işletme, yatırım ve finansman faaliyetlerine dayalı bir biçimde sınıflandırılarak raporlanır. İşletme faaliyetlerinden kaynaklanan nakit akışları, Şirketin esas faaliyetlerinden kaynaklanan nakit akışlarını gösterir.

Yatırım faaliyetleriyle ilgili nakit akışları, Şirket'in yatırım faaliyetlerinde (varlık yatırımları ve finansal yatırımlar) kullandığı ve elde ettiği Nakit akışlarını gösterir.

Finansman faaliyetlerine ilişkin nakit akışları, Şirket'in finansman faaliyetlerinde kullandığı kaynakları ve bu kaynakların geri ödemelerini gösterir.

2.06 Karşılaştırmalı Bilgiler ve Önceki Dönem Tarihli Mali Tabloların Düzeltilmesi

Mali durum ve performans trendlerinin tespitine imkan vermek üzere, Şirket'in mali tabloları önceki dönemlerle karşılaştırmalı hazırlanmaktadır. Mali tablo kalemlerinin gösterimi veya sınıflandırılması değiştiğinde karşılaştırılabilirliği sağlamak amacıyla, önceki dönem mali tabloları da buna uygun olarak yeniden sınıflandırılır.

SPK'nın 7 Haziran 2013 tarih ve 20/670 sayılı toplantısında alınan karar uyarınca Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği kapsamına giren sermaye piyasası kurumları için 31 Mart 2013 tarihinden sonra sona eren ara dönemlerden itibaren yürürlüğe giren finansal tablo örnekleri ve kullanım rehberi yayınlanmıştır. Yürürlüğe giren bu formatlar uyarınca Şirket'in finansal durum tablolarında çeşitli sınıflamalar yapılmıştır. Şirket'in 31 Aralık 2012 tarihli finansal durum tablosunda yapılan sınıflamalar şunlardır:

- 31 Aralık 2012 tarihli finansal tablolarda Diğer dönen varlıklar hesap grubunda gösterilen 428.546 TL tutarındaki peşin ödenmiş giderler finansal durum tablosunda ayrı bir hesap olarak,
 - 31 Aralık 2012 tarihli finansal tablolarda Diğer borçlar hesap grubunda gösterilen 33.071 TL tutarındaki ödenecek vergi ve diğer kesintiler çalışanlara sağlanan faydalar kapsamında borçlar içerisine,
 - 31 Aralık 2012 tarihli finansal tablolarda Diğer Borçlar hesap grubunda bulunan 210.811 TL tutarındaki alınan avanslar finansal durum tablosunda ayrı bir hesap olarak ertelenmiş gelirler içerisine,
 - 31 Aralık 2012 tarihli finansal tablolarda Diğer kısa vadeli yükümlülükler hesap grubunda bulunan 46.658 TL tutarındaki gelecek aylara ait gelirler finansal durum tablosunda ayrı bir hesap olarak ertelenmiş gelirler içerisine,
 - 31 Aralık 2012 tarihli finansal tablolarda Diğer finansal yükümlülükler içerisinde gösterilen 25.009 TL tutarındaki türev araçlara ilişkin yükümlülükler kısa vadeli türev araçlar içerisine,
- Şirket'in 31 Aralık 2012 tarihli kar veya zarar tablosunda yapılan sınıflamalar şunlardır:
- Finansal gelirler hesap grubunda bulunan 259.997 TL tutarındaki kur farkı geliri ve gideri'nin (net) 1.936.982 TL si esas faaliyetlerden diğer gelirler kaleminde, 2.435.824 TL'sinin esas faaliyetlerden diğer giderlerinde, 479.157 TL'sinin finansman giderlerinde, 1.237.996 TL 'sinin ise finansman gelirlerinde gösterilmiştir.
 - Finansal gelirler hesap grubunda bulunan 871.002 TL tutarındaki satışlardan elimine edilen faiz, cari dönem reeskont geliri ve önceki dönem reeskont iptali geliri esas faaliyetlerden diğer gelirler içerisinde,
 - Finansal giderler hesap grubunda bulunan 630.924 TL tutarındaki alışlardan elimine edilen faiz, cari dönem reeskont gideri ve önceki dönem reeskont iptali esas faaliyetlerden diğer giderler içerisinde sınıflandırılmıştır.

2.07 Netleştirme/Mahsup

Finansal varlık ve yükümlülükler, gerekli kanuni hak olması, söz konusu varlık ve yükümlülükleri net olarak değerlendirmeye niyet olması veya varlıkların elde edilmesi ile yükümlülüklerin yerine getirilmesinin eş zamanlı olduğu durumlarda net olarak gösterilirler.

2.08 Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller

Yatırım amaçlı gayrimenkuller kira ve/veya sermaye kazancı elde etmek amacıyla elde tutulan gayrimenkuller olup, bilanço tarihi itibarıyla ekli finansal tablolarda düzeltilmiş elde etme maliyetleri üzerinden mali tablolara yansıtılmıştır. Şirket'in yatırım amaçlı gayrimenkulleri arsalardan oluşmaktadır. (Not:17)

2.09 Yeni ve Revize Edilmiş Türkiye Finansal Raporlama Standartları

1 Ocak 2013 tarihinden itibaren geçerli olan yeni standart, değişiklik ve yorumlar

- TMS 1 (Değişiklikler) Diğer Kapsamlı Gelir Kalemlerinin Sunumu

Sözkonusu değişiklik diğer kapsamlı gelir tablosunda sunulan kalemlerin gruplama farklarını içermektedir. Değişiklik sadece diğer kapsamlı gelir kalemlerinin sonraki dönemlerde gelir tablosunda yeniden sınıflandırılıp sınıflandırılmayacağı ile ilgili sumumunu etkilemiş olup, Şirket'in finansal durumu veya performansı üzerinde bir etkisi olmamıştır.

- TFRS 1 (Değişiklikler) TFRS' nin ilk uygulanması

Sözkonusu değişiklik ilk kez TFRS uygulayan şirketlerin piyasa faiz oranından daha düşük bir faiz oranı ile kullandıkları kamu kredilerinin muhasebeleştirilmesine ilişkin düzenlemeleri içermektedir. Şirket'in finansal tabloları üzerinde bir etkisi olmamıştır.

- TFRS 7 (Değişiklikler) Sunum – Finansal Varlık ve Borçların Netleştirilmesi

Değişiklik sadece açıklama esaslarını etkilemekte olup, Şirket'in finansal tabloları üzerinde bir etkisi olmamıştır.

- TMS 27 (Değişiklikler) Bireysel Finansal Tablolar

TFRS 10' un ve TFRS 12' nin yayınlanmasının sonucu olarak, KGK TMS 27' de de değişiklikler yapmıştır. Yapılan değişiklikler sonucunda, artık TMS 27 sadece bağlı ortaklık, müştereken kontrol edilen işletmeler ve iştiraklerin bireysel finansal tablolarda muhasebeleştirilmesi konularını içermektedir. Söz konusu değişikliğin Şirket'in finansal durumu veya performansı üzerinde bir etkisi olmamıştır.

- TMS 28 (Değişiklikler) İştirakler ve İş Ortaklıklarındaki Yatırımlar

TFRS 11'in ve TFRS 12'nin yayınlanmasının sonucu olarak, KGK TMS 28'de de değişiklikler yapmış ve standardın ismini TMS 28 İştiraklerdeki ve İş Ortaklıklarındaki Yatırımlar olarak değiştirmiştir. Yapılan değişiklikler ile iştiraklerin yanı sıra, iş ortaklıklarında da özkaynak yöntemi ile muhasebeleştirme getirilmiştir. Söz konusu standardın Şirket'in finansal durumu veya performansı üzerinde hiçbir etkisi olmamıştır.

- TFRS 10 Konsolide Finansal Tablolar

TMS 27 Konsolide ve Bireysel Tablolar Standardı'nın konsolidasyona ilişkin kısmının yerini almıştır. Bu standart hangi şirketlerin konsolidasyon kapsamına gireceğini belirlemede kullanılacak yeni bir kontrol tanımı yapmıştır. Söz konusu standardın Şirket'in finansal durumu veya performansı üzerinde hiçbir etkisi olmamıştır.

- TFRS 11 Müşterek Düzenlemeler

Standart kapsamında İş Ortaklıkları'nın oransal konsolidasyon yöntemi kullanılarak konsolide edilmesi uygulamasına son verilmiş, bunun yerine özkaynaktan pay alma yönteminin uygulanması getirilmiştir. Söz konusu standardın Şirket'in finansal durumu veya performansı üzerinde hiçbir etkisi olmamıştır.

- TFRS 12 Diğer İşletmelerdeki Yatırımların Açıklamaları

TFRS 12 iştirakler, iş ortaklıkları, bağlı ortaklıklar ve yapısal işletmelere ilişkin verilmesi gereken tüm dipnot açıklama gerekliliklerini içermektedir. Söz konusu standardın Şirket'in finansal durumu veya performansı üzerinde hiçbir etkisi olmamıştır.

- TFRS 13 Gerçeğe Uygun Değerin Ölçümü

Standart gerçeğe uygun değer TFRS kapsamında nasıl ölçüleceğini açıklamaktadır ve gerçeğe uygun değer ölçümleri ile ilgili rehber niteliğindedir. Standart ile getirilen ek açıklama zorunlulukları bulunmaktadır. Söz konusu standardın Şirket'in finansal durumu veya performansı üzerinde hiçbir etkisi olmamıştır.

- TFRYK 20 Yerüstü Maden İşletmelerinde Üretim Aşamasındaki Hafriyat Maliyetleri

Söz konusu yorum Şirket ile ilgili değildir ve Şirket'in finansal durumu veya performansı üzerinde hiçbir etkisi olmamıştır.

- TMS 19 (Değişiklikler) Çalışanlara Sağlanan Faydalar

Söz konusu değişiklik tanımlanmış fayda planlarında aktüeryal kayıp/kazançların diğer kapsamlı gelir altında gösterilmesini kapsamaktadır.

Şirket TMS 19 "Çalışanlara Sağlanan Faydalar" Standardı'nda meydana gelen ve 1 Ocak 2013'ten itibaren geçerli olan değişiklik çerçevesinde kıdem tazminatı karşılığına ilişkin tüm aktüeryal kayıp ve kazançları diğer kapsamlı gelir tablosunda muhasebeleştirmiştir. Şirket, etkisi önemlilik seviyesinde olmadığı için 31.12.2012 tarihli finansal tablolarını revize etmemiştir. Dönem içerisinde başka bir muhasebe politikasında değişiklik yapılmamış olup, uygulanan muhasebe politikaları önceki dönemlerle tutarlıdır.

- Uygulama Rehberi "TFRS 10, TFRS 11 ve TFRS 12 değişiklik"

Değişiklikler geriye dönük düzeltme yapma gerekliliğini ortadan kaldırmak amacıyla sadece uygulama rehberinde yapılmıştır. Şirket'in finansal durumu veya performansı üzerinde hiçbir etkisi olmamıştır.

Yayınlanan ama yürürlüğe girmemiş ve erken uygulamaya konulmayan standartlar

Finansal tabloların onaylanma tarihi itibarıyla yayımlanmış fakat cari raporlama dönemi için henüz yürürlüğe girmemiş ve Şirket tarafından erken uygulanmaya başlanmamış yeni standartlar ve değişiklikler aşağıdaki gibidir. Şirket aksi belirtilmedikçe yeni standart ve yorumların yürürlüğe girmesinden sonra finansal tablolarını ve dipnotlarını etkileyecek gerekli değişiklikleri yapacaktır.

- TMS 32 Finansal Varlık ve Finansal Borçların Netleştirilmesi (Değişiklikler) (1 Ocak 2014) (Söz konusu standardın şirket finansal tabloları üzerinde önemli bir etkisi olmayacağı beklenmektedir)
- TFRS 9 Sınıflandırma ve Açıklama (1 Ocak 2015) (Söz konusu standardın şirket finansal tabloları üzerinde önemli bir etkisi olmayacağı beklenmektedir)

TFRS'deki iyileştirmeler

TMSK, mevcut standartlarda değişiklikler içeren 2009 – 2011 dönemi Yıllık TFRS İyileştirmelerini yayınlamıştır.

- TMS 1 Finansal Tabloların Sunuşu
- TMS 16 Maddi Duran Varlıklar
- TMS 32 Finansal Araçlar: Sunum
- TMS 34 Ara Dönem Finansal Raporlama

Uluslararası Muhasebe Standartları Kurumu tarafından yayımlanmış fakat Kamu Gözetim Kurumu tarafından henüz yayınlanmamış yeni ve düzeltilmiş standartlar ve yorumlar

Aşağıdaki standartlar , yorumlar ve değişiklikler TMSK tarafından yayınlanmış fakat, Kamu Gözetim Kurumu tarafından TFRS' ye uyarlanmamıştır.

- TFRS 10 Konsolide Finansal Tablolar (Değişiklik) (Söz konusu standardın Şirket'in finansal tabloları üzerinde önemli hiçbir etkisi olmayacağı beklenmektedir)
- TFRYK Yorum 21 Zorunlu Vergiler (Söz konusu Yorumun Şirket'in finansal tabloları üzerinde önemli hiçbir etkisi olmayacağı beklenmektedir)
- TMS 36 Varlıklarda Değer Düşüklüğü - (Söz konusu Standardın Şirket'in finansal tabloları üzerinde önemli hiçbir etkisi olmayacağı beklenmektedir)
- TMS 39 Finansal Araçlar: Muhasebeleştirme ve Ölçme – Türev Ürünlerin Devri Riskten Korunma Muhasebesinin Devamlılığı (Değişiklik) (Söz konusu Standardın Şirket'in finansal tabloları üzerinde önemli hiçbir etkisi olmayacağı beklenmektedir)

Kamu Gözetim Kurumu tarafından yayınlanan ilke kararları

- Finansal Tablo Örnekleri ve Kullanım Rehberi 20 Mayıs 2013 tarihinde finansal tablolarda standartları sağlamak amacı ile yayınlanmıştır. Şirket rehberine uyum sağlamak amacı ile gerekli sınıflama değişikliklerini finansal tablolarına uygulamıştır.
- Ortak Kontrole Tabi İşletme Birleşmelerinin Muhasebeleştirilmesi (Söz konusu kararın Şirket'in finansal tabloları üzerinde önemli hiçbir etkisi olmamıştır)
- İntifa Senetlerinin Muhasebeleştirilmesi (Söz konusu kararın Şirket'in finansal tabloları üzerinde önemli hiçbir etkisi olmamıştır)
- Karşılıklı İştirak Yatırımlarının Muhasebeleştirilmesi (Söz konusu kararın Şirket'in finansal tabloları üzerinde önemli hiçbir etkisi olmamıştır)

2.10. Finansal Risk Yönetimi

Tahsilat Riski

Şirket'in tahsilat riski genel olarak ticari alacaklarından dolayı sözkonusu olabilmektedir. Ticari alacaklar, şirket yönetiminin geçmiş tecrübe ile birlikte piyasa koşulları ışığında ve alacak yaşlandırma çalışma sonuçlarına göre değerlendirilmekte ve uygun oranda şüpheli alacak karşılığı ayrılmaktadır. Rapor tarihine kadar oluşan şüpheli alacaklar için karşılık ayrılmıştır (Not 38).

Kur Riski

Kur riski herhangi bir finansal enstrümanın değerinin döviz kurundaki değişikliğe bağlı olarak değişmesinden doğmaktadır. Şirket'in işletme, yatırım ve finansal faaliyetlerinden doğan yabancı para cinsinden işlemlerinin rapor tarihi itibarıyla bakiyeleri Not 38'de açıklanmıştır (Not 38).

Likidite Riski

Likidite riski, bir işletmenin finansal araçlara ilişkin taahhütlerini yerine getirmek için fon temininde güçlüklerle karşılaşma riskini ifade eder. Şirket aktif ve pasiflerinin vadesel dağılımını dengeleyerek likidite riskini yönetmektedir (Not 38).

3 İŞLETME BİRLEŞMELERİ

Şirket'in işletme birleşmesi çerçevesinde değerlendirilmesi gereken bir işlemi bulunmamaktadır.

4 DİĞER İŞLETMELERDEKİ PAYLAR

Şirket'in diğer işletmelerde payı bulunmamaktadır.

5 BÖLÜMLERE GÖRE RAPORLAMA

Şirket bilişim sektöründe faaliyet gösterdiği için finansal bilgilerini bölümlere göre raporlanmasına gerek duyulmamıştır.

6 NAKİT VE NAKİT BENZERLERİ

Şirket'in dönemler itibarıyla Nakit ve Nakit Benzeri varlıkları aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Kasa	24.441	23.611
Banka (Vadesiz Mevduat)	3.317.400	4.281.609
Vadeye Kadar Elde Tut. Fin. Var. (Ters Repo)	1.384.289	-
Kredi Kartı Slipleri	471.414	473.451
Toplam	5.197.544	4.778.671

31 Aralık 2013'de elde edilen ters repo işlemleri 1-3 günlük vadeli olup 187 TL faiz gelir tahakkuku yapılmıştır. Ters repo USD olarak yapılmış olup faiz oranı % 1,12 ile % 1,82 arasındadır. (31.12.2012'de faiz tahakkuku bulunmamaktadır.)

Şirket'in nakit akış tablolarında nakit ve nakit benzeri değerler, nakit ve nakit benzeri değerlerden faiz gelir tahakkuku düşülerek gösterilmektedir;

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Nakit ve Nakit Benzerleri	5.197.544	4.778.671
Faiz Gelir Tahakkuku (-)	(187)	-
Toplam	5.197.357	4.778.671

Şirket'in bloke mevduatı bulunmamaktadır. Genel olarak kredi kartı slipleri satışın yapıldığı günden bir kaç gün sonra bankalardan tahsil edilmektedir. Kasa ve bankalarda yer alan dövizli bakiyelerin değerlemesi sonucunda oluşan kur farkı gelir/gideri finansal gelir / giderler hesabında raporlanmaktadır.

7 FİNANSAL YATIRIMLAR

Şirketin kısa ve uzun vadeli finansal yatırımları aşağıda açıklanmıştır.

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Hisse Senetleri (İndeks) (*)	57.282	19.181
Bağlı Menkul Kıymetler (**)	10.190	9.437
Toplam	67.472	28.618

(*)Yukarıda belirtilen kısa vadeli finansal yatırımlar içerisinde yer alan İndeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi ve Ticaret A.Ş.'ye ait paylar borsa rayici üzerinden değerlendirilerek finansal tablolara konu edilmiştir. İndeks Bilgisayar A.Ş.'ye ait paylar, önceki yıl uzun vadeli finansal yatırımlar içerisinde yer alırken cari dönemde kısa vadeli yatırımlarda gösterilmiştir.

TFRS 13 Gerçeğe Uygun Değerin Ölçümü Standartına göre; gerçeğe uygun değer ölçümlerinde ve ilgili açıklamalarda tutarlılığı ve karşılaştırılabilirliği arttırmak amacıyla, gerçeğe uygun değeri ölçmek üzere kullanılan değerlendirme yöntemlerine ilişkin girdileri üç seviyede sınıflandıran bir gerçeğe uygun değer hiyerarşisi oluşturulmuştur. Seviye 1 girdileri, işletmenin ölçüm tarihinde erişebileceği, özdeş varlıkların veya borçların aktif piyasalardaki kotasyon fiyatları olup Şirket'in hisse senetlerinin gerçeğe uygun değeri belirlenirken 31.12.2013'teki BIST 2. Seans kapanış verileri baz alınmıştır.

(**) Uzun vadeli finansal yatırımlar içerisinde yer alan İnterpromedya Yayıncılık Etkinlik Yönetim ve Pazarlama A.Ş.'nin 1.000 adet hissesini 2011 yılı içerisinde 10.000 TL'ye alınmıştır. İnterpromedya A.Ş.'nin sermayesi 500.000 TL olup % 0,2 sine Şirket ortaktır.

Şirketin uzun vadeli finansal yatırımlarının hareket tablosu aşağıdaki gibidir.

Bağlı Menkul Kıymetler	
01.01.2013 Açılış	9.437
Finansal Varlık Alış/Satış	-
Yabancı Para Çevrim Farkı	753
31.12.2013 Bakiye	10.190

	İndeks Bilgisayar	Bağlı Menkul Kıymetler	Toplam
01.01.2012 Açılış	1.160.283	10.000	1.170.283
Finansal Varlık Satış	(1.150.000)	-	(1.150.000)
Yabancı Para Çevrim Farkı	(222)	(563)	(785)
Değer Artışı	9.120	-	9.120
31.12.2012 Bakiye	19.181	9.437	28.618

31 Aralık 2012 tarihi itibarı ile İndeks Bilgisayar A.Ş.'ye ait 4.471 adet hisse bulunmaktadır. Şirket 2012 yılı içerisinde 504.471 adet olan İndeks Bilgisayar A.Ş.'ye ait olan hissesinin 500.000 adedini yıl içinde satmış ve 1.269.817 TL kar elde etmiştir.

8 KISA VE UZUN VADELİ BORÇLANMALAR

31.12.2013

Şirket'in 31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla kısa ve uzun vadeli finansal borçları bulunmamaktadır.

31.12.2012

Şirket'in 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla kısa ve uzun vadeli finansal borçları bulunmamaktadır.

9 DİĞER FİNANSAL YÜKÜMLÜLÜKLER

Şirketin kısa vadeli finansal yükümlülükleri bulunmamaktadır.

10 TİCARİ ALACAK VE BORÇLAR

Şirket'in dönemler itibarıyla Kısa Vadeli Ticari Alacakları aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Ticari Alıcılar	21.752.289	20.177.794
İlişkili Tar. Ticari Alac. (Not:37)	66.916	2.312.255
Diğer Alıcılar	21.685.373	17.865.539
Alacak Senetleri	14.775.366	5.704.752
Alacak Reeskontu (-)	(357.966)	(135.230)
Şüpheli Ticari Alacaklar	1.500.961	1.478.941
Şüpheli Ticari Alacaklar Karşılığı (-)	(1.500.961)	(1.478.941)
Toplam	36.169.689	25.747.316

Şirket'in dönemler itibarıyla Uzun Vadeli Ticari Alacakları bulunmamaktadır.

Şirket'in 31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla toplam 36.169.689 TL olan ticari alacağının 15.662.792 TL'si, (Euler Hermes teminat tutarı da dahildir.) 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla toplam 25.747.316 TL olan ticari alacağının 1.276.690 TL'si teminat kapsamındadır. Ticari alacaklarda risklerin niteliği ve düzeyine ilişkin ek açıklamalar Not:38'de yer almaktadır.

Şirketin Türkiye sınırları içerisinde ticari alacakların sigortalanması konusunda Euler Hermes Sigorta A.Ş. ile aşağıda detayları yer alan kredi sigortası poliçesi bulunmaktadır.

- Poliçe 01.04.2013-31.05.2015 tarih aralığında olup, 2 yıllık olarak tanzim edilmiştir,
- Poliçeye konu hasarlarda para birimi USD olarak belirlenmiştir,
- Teminat oranı kredi limit talebi yapılmış ticari alacaklar için % 90 belirlenmiştir.
- 31.12.2013 tarihi itibarıyla Euler Hermes teminat tutarı 14.363.674 TL'dir.

Şüpheli alacaklar karşılığındaki hareketler:

	01 Ocak 2013-31 Aralık 2013	01 Ocak 2012 - 31 Aralık 2012
Dönem başı bakiyesi	1.478.941	1.583.963
Dönem içinde İptal Edilen Karş./ Tahsilat (-)	-	(105.022)
Dönem gideri	22.020	-
Dönem sonu bakiyesi	1.500.961	1.478.941

Vadesi geçmiş ancak değer düşüklüğüne uğramamış ticari alacakların vade analizi aşağıdaki gibidir:

	31.12.2013	31.12.2012
3 aya kadar	59.661	64.379
3-12 ay arası	9.802	-
1-5 yıl arası	-	-
Toplam	69.463	64.379

Şirket'in dönemler itibariyle Kısa Vadeli Ticari Borçları aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Satıcılar	17.261.970	11.182.708
Diğer Satıcılar	17.029.597	11.149.859
İlişkili Taraf Satıcıları (Not:37)	232.373	32.849
Borç Senetleri	1.601.812	2.757.939
Borç Reeskontu (-)	(111.041)	(43.106)
Toplam	18.752.741	13.897.541

Şirket'in dönemler itibariyle Uzun Vadeli Ticari Borçları bulunmamaktadır.

Ticari alacakların ortalama vadesi 60-90 gün borçların ortalama vadesi 30-40 gün arasında değişmektedir. Ticari alacaklar ve borçların reeskontunda TL alacak ve borçlarda etkin faiz oranı olarak Devlet İç Borçlanma Senetleri bileşik faiz oranları kullanılmıştır. USD ve EURO cinsinden alacak ve borçların reeskontunda ise Libor ve Eurobor oranları kullanılmıştır.

11 DİĞER ALACAK VE BORÇLAR

Şirket'in dönemler itibariyle Kısa Vadeli Diğer Alacakları aşağıdaki gibidir:

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Personelden Alacaklar	4.807	11
İlişkili Taraf. Diğer Alac. (Not:37)	4.541.945	13.709.550
Verilen Depozito ve Teminatlar	56.135	3.112
Toplam	4.602.887	13.712.673

Şirket'in dönemler itibariyle Uzun Vadeli Diğer Alacakları bulunmamaktadır.

Diğer alacaklarda risklerin niteliği ve düzeyine ilişkin ek açıklamalar Not:38' de yer almaktadır.

Şirket'in dönemler itibariyle Kısa Vadeli Diğer Borçları aşağıdaki gibidir:

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Öd. Vergi, Harç ve Diğer Kesintiler	87.622	61.991
İlişkili Taraflara Ticari Olmayan Borç (Not:37)	1.331.881	1.384.358
Toplam	1.419.503	1.446.349

12 TÜREV ARAÇLAR

Dönen Varlıklar içerisinde yer alan türev araçlar;

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Türev Finansal Araçlar Alacağı	145.450	-
Toplam	145.450	-

Şirket 31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla 2.739.200 USD tutarında döviz alım sözleşmesi yapmıştır. Sözleşmelerin tamamı 0-3 ay vadelidir. Bu sözleşmelerin 31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla gerçeğe uygun değeri 5.700.824 TL olup oluşan değerleme farkı olan 145.450 TL gelir yazılmıştır.

Kısa Vadeli yükümlülükler içerisinde yer alan türev araçlar;

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Türev Finansal Araçlar Borcu	-	25.009
Toplam	-	25.009

Şirket'in 31 Aralık 2012 tarihi itibarıyla 2.659.270 USD tutarında döviz alım sözleşmesi bulunmaktadır. Sözleşmeler 0-3 ay vadelidir. Bu sözleşmelerin 31 Aralık 2012 itibarıyla gerçeğe uygun değeri 4.765.424 TL olup oluşan değerleme farklarının 11.543 TL'si gider olarak yazılmış, 13.466 TL'si özkaynaklar altında "finansal araçlar riskten korunma fonu" olarak muhasebeleştirilmiştir. Değerleme farkına ilişkin olarak hesaplanan 2.693 TL tutarındaki ertelenmiş vergi yükümlülüğü finansal araçlar riskten korunma fonundan mahsup edilmiştir.

13 STOKLAR

Şirket'in dönemler itibarıyla Stokları aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Ticari Mallar	16.028.867	10.249.072
Yoldaki Mallar	5.862.926	2.864.169
Stok Değer Düşüklüğü Karşılığı (-)	(226.197)	(117.236)
Toplam	21.665.596	12.996.005

31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla stokların 1.273.858 TL (31 Aralık 2012 1.308.614 TL) net gerçekleşebilir değeri ile geriye kalan ise maliyet bedeli ile mali tablolara alınmıştır.

Faturası düzenlenmiş ancak stoklara girişi daha sonra gerçekleşen ürünler "Yoldaki mallar" hesabına alınmaktadır.

Stok Değer Düşüş karşılığındaki hareketler:

	01 January 2013 31 December 2013	01 January 2012 31 December 2012
Dönem başı bakiyesi (-)	117.236	130.704
Net Gerçekleşebilir Değer artışı nedeniyle iptal edilen karşılık (+)	-	(13.468)
Cari Dönemde Ayrılan Karşılık (-)	108.961	-
-Dönem sonu bakiyesi (-)	226.197	117.236

Stoklar elde etme maliyeti veya net gerçekleşebilir değer düşük olmasıyla mali tablolarda yansıtılmıştır.

Yükümlülükler karşılığında teminat olarak verilen stok bulunmamaktadır. Aktif değerlerin sigorta teminat tutarına Not:22'de yer verilmektedir.

1 Ocak 2013 - 31 Aralık 2013 ve 1 Ocak 2012 - 31 Aralık 2012 dönemleri itibarıyla sırasıyla (125.194.841) TL ve (116.149.700) TL tutarındaki ticari mal satılan malın maliyeti olarak gider yazılmıştır.

14 CANLI VARLIKLAR

Yoktur.

15 PEŞİN ÖDENMİŞ GİDERLER VE ERTELENMİŞ GELİRLER**Kısa Vadeli :**

31 Aralık 2013 ve 31 Aralık 2012 tarihleri itibarıyla Peşin Ödenmiş Giderler aşağıda açıklanmıştır.

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Gelecek Aylara Ait Giderler	363.302	326.161
Verilen Sipariş Avansları	301.244	102.385
Toplam	664.546	428.546

31 Aralık 2013 ve 31 Aralık 2012 tarihleri itibarıyla Ertelenmiş Gelirler aşağıda açıklanmıştır.

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Alınan Sipariş Avansları	315.554	210.811
Gelecek Aylara Ait Gelirler	271.738	46.658
Toplam	587.292	257.469

Uzun Vadeli :

31 Aralık 2013 ve 31 Aralık 2012 tarihleri itibarıyla Peşin Ödenmiş Giderler bulunmamaktadır.

31 Aralık 2013 ve 31 Aralık 2012 tarihleri itibarıyla Ertelenmiş Gelirleri bulunmamaktadır.

16 ÖZKAYNAK YÖNTEMİYLE DEĞERLENEN YATIRIMLAR

Yoktur.

17 YATIRIM AMAÇLI GAYRİMENKULLER

Şirketin Yatırım Amaçlı Gayrimenkulleri aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Arsalar	18.280	16.929
Toplam	18.280	16.929

Hesap Adı	01.01.2013	Alış	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31.12.2013
Arsalar	16.929	-	-	1.351	18.280
Toplam	16.929		-	1.351	18.280

Hesap Adı	01.01.2012	Alış	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31.12.2012
Arsalar	17.939	-	-	1.010	16.929
Toplam	17.939		-	1.010	16.929

Şirketin Yatırım Amaçlı Gayrimenkulleri Mersin ilinde yer alan arsadan oluşmaktadır. Şirket Yatırım Amaçlı Gayrimenkulleri değerlemesi için maliyet yöntemini tercih etmiştir. Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller üzerinde herhangi bir kısıtlama mevcut değildir. Şirket Yatırım Amaçlı Gayrimenkulleri üzerinden herhangi bir kira geliri elde etmemektedir. Arsanın yer aldığı bölgede yapılmış olan araştırma neticesinde rayiç bedelin yaklaşık 20.000 - 25.000 TL civarında olduğunu tahmin edilmektedir.

18 MADDİ DURAN VARLIKLAR

Şirket'in dönemler itibarıyla Maddi Duran Varlıkları aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Maliyet Değeri	583.625	595.242
Birikmiş Amortisman	(370.251)	(300.393)
Toplam	213.374	294.849

31.12.2013

Maliyet Bedeli

Hesap Adı	01.01.2013	Alış	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31.12.2013
Taşıtlar	192.064	-	(70.752)	10.809	132.121
Demirbaşlar	222.875	15.184	-	18.752	256.811
Özel Maliyetler	180.303	-	-	14.390	194.693
Toplam	595.242	15.184	(70.752)	43.951	583.625

Birikmiş Amortisman

Hesap Adı	01.01.2013	Dönem Amor.	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31.12.2013
Taşıtlar	51.576	25.828	(37.733)	3.388	43.059
Demirbaşlar	163.420	21.827	-	15.385	200.632
Özel Maliyetler	85.397	32.222	-	8.941	126.560
Toplam	300.393	79.877	(37.733)	27.714	370.251
Net Değer	294.849				213.374

31.12.2012

Maliyet Bedeli

Hesap Adı	01.01.2012	Alış	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31.12.2012
Taşıtlar	123.231	122.359	(46.592)	(6.934)	192.064
Demirbaşlar	224.080	11.404	-	(12.609)	222.875
Özel Maliyetler	154.889	34.130	-	(8.716)	180.303
Toplam	502.200	167.893	(46.592)	(28.259)	595.242

Birikmiş Amortisman

Hesap Adı	01.01.2012	Dönem Amor.	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31.12.2012
Taşıtlar	63.274	26.200	(34.167)	(3.730)	51.577
Demirbaşlar	151.764	20.328	-	(8.672)	163.420
Özel Maliyetler	59.744	29.204	-	(3.552)	85.396
Toplam	274.782	75.732	(34.167)	(15.954)	300.393
Net Değer	227.418				294.849

Diğer Bilgiler:

Amortisman ve itfa paylarının tamamı faaliyet giderlerinde yer almaktadır. Aktif değerlerin sigorta teminat tutarına Not:22'de yer verilmektedir. Aktif değerler üzerinde ipotek, kısıtlama ve şerh mevcut değildir.

19 MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR

Şirket'in dönemler itibarıyla Maddi Olmayan Duran Varlıkları aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Maliyet Değeri	143.736	127.780
Birikmiş Amortisman	(138.591)	(126.447)
Toplam	5.145	1.333

31.12.2013

Maliyet Bedeli

Hesap Adı	01.01.2013	Alış	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31.12.2013
Diğer Mad. Olm. Varlık	127.780	5.417	-	10.539	143.736
Toplam	127.780	5.417	-	10.539	143.736

Birikmiş Amortisman

Hesap Adı	01.01.2013	Dönem Amor.	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31.12.2013
Diğer Mad. Olm. Varlık	126.447	1.927	-	10.217	138.591
Toplam	126.447	1.927	-	10.217	138.591
Net Değer	1.333				5.145

31.12.2012

Maliyet Bedeli

Birikmiş Amortisman

Hesap Adı	01.01.2012	Dönem Amor.	Satış	Yabancı Para Çevrim Farkı	31.12.2012
Diğer Mad. Olm. Varlık	133.547	419	-	(7.519)	126.447
Toplam	133.547	419	-	(7.519)	126.447

Net Değer	1.853	1.333
------------------	--------------	--------------

Amortisman ve ifa paylarının tamamı faaliyet giderlerinde yer almaktadır.

20 ÇALIŞANLARA SAĞLANAN FAYDALAR KAPSAMINDA BORÇLAR

31 Aralık 2013 ve 31 Aralık 2012 tarihleri itibarıyla Çalışanlara Sağlanan Faydalar Kapsamında Borçlar aşağıda açıklanmıştır.

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Ödenecek SGK	39.259	33.071
Toplam	39.259	33.071

21 DEVLET TEŞVİK VE YARDIMLARI

Yoktur.

22 KARŞILIKLAR, KOŞULLU VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLER

i) Karşılıklar

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Fatura ve Fiyat Farkı Karşılıkları	180.994	546.507
Toplam	180.994	546.507

31 Aralık 2013	Fatura ve Fiyat Farkı Karş.	31 Aralık 2012	Fatura ve Fiyat Farkı Karş.
1 Ocak itibarıyla	546.507	1 Ocak itibarıyla	648.984
İlave karşılık	180.994	İlave karşılık	546.507
İptal Edilen Karşılık	(546.507)	İptal Edilen Karşılık	(648.984)
Toplam	180.994	Toplam	546.507

ii) Koşullu Varlık ve Yükümlülükler;

Şirket aleyhine açılan davalar

Şirket'in aleyhine açılan dava bulunmamaktadır.

Şirket tarafından açılan icra takipleri

Şirketin alacakları için açmış olduğu icra takiplerinin TL tutarı 1.500.961 TL olup, bu icra takiplerinin tamamı için mali tablolarda karşılık ayrılmıştır. (31.12.2012 1.478.941 TL'dir.)

iii) Pasifte yer almayan taahhütler;

31.12.2013

	TL	USD	EURO
Verilen Teminat Mektupları	4.200	1.550.000	1.950.000
TOPLAM	4.200	1.550.000	1.950.000

31.12.2012

	TL	USD	EURO
Verilen Teminat Mektupları	4.200	1.550.000	1.950.000
TOPLAM	4.200	1.550.000	1.950.000

iv) Şirket Tarafından Verilen Teminat Rehin İpotekler ve Özkaynaklara Oranı ;

Şirket tarafından verilen TRI' ler	31.12.2013	31.12.2012
A. Kendi tüzel kişiliği adına verilmiş olan TRI' lerin toplam tutarı	9.038.540	7.353.045
B. Tam konsolidasyon kapsamına dahil edilen ortaklıklar lehine verilmiş olan TRI' lerin toplam tutarı	-	-
C. Olağan ticari faaliyetlerin yürütülmesi amacıyla diğer 3. Kişilerin borcunu temin amacıyla verilmiş olan TRI' lerin toplam tutarı	-	-
D. Diğer verilen TRI' lerin toplam tutarı	-	-
i. Ana ortak lehine verilmiş olan TRI' lerin toplam tutarı		
ii. B ve C maddeleri kapsamına girmeyen diğer grup şirketleri lehine verilmiş olan TRI' lerin toplam tutarı		
iii. C maddesi kap. girmeyen 3. kişiler lehine verilmiş olan TRI' lerin toplam tutarı		
Toplam	9.038.540	7.353.045

Yukarıdaki tabloda yer alan tutarlar dönem sonları itibariyle oluşan TL karşılıklarıdır.

Şirket tarafından verilen diğer TRI'lerin özkaynaklara oranı % 0'dır: (31.12.2012: % 0)

v) Aktif değerler üzerinde mevcut bulunan toplam ipotek ve teminat;

Aktif Değerler Üzerinde İpotek ve Teminat bulunmamaktadır.

vi) Aktif değerlerin toplam sigorta tutarı;**31.12.2013**

Sigortalanan Aktifin Cinsi	USD	TL
Ticari Mallar	6.120.000	-
Taşıtlar	-	106.470
İşyeri Makina Tesis ve Cihaz	590.000	-
Toplam	6.710.000	106.470

31.12.2012

Sigortalanan Aktifin Cinsi	USD	TL
Ticari Mallar	9.620.000	-
Taşıtlar	-	178.274
İşyeri Makina Tesis ve Cihaz	590.000	-
Toplam	10.210.000	178.274

23 TAAHHÜTLER

Yoktur.

24 ÇALIŞANLARA SAĞLANAN FAYDALAR

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Kıdem Tazminatı Karşılığı	331.595	228.003
Toplam	331.595	228.003

Yürürlükteki İş Kanunu hükümleri uyarınca, çalışanlardan kıdem tazminatına hak kazanacak şekilde iş sözleşmesi sona erenlere, hak kazandıkları yasal kıdem tazminatlarının ödenmesi yükümlülüğü vardır. Ayrıca, halen yürürlükte bulunan mevzuat gereğince kıdem tazminatını alarak işten ayrılma hakkı kazananlara da yasal kıdem tazminatlarını ödeme yükümlülüğü bulunmaktadır. 1 Ocak 2014 tarihi itibarıyla ödenecek kıdem tazminatı, 3.438,22 TL (31 Aralık 2012: 3.129,25 TL) tavanına tabidir.

Kıdem tazminatı yükümlülüğü yasal olarak herhangi bir fonlamaya tabi değildir.

Kıdem tazminatı yükümlülüğü, şirketin çalışanların emekli olmasından doğan gelecekteki olası yükümlülüğün bugünkü değerinin tahminine göre hesaplanır. UMS 19 ("Çalışanlara Sağlanan Faydalar"), şirketin yükümlülüklerini tanımlanmış fayda planları kapsamında aktüeryal değerlendirme yöntemleri kullanılarak geliştirilmesini öngörür. Buna uygun olarak, toplam yükümlülüklerin hesaplanmasında kullanılan aktüeryal varsayımlar aşağıda belirtilmiştir:

Esas varsayım, her hizmet yılı için olan azami yükümlülüğün enflasyona paralel olarak artmasıdır. Dolayısıyla, uygulanan iskonto oranı, gelecek enflasyon etkilerinin düzeltilmesinden sonraki beklenen reel oranı ifade eder. 31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla, ekli mali tablolarda karşılıklar, çalışanların emekliliğinden kaynaklanan geleceğe ait olası yükümlülüğünün bugünkü değeri tahmin edilerek hesaplanır. 31 Aralık 2013 tarihi itibarıyla karşılıklar yıllık %6,5 enflasyon oranı ve %10 iskonto oranı varsayımına göre, %3,29 reel iskonto oranı ile hesaplanmıştır (31 Aralık 2012: %3,81 reel iskonto oranı). Şirketin reel iskonto oranlarına ilişkin olarak yapmış olduğu varsayımlar her bilanço döneminde gözden geçirilmektedir.

Kıdem tazminatı yükümlülüklerine ilişkin ayrılmama olasılığı tahmini 31.12.2013 tarihi için %97,81' dir. (31.12.2012: % 97,09)

	1 Ocak – 31 Aralık 2013	1 Ocak – 31 Aralık 2012
1 Ocak	228.003	185.289
Cari Hizmet Maliyeti	37.350	54.329
Faiz Maliyeti	22.800	36.273
Aktüeryal Kazanç	67.476	52.539
Ödenen	(24.034)	(100.427)
Kapanış Bakiyesi	331.595	228.003

Cari dönem kıdem tazminat karşılık giderlerinin (gelirlerinin) muhasbeleştirildikleri hesaplar aşağıdaki gibidir.

01.01.2013 - 31.12.2013	
Genel Yönetim Giderleri	60.150
Konusu Kalmayan Gelir(-)	-
Kar Zararda Muhasebeleştirilen Gider / (Gelir)	60.150
Diğer Kapsamlı Gelirde Muhasebeleştirilen Aktüeryal Kayıplar (*)	67.476
Toplam Dönem Gideri / (Geliri)	127.626

TMS 19'da 1 Ocak 2013 itibariyle yürürlüğe giren düzenleme gereği aktüeryal kayıp ve kazançlar diğer kapsamlı gelir olarak özkaynaklar altında muhasebeleştirilmeye başlanmıştır. Cari dönemde aktüeryal kazanç olarak giderleştirilen tutar 67.476 TL'dir. Bu tutara isabet eden ertelenmiş vergi gelirinin de aynı şekilde diğer kapsamlı gelirde muhasebeleştirilmesi sonucu diğer kapsamlı gelir tutarı 53.981 TL olmuştur.

01.01.2013 - 31.12.2013	
Diğer kapsamlı gelirde muhasebeleştirilen aktüeryal kayıplar	67.476
Vergi Etkisi % 20	(13.495)
Net Tutar	53.981

Şirket Yönetimi muhasebe politikası değişikliğinin 31 Aralık 2012 tarihleri itibariyle sona eren hesap dönemindeki finansal tablolara olan etkisini değerlendirmiş ve hesaplanan vergi sonrası etkilerin önemsiz seviyede görülmesi nedeniyle geçmiş dönem finansal tablolarının yeniden düzenlenmemesine karar vermiştir. Bu çerçevede 1 Ocak 2012- 31 Aralık 2012 dönemi kıdem tazminat giderlerinin muhasebeleştirildikleri hesaplar aşağıdaki gibidir.

01.01.2013 - 31.12.2013	
Genel Yönetim Giderleri	143.141
Kar zararda Muhasebeleştirilen Tutar	143.141

25 CARİ DÖNEM VERGİSİ İLE İLGİLİ VARLIKLAR VE BORÇLAR

Yoktur.

26 DİĞER VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLER

Şirket'in dönemler itibariyle Diğer Dönen Varlıkları aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Ciro Primi Gelir Tahakkuku		598.412
Devreden KDV	1.359.424	40.994
İş Avansları	4.478	1.224
Toplam	1.985.383	640.630

Şirket'in dönemler itibariyle Diğer Duran Varlıkları bulunmamaktadır.

27 ÖZKAYNAKLAR

i) Kontrol Gücü Olmayan Paylar

Yoktur.

ii) Sermaye / Karşılıklı İştirak Sermaye Düzeltmesi

Şirket'in 23.000.000 TL olan sermayesi 4.000 TL tutarındaki A Grubu nama yazılı ve 22.996.000 TL tutarındaki B Grubu hamiline yazılı paylardan oluşmaktadır. A Grubu payların yönetim kurulu seçiminde imtiyaz mevcut olup B Grubu payların hiçbir imtiyazı yoktur. A grubu nama yazılı hisse senetleri Desbil Teknolojik Ürünler Dağıtım A.Ş.' ye aittir. (Desbil' in %100' üne Nevres Erol Bilecik sahiptir.)

Dönemler itibarıyla itibarıyla Şirket'in sermaye ve ortaklık yapısı aşağıdaki gibidir;

	31.12.2013		31.12.2012	
Hissedar	Pay Oranı %	Pay Tutarı	Pay Oranı %	Pay Tutarı
Desbil Teknolojik Ürünler A.Ş.	% 30,25	6.956.268	% 30,25	6.956.268
Despec Group B.V.	% 30,33	6.975.000	% 30,33	6.975.000
Halka Açık Kısım	% 39,35	9.050.000	% 39,35	9.050.000
Diğer	% 0,07	18.732	% 0,07	18.732
Toplam	%100	23.000.000	%100	23.000.000

Yönetim Kurulu 14.03.2012 tarih ve 2012/03 nolu kararıyla, şirketin 11.500.000 TL olan çıkarılmış sermayesinin 25.000.000 TL kayıtlı sermaye tavanı içerisinde kalmak şartıyla % 100 artırılarak 23.000.000 TL' ye çıkarılmasına, artırılacak sermaye tutarı olan 11.500.000 TL' nin iç kaynaklardan karşılanmasına karar vermiştir.

Şirket esas sözleşmesinin "Yönetim Kurulu ve Süresi" başlıklı 9. Maddesine göre A Grubu nama yazılı paylar sahiplerine Yönetim Kurulu üyelerini belirleme imtiyazı sağlar. Buna göre; Yönetim Kurulunun 5 veya 6 üyeden oluşması durumunda 4 üye, 7 veya 8 üyeden oluşması durumunda 5 üye, 9 üyeden oluşması durumunda ise 6 üye (A) grubu pay sahiplerinin göstereceği adaylar arasından seçilir.

A Grubu pay sahiplerinin Yönetim Kurulu üyelerini belirleme imtiyazı mevcut olduğundan halka arz edilen B grubu payların çoğunluğu ele geçirmesi durumunda bile yönetim hakimiyeti el değiştirecektir. Yönetim hakimiyeti her halükarda A grubu pay sahiplerinde olmaya devam edecektir.

iii) Paylara İlişkin Primler/ İskontolar

Grup'un sermaye yedekleri pay senedi ihraç primlerinden oluşmaktadır. Cari dönemde bir hareket yoktur.

(iv) Kar veya Zararda Yeniden Sınıflanmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler veya (Giderler)

Kar veya Zararda Yeniden Sınıflanmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirlerin (Giderlerin) analizi aşağıda yer almaktadır.

Hesap Adı	31 December 2013	31 December 2012
Aktüeryal Kazanç ve (Kayıplar) (Not:24)	67.476	-
Vergi Etkisi (Not:24, Not:35)	(13.495)	-
Aktüeryal Kazanç ve Kayıplar (Net)	53.981	-
Yeniden Değerleme ve Ölçüm Kazanç ve Kayıpları	53.981	-
Diğer Kazanç ve Kayıplar	-	-
Kar veya Zararda Yeniden Sınıflanmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler veya (Giderler)	53.981	-

	31 December 2013	31 December 2012
1 Ocak Açılış	-	-
İlave	67.476	-
Ertelenmiş Vergi Mahsubu (-)	(13.495)	-
Dönem Sonu Bakiye	53.981	-

(v) Kar veya Zararda Yeniden Sınıflandırılacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler veya (Giderler)

Hesap Adı	31 Aralık 2013	31 Aralık 2012
Yabancı Para Çevrim Farkları	606.110	(630.460)
Vergi Etkisi	-	-
Yabancı Para Çevrim Farkları (Net)	606.110	(630.460)
Nakit Akış Riskinden Korunma Kazanç ve Kayıpları (*)	-	1.971
Vergi Etkisi	-	(394)
Riskten Korunma Kazanç ve Kayıpları (Net)	-	1.577
Kar veya Zararda Yeniden Sınıflanmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler veya (Giderler)	606.110	(628.883)

(*) Details can be found in Note 12.

Yabancı Para Çevrim Farklarının Haraket Tablosu Aşağıdaki Gibidir.

	31 Aralık 2013	31 Aralık 2012
1 Ocak Açılış	(630.460)	-
İlave	1.236.570	(630.460)
Kar veya Zarar Tablosuna Transfer	-	-
Dönem Sonu Bakiye	606.110	(630.460)

(iv) Kar veya Zararda Yeniden Sınıflanmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler veya (Giderler)

Kar veya Zararda Yeniden Sınıflanmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirlerin (Giderlerin) analizi aşağıda yer almaktadır.

Hesap Adı	31 December 2013	31 December 2012
Aktüeryal Kazanç ve (Kayıplar) (Not:24)	67.476	-
Vergi Etkisi (Not:24, Not:35)	(13.495)	-
Aktüeryal Kazanç ve Kayıplar (Net)	53.981	-
Yeniden Değerleme ve Ölçüm Kazanç ve Kayıpları	53.981	-
Diğer Kazanç ve Kayıplar	-	-
Kar veya Zararda Yeniden Sınıflanmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler veya (Giderler)	53.981	-

	31 December 2013	31 December 2012
1 Ocak Açılış	-	-
İlave	67.476	-
Ertelenmiş Vergi Mahsubu (-)	(13.495)	-
Dönem Sonu Bakiye	53.981	-

(v) Kar veya Zararda Yeniden Sınıflandırılacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler veya (Giderler)

Hesap Adı	31 Aralık 2013	31 Aralık 2012
Yabancı Para Çevrim Farkları	606.110	(630.460)
Vergi Etkisi	-	-
Yabancı Para Çevrim Farkları (Net)	606.110	(630.460)
Nakit Akış Riskinden Korunma Kazanç ve Kayıpları (*)	-	1.971
Vergi Etkisi	-	(394)
Riskten Korunma Kazanç ve Kayıpları (Net)	-	1.577
Kar veya Zararda Yeniden Sınıflanmayacak Birikmiş Diğer Kapsamlı Gelirler veya (Giderler)	606.110	(628.883)

(*) Details can be found in Note 12.

Yabancı Para Çevrim Farklarının Haraket Tablosu Aşağıdaki Gibidir.

	31 Aralık 2013	31 Aralık 2012
1 Ocak Açılış	(630.460)	-
İlave	1.236.570	(630.460)
Kar veya Zarar Tablosuna Transfer	-	-
Dönem Sonu Bakiye	606.110	(630.460)

Sermaye Çevrim Farklarının Haraket Tablosu Aşağıdaki Gibidir.

	31 Aralık 2013	31 Aralık 2012
1 Ocak Açılış	(1.294.351)	-
İlave	1.731.484	(1.294.351)
Kar veya Zarar Tablosuna Transfer	-	-
Dönem Sonu Bakiye	437.133	(1.294.351)

Nakit Akış Riskinden Korunma Kazanç ve Kayıpları Haraket Tablosu Aşağıdaki Gibidir.

	31 Aralık 2013	31 Aralık 2012
1 Ocak Açılış	1.577	(12.084)
İlave	-	-
Kar veya Zarar Tablosuna Transfer	(1.577)	13.661
Dönem Sonu Bakiye	-	1.577

iv) Kardan Kısıtlanmış Yedekler

Kardan ayrılmış kısıtlanmış yedekler yasal yedeklerden oluşmaktadır.

Türk Ticaret Kanunu'na göre, yasal yedekler birinci ve ikinci tertip yasal yedekler olmak üzere ikiye ayrılır. Türk Ticaret Kanunu'na göre birinci tertip yasal yedekler, şirketin ödenmiş sermayesinin %20'sine ulaşıncaya kadar, kanuni net karın %5'i olarak ayrılır.

İkinci tertip yasal yedekler ise ödenmiş sermayenin %5'ini aşan dağıtılan karın %10'udur. Türk Ticaret Kanunu'na göre, yasal yedekler ödenmiş sermayenin %50'sini geçmediği sürece sadece zararları netleştirmek için kullanılabilir, bunun dışında herhangi bir şekilde kullanılması mümkün değildir.

v) Geçmiş Yıl Karları

Geçmiş Yıl Karları olağanüstü yedekler ve diğer geçmiş yıl zararlarından oluşmaktadır.

Sermaye Piyasası Kurulu'nun 27.01.2010 tarihli 02/51 sayılı toplantısında alınan kararı gereğince; halka açık anonim ortaklıkların elde ettikleri karların dağıtım esaslarının belirlenmesine ilişkin olarak, payları borsada işlem gören halka açık anonim ortaklıklar için yapılacak temettü dağıtımı konusunda herhangi bir asgari kar dağıtım zorunluluğu getirilmemesine; bu kapsamda, kar dağıtımının SPK'nın Seri: IV, No: 27 sayılı Tebliği'nde yer alan esaslar, ortaklıkların esas sözleşmelerinde bulunan hükümler ve şirketler tarafından kamuya açıklanmış olan kar dağıtım politikaları çerçevesinde gerçekleştirilmesine karar verilmiştir.

Şirket'in dönemler itibariyle Özkaynak kalemleri aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Sermaye	23.000.000	23.000.000
Sermaye Çevrim Farkları	437.133	(1.294.351)
Hisse Senedi İhraç Primleri	2.967.707	2.748.459
Kar veya Zararda Yeniden Sınıflandırılacak Diğer Kapsamlı Gelirler veya Giderler	(53.981)	1.577
- Yeniden Değerleme ve Ölçüm Kazanç Kayıpları	(53.981)	-
- Satılmaya Hazır Fin. Varlık Değer Artışı	-	12.350
- Riskten Korunma Fonu (Not:9)	-	(10.773)
Yabancı Para Çevrim Farkları	606.110	(630.460)
Kardan Ayrılan Kısıtlanmış Yedekler	4.129.678	3.457.316
- Yasal Yedekler	4.129.678	3.457.316
Geçmiş Yıl Kar / Zararları	8.813.537	6.557.147
Net Dönem Kar / Zararı	8.753.592	7.932.811
Toplam	48.653.776	41.772.499

Yukarıda belirtilen ve satılmaya hazır finansal varlık olarak mali tablolarda yer alan İndeks Bilgisayar Sistemleri Mühendislik Sanayi ve Ticaret A.Ş.' ye ait hisse senetleri Borsa Rayici üzerinden değerlendirilerek finansal tablolara konu edilmiştir

28 SATIŞLAR VE SATIŞLARIN MALİYETİ

Dönemler itibariyle satışlar ve satışların maliyetinin detayı aşağıda sunulmuştur:

Hesap Adı	01.01.2013- 31.12.2013	01.01.2012- 31.12.2012
Yurtiçi Satışlar	142.035.792	125.621.077
Yurtdışı Satışlar	264.275	138.315
Diğer Satışlar	5.507.787	5.924.434
Satıştan İadeler (-)	(6.266.143)	(2.041.327)
Satış İskontoları (-)	(102.245)	(157.011)
Diğer İndirimler (-)	(34.841)	(107)
Net Satışlar	141.404.625	129.485.381
Satılan Ticari Mal Maliyeti (-)	(125.194.899)	(116.149.700)
Ticari Faal. Brüt Kar / (Zarar)	16.209.726	13.335.681

Amortisman giderleri ve ifa payları genel gider niteliğinde olduğundan faaliyet giderleri hesabı içerisinde gösterilmektedir.

29 ARAŞTIRMA VE GELİŞTİRME GİDERLERİ, PAZARLAMA SATIŞ DAĞITIM GİDERLERİ, GENEL YÖNETİM GİDERLERİ

Dönemler itibariyle Faaliyet Giderleri aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Genel Yönetim Giderleri (-)	(4.526.493)	(3.833.569)
Pazarlama Satış Dağıtım Giderleri (-)	(1.943.817)	(1.950.973)
Toplam Faaliyet Giderleri	(6.470.310)	(5.784.542)

30 NİTELİKLERİNE GÖRE GİDERLER

Dönemler itibariyle Niteliklerine Göre Giderler aşağıda açıklanmıştır:

Hesap Adı	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
- Personel Giderleri	(3.925.747)	(3.800.718)
- Nakliye ve Depolama Giderleri	(452.652)	(390.739)
- Reklam Tanıtım Giderleri	(692.127)	(375.271)
- Kiralama Giderleri	(266.530)	(226.724)
- Müşavirlik ve Denetim Giderleri	(192.103)	(174.239)
- Dış. Sağ. Fayda ve Hizmetler	(202.076)	(193.067)
- Satış ve Dış Ticaret Giderleri	(79.274)	(70.923)
- Diğer Giderler	(659.801)	(552.861)
Toplam Faaliyet Giderleri	(6.470.310)	(5.784.542)

Şirketin muhasebe, finans, denetim, cari hesaplar, depo, lojistik, ithalat, ihracat ve kiralama hizmetlerinin önemli bir kısmı grup şirketleri olan İndeks Bilgisayar A.Ş. ve Teklos Lojistik A.Ş. tarafından verilmektedir. Söz konusu hizmetler karşılığında şirkete aylık fatura düzenlenmektedir. Bu tutarlar faaliyet giderleri içerisinde yer almaktadır. İlişkili taraflar tarafından kesilen fatura tutarlarına ilişkin bilgiler Not:37' de açıklanmıştır.

31 DİĞER FAALİYETLERDEN GELİR / GİDERLER

Dönemler itibariyle Diğer Faaliyetlerden Gelir ve Giderler aşağıda açıklanmıştır

Hesap Adı	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Esas Faaliyetlerinden Diğer Gelirler	6.420.821	2.952.379
Konusu Kalm. Şüpheli Alacak Karş.	-	105.022
Satışlardan Elimine Edilen Faiz	1.813.811	666.571
Cari Dönem Reeskont Geliri	111.042	43.106
Önceki Dönem Reeskont İptali	135.230	161.325
Kur Farkı Gelirleri (Ticari Alacaklar ve borçlar)	4.343.748	1.936.982
Diğer Gelirler ve Karlar	16.990	39.373
Esas Faaliyetlerinden Diğer Giderler (-)	(2.191.836)	(3.129.391)
Alımlardan Elimine Edilen Faiz	(407.847)	(450.349)
Cari Dönem Reeskont Gideri	(357.966)	(135.230)
Önceki Dönem Reeskont İptali	(43.106)	(45.345)
Kur Farkı Giderleri(Ticari Alacaklar ve borçlar)	(1.342.056)	(2.435.824)
Diğer Giderler ve Zararlar (-)	(40.861)	(62.643)
Diğer Gelir / Giderler (Net)	4.228.985	(177.012)

32 YATIRIM FAALİYETLERİNDEN GELİRLER/GİDERLER

Dönemler itibariyle Yatırım Faaliyet Gelirleri aşağıda açıklanmıştır.

Hesap Adı	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Finansal Varlık Satış Gelirleri	-	1.269.817
Temettü Gelirleri	4.047	67.015
Sabit Kıymet Satış Karları	-	-
Diğer	-	-
Yatırım Faaliyetlerinden Gelirler	4.047	1.336.832

Dönemler itibariyle Yatırım Faaliyet Giderleri Bulunmamaktadır.

Hesap Adı	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Faiz Gelirleri	548.646	705.400
Kur / Çevrim Farkı Gelirleri	2.897.569	1.237.996
Toplam Finansal Gelirler	3.446.215	1.943.396

Dönemler itibariyle Finansal Giderler aşağıda açıklanmıştır:

Banka ve Faiz Giderleri	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Kur / Çevrim Farkı Giderleri	(787.637)	(781.050)
Toplam Finansal Giderler	(4.872.283)	(479.157)
Total Financial Expenses	(5.659.920)	(1.260.207)

Şirket'in aktifleştirilen finansman gideri bulunmamaktadır.

34 SATIŞ AMACIYLA ELDE TUTULAN DURAN VARLIKLAR VE DURDURULAN FAALİYETLER

Yoktur.

35 GELİR VERGİLERİ

Şirket'in vergi gideri (veya geliri) cari dönem kurumlar vergisi gideri ile ertelenmiş vergi giderinden (veya geliri) oluşmaktadır.

Dönemler itibariyle vergi varlık ve yükümlülükleri aşağıdaki gibidir:

Hesap Adı	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Cari Dönem Yasal Vergi Karşılığı (-)	(3.003.242)	(1.441.525)
Ertelenmiş Vergi Geliri / (Gideri)	(1.909)	(19.812)
Toplam Vergi Gelir / (Gideri)	(3.005.151)	(1.461.337)

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Cari Dönem Yasal Vergi Karşılığı	3.003.242	1.441.525
Peşin Ödenen Vergiler (-)	(2.110.693)	(910.950)
Toplam Ödenecek Net Vergi	892.549	530.575

i) Cari Dönem Yasal Vergi Karşılığı

Türkiye'deki geçici vergi üçer aylık dönemler itibariyle hesaplanıp tahakkuk ettirilmektedir. Buna uygun olarak Şirket'in 2013 yılı kazançlarının geçici vergi döneminde vergilendirilmesi aşamasında kurum kazançları üzerinden %20 oranında geçici vergi hesaplanmıştır.

Türk vergi hukukuna göre, zararlar, gelecek yıllarda oluşacak vergilendirilebilir kardan düşülmek üzere, maksimum 5 yıl taşınabilir. Ancak oluşan zararlar geriye dönük olarak, önceki yıllarda oluşan karlardan düşülemez.

Kurumlar Vergisi Kanunu'nun 20. maddesi uyarınca, Kurumlar Vergisi; mükellefin beyanı üzerine tarh olunur. Türkiye'de vergi değerlendirmesiyle ilgili kesin ve kati bir mutabakatlaşma prosedürü bulunmamaktadır.

Şirketler ilgili yılın hesap kapama dönemini takip eden yılın 25 Nisan tarihine kadar vergi beyannamelerini hazırlamaktadır. Vergi Dairesi tarafından bu beyannameler ve buna baz olan muhasebe kayıtları 5 yıl içerisinde incelenerek değiştirilebilirler.

Dönemler itibariyle ticari kar ve mali kar rakamlarına ait detaylar:

Hesap Adı	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Yasal Kayıt. Ticari Kar / (Zarar)	14.788.579	7.180.647
Matraha İlaveler	259.212	132.894
Kıdem Tazminatı Karşılığı	103.592	42.714
Stok Değer Düşüklüğü Karşılığı	108.735	-
Çek ve Senet Reeskont Giderleri	-	27.536
Diğer Kan. Kabul Edilmeyen Giderler	46.885	62.644
Matrahtan İndirimler (-)	31.583	105.917
Şüpheli Alacak Karşılığı	-	6.324
Konusu Kalm. Stok Değer Düş. Karş.	-	13.243
Çek ve Senet Reeskontları	27.536	19.335
İştiraklerden Temettü Geliri	4.047	67.015
Yasal Kayıtlardaki Mali Kar / (Zarar)	15.016.208	7.207.624

Gelir Vergisi Stopajı:

Kurumlar vergisine ek olarak, dağıtılan kar payları üzerinden gelir vergisi stopajı hesaplanması gerekmektedir. 23.07.2006 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan 2006/10731 sayılı Bakanlar Kurulu Kararı ile Gelir vergisi stopaj oranı %10' dan %15' e çıkarılmıştır.

ii) Ertelenmiş Vergi:

Şirket'in vergiye esas yasal mali tabloları ile SPK Muhasebe Standartlarına göre hazırlanmış mali tabloları arasındaki farklılıklardan kaynaklanan geçici zamanlama farkları için ertelenmiş vergi aktifi ve pasifini muhasebeleştirilmektedir. Söz konusu farklılıklar genellikle bazı gelir ve gider kalemlerinin vergiye esas tutarları ile SPK Muhasebe Standartlarına göre hazırlanan mali tablolarda farklı dönemlerde yer almasından kaynaklanmakta olup aşağıda açıklanmaktadır.

	31.12.2013	31.12.2013
Dönem Başı Ert. Vergi Var. / (Yük.)	91.453	(21.211)
Özk. İçerisinde Yer Alan Ert. Vergi	(394)	(4.678)
Cari Dönem Satılan Finansal Varlık İçerisindeki Ert.Vergi	-	141.286
Diğer Kapsamlı Gelirden Muhasebeleştirilen Gelir	13.495	-
Yabancı Para Çevrim Farkı	19.698	(4.132)
Ertelenmiş Vergi Geliri/ (Gideri)	(1.909)	(19.812)
Dönem Sonu Ert. Vergi Var. / (Yük.)	122.343	91.453

Kullanılmamış Vergi Avantajlarına İlişkin Açıklama:

Şirket'in dönem sonları itibariyle sonraki dönemlere devreden mali zararı bulunmamaktadır.

Dönemler itibariyle vergi karşılıklarının mutabakatı aşağıdaki gibidir:

Vergi karşılığının mutabakatı:	01.01.2013- 31.12.2013	01.01.2012- 31.12.2012
Devam eden faal. elde edilen kar	11.758.743	9.394.148
Kurumlar vergisi oranı %20	(2.351.749)	(1.878.830)
Vergi etkisi:		
Özsermaye kalemlerinin yabancı para çevriminden dolayı vergiye olan etkisi	(637.460)	417.741
- Kanunen kabul edilmeyen giderler / gelirler	(15.942)	(249)
Gelir tab. vergi karşılığı gideri	(3.005.151)	(1.461.337)

36 PAY BAŞINA KAZANÇ / KAYIP

Pay başına kar miktarı, net dönem karının Şirket paylarının yıl içindeki ağırlıklı ortalama pay adedine bölünmesiyle hesaplanır. Şirket'in Pay Başına Kazanç / Kayıp hesaplaması aşağıdaki gibidir.

Hesap Adı	01.01.2013-31.12.2013	01.01.2012-31.12.2012
Dönem Karı / (Zararı)	8.753.592	7.932.811
Ortalama Pay Adedi	23.000.000	23.000.000
Pay Başına Düşen Kazanç / (Kayıp)	0,3806	0,3449

Pay başına kar hesaplamasında kullanılan ağırlıklı hisse adedi ortalaması, hisselerin bedelsiz olarak çıkarılmasını geriye dönük olarak uygulamak suretiyle elde edildiğinden 2012 yılı karı 23.000.000 adet hisseye bölünerek bulunmuştur.

37 İLİŞKİLİ TARAF AÇIKLAMALARI

a) İlişkili taraflarla Borç ve Alacak bakiyeleri:

31 Aralık 2013	Alacaklar		Borçlar	
	Ticari Alacaklar	Ticari Olmayan Alacaklar	Ticari Borçlar	Ticari Olmayan Borçlar
İndeks A.Ş.	-	-	198.424	-
Desbil A.Ş.	-	1.592.125	-	-
Ortaklara Temettü Borcu	-	-	-	1.331.881
Neotech A.Ş.	-	171	-	-
Teklos A.Ş.	-	-	33.949	-
İnfin A.Ş.	-	2.913.980	-	-
Datagate A.Ş.	-	25.229	-	-
Neteks A.Ş.	-	79	-	-
Homend A.Ş.	66.916	-	-	-
Personelden Alacaklar	-	-	-	-
Artım A.Ş.	-	10.361	-	-
Toplam	66.916	4.541.945	232.373	1.331.881

31 Aralık 2012	Alacaklar		Borçlar	
	Ticari Alacaklar	Ticari Olmayan Alacaklar	Ticari Borçlar	Ticari Olmayan Borçlar
İndeks A.Ş.	-	12.928.635	453	-
Desbil A.Ş.	-	777.591	-	-
Ortaklara Temettü Borcu	-	-	-	1.384.358
Neotech A.Ş.	-	-	141	-
Teklos A.Ş.	-	-	30.537	-
İnfin A.Ş.	2.312.255	-	-	-
Datagate A.Ş.	-	2.081	-	-
Neteks A.Ş.	-	1.243	-	-
Homend A.Ş.	-	-	1.718	-
Personelden Alacaklar	-	11	-	-
Toplam	2.312.255	13.709.561	32.849	1.384.358

Şirket, dönem içerisinde cari hesap bakiyeleri için USD, EUR ve TL üzerinden faiz çalıştırmakta olup, 2013 yılı faiz oranları) dönemler itibarıyla sırasıyla % (4-4,5) , %(4-4,5) ve % (7,5-12) arasındadır. (31 Aralık 2012’de faiz oranları USD % 5,30-6) dir.

b) İlişkili taraflardan yapılan alımlar ve ilişkili taraflara yapılan satışlar aşağıdaki gibidir.

31.12.2013

İlişkili Taraflara Satışlar	Mal ve Hizmet Satışları	Ortak Gider Katılım	Faiz ve Kur Farkı Geliri	Toplam Gelirler/ Satışlar
Artım A.Ş.	1.350	-	471	1.821
Datagate A.Ş.	143.749	772	2.285	146.806
Desbil A.Ş.	-	-	239.634	239.634
Homend A.Ş.	918	-	117.642	118.560
İndeks A.Ş.	153.394	7.694	636.772	797.860
İfin A.Ş.	499	-	576.985	577.484
Neotech A.Ş.	(788)	-	305	(483)
Neteks A.Ş.	339	-	20	359
Teklos A.Ş.	-	-	870	870
TOPLAM	299.461	8.466	1.574.984	1.882.911

İlişkili Taraflara Satışlar	Mal ve Hizmet Satışları	Ortak Gider Katılım	Faiz ve Kur Farkı Geliri	Toplam Gelirler/ Satışlar
Datagate A.Ş.	62.472	-	397	62.867
Desbil A.Ş.	-	-	17.697	17.697
Homend A.Ş.	2.822	-	51.926	54.748
İndeks A.Ş.	1.341.076	1.607.884	83.016	3.031.978
İfin A.Ş.	-	-	52.627	52.627
Neotech A.Ş.	7.862	1.653	82	9.597
Neteks A.Ş.	-	454	46	500
Teklos A.Ş.	19.964	296.150	7.495	323.609
TOPLAM	1.434.196	1.906.141	213.286	3.553.623

Şirket’in ilişkili taraflarından alınan ve verilen teminatları bulunmamaktadır.

31.12.2012

İlişkili Taraflara Satışlar	Mal ve Hizmet Satışları	Ortak Gider Katılım	Faiz ve Kur Farkı Geliri	Toplam Gelirler / Satışlar
Artım A.Ş.	1.438	-	-	1.438
Datagate A.Ş.	402.395	596	2.988	405.979
Desbil A.Ş.	-	-	52.971	52.971
Homend A.Ş.	946	-	56.336	57.282
İndeks A.Ş.	504.592	9.592	620.333	1.134.517
İnfin A.Ş.	35.348	-	252.850	288.198
Neotech A.Ş.	1.167	-	602	1.769
Neteks A.Ş.	960	-	102	1.062
Teklos A.Ş.	-	275	2.613	2.888
TOPLAM	946.846	10.463	988.795	1.946.104

İlişkili Taraflara Satışlar	Mal ve Hizmet Satışları	Ortak Gider Katılım	Faiz ve Kur Farkı Geliri	Toplam Gelirler / Satışlar
Datagate A.Ş.	272.855	-	3.233	276.088
Desbil A.Ş.	-	-	47.993	47.993
Homend A.Ş.	16.321	-	55.945	72.266
İndeks A.Ş.	570.180	1.496.022	138.499	2.204.701
İnfin A.Ş.	-	-	261.990	261.990
Neotech A.Ş.	6.266	-	169	6.435
Neteks A.Ş.	-	-	704	704
Teklos A.Ş.	4.930	274.941	979	280.850
TOPLAM	870.557	1.770.958	509.512	3.151.027

Şirket'in ilişkili taraflarından alınan ve verilen teminatları bulunmamaktadır.

Şirket, dönem içerisinde grup şirketleri cari hesap bakiyeleri için USD, EUR ve TL üzerinden faiz çalıştırmakta olup, 2013 yılı faiz oranları sırasıyla % (4-4,5) , % (4-4,5) ve % (7,5-12)'dir. (31 Aralık 2012'de faiz oranları USD % 5,30-6) dir.

c) Üst düzey yöneticilere sağlanan fayda ve ücretler

Hesap Adı	31.12.2013	31.12.2012
Çalışanlara sağ. kısa vadeli faydalar	1.131.986	1.112.019
İşten çıkartılma nedeniyle sağ. Faydalar	-	-
Diğer uzun vadeli faydalar	-	-
Toplam	1.131.986	1.112.019

Üst düzey yöneticilere sağlanan fayda ve hizmetler genel müdür ve genel müdür yardımcılarının ücretlerini kapsamaktadır.

38 FİNANSAL ARAÇLARDAN KAYNAKLANAN RİSKLERİN NİTELİĞİ VE DÜZEYİ

(a) Sermaye risk yönetimi

Şirket, sermaye yönetiminde, bir yandan faaliyetlerinin sürekliliğini sağlamaya çalışırken, diğer yandan da borç ve özkaynak dengesini en verimli şekilde kullanarak karlılığını artırmayı hedeflemektedir.

Şirket'in sermaye yapısı 8. notta açıklanan kredileri de içeren borçlar, 6. notta açıklanan nakit ve nakit benzerleri ve sırasıyla 27. notta açıklanan çıkarılmış sermaye, sermaye yedekleri, kar yedekleri ve geçmiş yıl karlarını da içeren özkaynak kalemlerinden oluşmaktadır.

Şirket'in sermaye maliyeti ile birlikte her bir sermaye sınıfıyla ilişkilendirilen riskler üst yönetim tarafından değerlendirilir. Üst yönetim değerlendirmelerine dayanarak, sermaye yapısını yeni borç edinilmesi veya mevcut olan borcun geri ödenmesiyle olduğu kadar, temettü ödemeleri, yeni hisse ihracı yoluyla dengede tutulması amaçlanmaktadır.

Şirket sermayeyi borç/toplam sermaye oranını kullanarak izler. Bu oran net borcun toplam sermayeye bölünmesiyle bulunur. Net borç, nakit ve nakit benzeri değerlerin toplam borç tutarından (bilançoda gösterildiği gibi kredileri, finansal kiralama ve ticari borçları içerir) düşülmesiyle hesaplanır. Toplam sermaye, bilançoda gösterildiği gibi öz sermaye ile net borcun toplanmasıyla hesaplanır.

Dönemler itibarıyla net borç/toplam sermaye oranı aşağıdaki gibidir:

	31.12.2013	31.12.2012
Toplam Borçlar	22.203.933	16.964.524
Eksi: Hazır Değerler	(5.197.544)	(4.778.671)
Net Borç	17.006.389	12.185.853
Toplam Özsermaye	48.653.776	41.772.499
Toplam Sermaye	65.660.165	53.958.352
Net Borç/Toplam Sermaye Oranı	0,2590	0,2258

(b) Önemli muhasebe politikaları

Şirket'in finansal araçlarla ilgili önemli muhasebe politikaları 2 numaralı dipnotta açıklanmıştır.

(c) Riskler

Faaliyetleri nedeniyle Şirket, döviz kurundaki (d maddesine bakınız) , faiz oranındaki (f maddesine bakınız) değişiklikler gibi risklere maruz kalmaktadır. Şirket ayrıca Finansal araçları elinde bulundurma nedeniyle karşı tarafın anlaşmanın gereklerini yerine getirememesi riskini de taşımaktadır. (e maddesi)

Şirket düzeyinde karşılaşılan piyasa riskleri, duyarlılık analizleri esasına göre ölçülmektedir. Cari yılda Şirket'in maruz kaldığı piyasa riskinde ya da karşılaşılan riskleri ele alış yönteminde veya bu riskleri nasıl ölçtüğüne dair kullandığı yöntemde, önceki yıllara göre bir değişiklik olmamıştır.

(d) Kur riski ve yönetimi

Bilişim teknolojileri ürünlerinin büyük bir çoğunluğu yurtdışından ithal edilmekte ya da yurt içinden döviz cinsinden alınmaktadır. Ürünler alınırken genelde yabancı para birimi cinsinden borçlanılmakta ve ödemeleri de aynı para birimlerinden yapılmaktadır. Satış politikalarını ürün giriş para birimi üzerinden yapmayan firmalar kur artışlarında zarar riski ile karşı karşıya kalmaktadırlar.

Despec kur riskine karşı satış para birimlerini, ürünlerin tedarik edildiği para birimi üzerinden belirlemektedir. Ancak piyasa koşulları çerçevesinde dönem dönem farklı para birimleri üzerinde satışlarda gerçekleştirilmektedir. Özellikle kurun dalgalı olduğu dönemlerde yüksek tutarlı satışlara ilişkin kur riski taşımamak için zaman zaman forward işlemleri yapılmaktadır.

Aşağıda belirtildiği üzere Şirket yönetimi Türk Lirası ve Euro cinsinden varlık ve yükümlülüklerinin dengesini açık pozisyon olarak değerlendirmekte ve takip etmektedir.

Döviz Pozisyonu Tablosu						
31.12.2013						
	TL Karşılığı	USD	Avro	TL Karşılığı	USD	Avro
1. Ticari Alacaklar	20.834.345	6.814.217	2.142.265	13.172.539	9.150.896	1.710.100
2a. Parasal Finansal Varlıklar	13.215.423	6.126.603	47.476	4.646.062	3.536.161	471.957
2b. Parasal Olmayan Finansal Varlıklar	-	-	-	-	-	-
3. Diğer	-	-	-	-	-	-
4. Dönen Varlıklar Toplamı (1+2+3)	34.049.769	12.940.820	2.189.742	17.818.601	12.687.056	2.182.057
5. Ticari Alacaklar	-	-	-	-	-	-
6a. Parasal Finansal Varlıklar	-	-	-	28.618	28.618	-
6b. Parasal Olmayan Finansal Varlıklar	-	-	-	-	-	-
7. Diğer	-	-	-	-	-	-
8. Duran Varlıklar Toplamı (5+6+7)	-	-	-	28.618	28.618	-
9. Toplam Varlıklar (4+8)	34.049.769	12.940.820	2.189.742	17.847.219	12.715.675	2.182.057
10. Ticari Borçlar	(5.745.612)	(2.614.994)	(55.996)	(10.174.242)	(10.111.770)	(26.565)
11. Finansal Yükümlülükler	-	-	-	-	-	-
12a. Parasal Olan Diğer Yükümlülükler	(395.021)	(173.507)	(8.413)	(2.927.329)	(2.879.022)	(20.541)
12b. Parasal Olmayan Diğer Yük.	-	-	-	-	-	-
13. Kısa Vadeli Yük. Toplamı (10+11+12)	(6.140.634)	(2.788.501)	(64.409)	(13.101.572)	(12.990.792)	(47.106)
14. Ticari Borçlar	-	-	-	-	-	-
15. Finansal Yükümlülükler	-	-	-	-	-	-
16a. Parasal Olan Diğer Yük.	-	-	-	-	-	-
16b. Parasal Olmayan Diğer Yük.	-	-	-	-	-	-
17. Uzun Vadeli Yük. Toplamı (14+15+16)	-	-	-	-	-	-
18. Toplam Yükümlülükler (13+17)	(6.140.634)	(2.788.501)	(64.409)	(13.101.572)	(12.990.792)	(47.106)
19. Bilanço dışı Türev Araçlarının Net Varlık/ (Yükümlülük) Pozisyonu (19a-19b)	(5.700.824)	(2.671.051)	-	(4.765.424)	(4.765.424)	-
19a. Hedge Edilen Toplam Varlık Tutarı	-	-	-	-	-	-
19b. Hedge Edilen Toplam Varlık Tutarı	5.700.824	2.671.051	-	4.765.424	4.765.424	-
20. Net Yabancı Para Varlık / (Yükümlülük) Pozisyonu (9-18+19)	22.208.311	7.481.268	2.125.333	(19.776)	(5.040.541)	2.134.951
21. Parasal Kalemler Net Yabancı Para Varlık/ (yükümlülük) pozisyonu (1+2a+5+6a-10-11-12a-14-15-16a)	27.909.135	10.152.319	2.125.333	4.745.648	(275.117)	2.134.951
22. Döviz Hedge'i için Kullanılan Finansal Araçların Toplam Gerçeğe Uygun Değeri	-	-	-	-	-	-
23. Döviz Varlıklarının Hedge Edilen Kısımının Tutarı	(5.846.275)	(2.739.200)	-	(4.740.415)	(4.740.415)	-
23. Döviz Yükümlülüklerinin Hedge Edilen Kısımının Tutarı	-	-	-	-	-	-
23. İhracat	264.275	-	-	-	-	-
24. İhtidat	82.551.927	-	-	-	-	-

FINANSAL ARAÇ TÜRLERİ İTİBARIYLA MARUZ KALINAN KREDİ TÜRLERİ

31.12.2013	Alacaklar				Bankalardaki Mevduat			
	Ticari Alacaklar		Diğer Alacaklar					
	İlişkili	Diğer	İlişkili	Diğer	Not	Not	Not	Not
Raportlama tarihi itibarıyla maruz kalınan azami kredi riski (A+B+C+D+E)	66.916	36.102.773	4.541.945	60.942	10-11	4.701.689		
- Azami riskin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	15.662.792	-	-				
A. Vadesi geçmiş veya yada değer düşüklüğüne uğramamış finansal varlıkların net defter değeri	66.916	36.033.311	4.541.945	60.942	10-11	4.701.689		6
B. Koşulları yeniden görüşülmüş bulunan, aksi takdirde vadesi geçmiş veya değer düşüklüğüne uğramış sayılacak finansal varlıkların defter değeri		64.842						
C. Vadesi geçmiş ancak değer düşüklüğüne uğramamış varlıkların net defter değeri	-	4.620	-	-		-		
- Teminat vs. ile güvence altına alınmış kısmı	-	4.620	-	-		-		
D. Değer düşüklüğüne uğrayan varlıkların net defter değerleri	-	-	-	-	10-11	-		6
- Vadesi Geçmiş -brüt defter değeri	-	-	-	-		-		
- Değer Düşüklüğü -)	-	1.500.961	-	-	10-11	-		6
- Net değerinin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	(1.500.961)	-	-	10-11	-		6
- Vadesi Geçmemiş -brüt defter değeri	-	-	-	-	10-11	-		6
- Değer Düşüklüğü -)	-	-	-	-	10-11	-		6
- Net değerinin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	-	-	-	10-11	-		6
E. Bilanço dışı kredi riski içeren unsurlar	-	-	-	-	10-11	-		

31.12.2012	Alacaklar						Bankalardaki Mevduat	Not
	Ticari Alacaklar		Diğer Alacaklar		Diğer			
	İlişkili	Diğer	İlişkili	Diğer				
Raporlama tarihi itibarıyla maruz kalan azami kredi riski (A+B+C+D+E)	2.312.255	23.435.061	13.709.561	3.112			4.281.609	
- Azami riskin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	1.276.690	-	-				
A. Vadesi geçmemiş yada değer düşüklüğüne uğramamış finansal varlıkların net defter değeri	2.312.255	23.370.682	13.709.561	3.112		10-11	4.281.609	
B. Koşulları yeniden görüşülmüş bulunan, aksi takdirde vadesi geçmiş veya değer düşüklüğüne uğramış sayılacak finansal varlıkların defter değeri		62.656	10-11 10-11				6	
C. Vadesi geçmiş ancak değer düşüklüğüne uğramamış varlıkların net defter değeri	-	1.723	-	-			-	
- Teminat vs. ile güvence altına alınmış kısmı	-	1.723	-	-			-	
D. Değer düşüklüğüne uğrayan varlıkların net defter değerleri	-	-	-	-		10-11	-	
- Vadesi Geçmiş -brüt defter değeri)	-	-	-	-			-	
- Değer Düşüklüğü -)	-	1.478.941	-	-		10-11	-	
- Net değer teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	(1.478.941)	-	-		10-11	-	
- Vadesi Geçmemiş -brüt defter değeri)	-	-	-	-		10-11	-	
- Değer Düşüklüğü -)	-	-	-	-		10-11	-	
- Net değer teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	-	-	-		10-11	-	
E. Bilanço dışı kredi riski içeren unsurlar	-	-	-	-		10-11	-	

31.12.2013

Alacaklar	Ticari Alacaklar	Diğer Alacaklar
Vadesi üzerinden 1-30 gün geçmiş	59.661	-
Vadesi üzerinden 1-3 ay geçmiş	9.802	-
Vadesi üz. 3-aydan fazla geçmiş	-	-
Teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	4.620	-

31.12.2012

Alacaklar	Ticari Alacaklar	Diğer Alacaklar
Vadesi üzerinden 1-30 gün geçmiş	52.194	-
Vadesi üzerinden 1-3 ay geçmiş	12.185	-
Vadesi üz. 3-aydan fazla geçmiş	-	-
Teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	1.723	-

Kredi riski yönetimi

Despec'in tahsilat riski esas olarak ticari alacaklarından doğmaktadır. Ticari alacakların tamamına yakını bayilerden olan alacaklardan kaynaklanmaktadır. Şirketimiz, bayileri üzerinde etkili bir kontrol sistemi kurmuş olup bu işlemlerden doğan kredi riski risk yönetim ekibi ve Şirket Yönetimimiz tarafından takip edilmekte olup her bir bayi için limitler belirlenmiştir ve limitler gerektiğinde revize edilmektedir. Bayilerden yeterli teminat alınması kredi riskinin yönetiminde kullanılan diğer bir yöntemdir. Şirket'in önemli tutarlarda az sayıda müşteri yerine, çok sayıda müşteriden alacaklı olması nedeniyle önemli bir ticari alacak riski bulunmamaktadır. Ticari alacaklar, Şirket yönetimince geçmiş tecrübeler ve cari ekonomik durum göz önüne alınarak değerlendirilmekte ve uygun oranda şüpheli alacak karşılığı ayrıldıktan sonra bilançoda net olarak gösterilmektedir. Sektör yapısı gereği hasılatın yüksek kar marjının düşük olması tahsilat ve risk takip politikalarını şirketimiz yönünden oldukça önemli kılmaktadır ve bu konuda maksimum hassasiyet gösterilmektedir. Tahsilat ve risk yönetim politikamıza ilişkin detaylı açıklamalarımız aşağıda yer almaktadır.

Vadesini birkaç ay aşan alacaklar için icra takibinde bulunulmakta ve / veya dava açılmaktadır. Zor duruma düşen bazı bayiler için vade yapılandırılması da yapılabilmektedir. Sektörde kar marjları düşük olduğu için alacakların tahsilatı son derece önem arz etmektedir. Alacak risklerini azaltabilmek için cari hesaplar ve risk yönetim birimi mevcut olup bayiler üzerinden kredibilite değerlendirilmeleri yapılarak satış yapılmaktadır. Yeni çalışılan veya riskli görülen bayilerden nakit tahsilat yapılarak satış yapılmaktadır.

Despec, Türkiye'de birçok kuruluşa bilgisayar tüketim ve aksesuar ürünlerini satmaktadır. Dağıtım kanalı içerisinde klasik bayi olarak nitelendirilen bayilerin sermaye yapısı düşüktür. Türkiye'de toplam 5.000 civarında olduğu tahmin edilen bu grup bayiler, risk yönetimi açısından Despec' in alacak riskini en aza indirmek için kendi organizasyonu ve çalışma sistemini kurduğu ve gerekli önlemleri aldığı gruptur. Alınan önlemler aşağıdaki gibi sıralanabilir:

Sektörde 1 yılını doldurmamış firmalar ile nakit çalışma: Sektörde bir yılını doldurmamış bilgisayar firmaları ile nakit dışında çalışılmamaktadır.

Cari hesaplar ve risk yönetimi departmanı içerisinde yapılanmış iki personelden oluşan istihbarat ekibi sürekli olarak bayilerin istihbaratlarını yapmaktadır.

Kredi Komitesi: Sektörde bir yılını doldurmuş firmalar ile kredi limit artırımında bulunan firmaların gerekli istihbarat çalışmaları istihbarat ekibince düzenlenerek, her hafta toplanan kredi komitesine sunulur. Kredi ko-

mitesi, mali işlerden sorumlu genel müdür yardımcısı başkanlığında finansman müdürü, cari hesaplar müdürü, istihbarat elamanı ve ilgili müşterinin satış departmanı müdüründen oluşur. Kredi komitesi elde edilen istihbarat bilgileri ve geçmiş ödeme ve satış performanslarına bağlı olarak firmalara kredi limiti tesis eder. Çalışma şeklini belirler ve gerekirse bayiden teminat alınmasını, ipotek talep edilmesini ister.

Ticari alacaklar, şirket politikaları ve prosedürleri dikkate alınarak değerlendirilmekte ve bu doğrultuda şüpheli alacak karşılığı ayrıldıktan sonra bilançoda net olarak gösterilmektedir. (Not 10)

Şirketin Türkiye sınırları içerisinde ticari alacakların sigortalanması konusunda Euler Hermes Sigorta A.Ş. ile aşağıda detayları yer alan kredi sigortası poliçesi bulunmaktadır.

- Poliçe 01.04.2013-31.05.2015 tarih aralığında olup, 2 yıllık olarak tanzim edilmiştir,
- Poliçeye konu hasarlarda para birimi USD olarak belirlenmiştir,
- Teminat oranı kredi limit talebi yapılmış ticari alacaklar için % 90 belirlenmiştir.

-f) Faiz oranı riski yönetimi

Şirket sabit faiz oranları üzerinden borçlanmaktadır.

Faiz Pozisyonu Tablosu	31.12.2013	31.12.2012
Sabit Faizli Finansal Araçlar		
Finansal Varlıklar	1.384.289	-
Finansal Yükümlülükler	-	-
Değişken Faizli Finansal Araçlar		
Finansal Varlıklar	-	-
Finansal Yükümlülükler	-	-

-g) Diğer Risklere İlişkin Analizler

Hisse senedi v.b. Finansal Araçlara İlişkin Riskler

Şirket'in aktifinde makul değer değişimlerine duyarlı hisse senedi ve benzeri finansal varlık mevcut değildir.

-h) Likidite risk yönetimi

Şirket, nakit akışlarını düzenli olarak takip ederek finansal varlıkların ve yükümlülüklerin vadelerinin eşleştirilmesi yoluyla yeterli fonların ve borçlanma rezervinin devamını sağlayarak, likidite riskini yönetmeye çalışmaktadır.

Likidite riski tabloları

İhtiyatlı likidite riski yönetimi, yeterli ölçüde nakit tutmayı, yeterli miktarda kredi işlemleri ile fon kaynaklarının kullanılabilirliğini ve piyasa pozisyonlarını kapatabilme gücünü ifade eder.

Mevcut ve ilerideki muhtemel borç gereksinimlerinin fonlanabilme riski, yeterli sayıda ve yüksek kalitedeki kredi sağlayıcılarının erişilebilirliğinin sürekli kılınması suretiyle yönetilmektedir.

Aşağıdaki tablo, Şirket'in türev niteliğinde olan ve olmayan finansal yükümlülüklerinin TL bazında vade dağılımını göstermektedir.

31.12.2013

Sözleşme Vadeleri	Defter Değeri	Sözleşme Uyarınca Nakit Çıkışlar Toplamı	3 Aydan Kısa	3-12 ay arası	1-5 yıl arası	5 yıldan uzun
Türev Olmayan Finansal Yükümlülükler	20.527.057	20.638.098	20.638.098	-	-	-
Banka Kredileri	-	-	-	-	-	-
Ticari Borçlar	18.752.741	18.863.782	18.863.782	-	-	-
Diğer Borçlar	1.774.316	1.774.316	1.774.316	-	-	-
Diğer	-	-	-	-	-	-

31.12.2012

Sözleşme Vadeleri	Defter Değeri	Sözleşme Uyarınca Nakit Çıkışlar Toplamı	3 Aydan Kısa	3-12 ay arası	1-5 yıl arası	5 yıldan uzun
Türev Olmayan Finansal Yükümlülükler	15.587.772	15.630.878	15.630.878	-	-	-
Banka Kredileri	-	-	-	-	-	-
Ticari Borçlar	13.897.541	13.940.647	13.940.647	-	-	-
Diğer Borçlar	1.690.231	1.690.231	1.690.231	-	-	-
Diğer	-	-	-	-	-	-

Sözleşme Vadeleri	Defter Değeri	Sözleşme Uyarınca Nakit Çıkışlar Toplamı	3 Aydan Kısa	3-12 ay arası	1-5 yıl arası	5 yıldan uzun
Türev Finansal Yükümlülük.	(25.009)	(37.200)	(37.200)	-	-	-
Türev Nakit Girişleri	4.740.415	4.740.415	4.740.415	-	-	-
Türev Nakit Çıkışları	(4.765.424)	(4.777.615)	(4.777.615)	-	-	-

39 FİNANSAL ARAÇLAR - GERÇEĞE UYGUN DEĞER AÇIKLAMALARI VE FİNANSAL RİSKTEN KORUNMA MUHASEBESİ ÇERÇEVESİNDEKİ AÇIKLAMALAR)

Şirket, finansal araçların kayıtlı değerlerinin makul değerlerini yansıttığını düşünmektedir.

Finansal risk yönetimindeki hedefler

Şirket'in finansman bölümü finansal piyasalara erişimin düzenli bir şekilde sağlanmasından ve Şirket'in faali-

yetleri ile ilgili maruz kalınan finansal risklerin gözlemlenmesinden ve yönetilmesinden sorumludur. Söz konusu bu riskler; piyasa riski -döviz kuru riski, gerçeğe uygun faiz oranı riski ve fiyat riskini içerir), kredi riski, likidite riski ile nakit akış faiz oranı riskini kapsar.

Şirket bu risklerin etkilerini azaltmak ve bunlara karşı finansal riskten korunmak amacıyla önemli tutarlarda olmasa da türev ürün niteliğindeki finansal araçlarından vadeli döviz işlem sözleşmelerini kullanmaktadır. Şirket'in spekülatif amaçlı finansal aracı -türev ürün niteliğindeki finansal araçların da dahil olduğu) yoktur ve bu tür araçların alım-satımı ile ilgili bir faaliyeti bulunmamaktadır.

40 BİLANÇO TARİHİNDEN SONRAKİ OLAYLAR

27.01.2014'te Despec Bilgisayar Pazarlama ve Ticaret A.Ş. ile ilgili olarak Despec International FZCO tarafından BİST'a gönderilen özel durum açıklaması :

Şirket'in hissedarı olan Despec Group B.V.'nin 6.975.000 adet hissesini 27.01.2014 tarihi itibarıyla Dubai'de mukim Despec International FZCO'ya satışını yapmıştır.

Despec International FZCO 2006 yılında Riyaz Amiral Jamal tarafından Birleşik Arap Emirlikleri Dubai Jebel Ali Serbest Bölge'de kurulmuş olup iştirak ve bağlı şirketleri halihazırda Orta Doğu, Afrika, Avrupa ve Türkiye'de faaliyet göstermektedir.

41 MALİ TABLOLARI ÖNEMLİ ÖLÇÜDE ETKİLEYEN YA DA FİNANSAL TABLOLARIN AÇIK, YORUMLANABİLİR VE ANLAŞILABİLİR OLMASI AÇISINDAN AÇIKLANMASI GEREKEN DİĞER HUSUSLAR

Yoktur.